

УДК 338

*Исмагилов Э.Ф., Терентьева А.Ф., студенты магистратуры*

*1 курс, факультет экономики и управления*

*Дырдонова А.Н., кандидат экономических наук, доцент,*

*заведующий кафедрой экономики и управления*

*Нижекамский химико-технологический институт*

*ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский*

*технологический университет»,*

*Россия, г. Нижнекамск*

*Ismagilov E.F., Terentyeva A.F., students of a magistracy*

*1 year, Faculty of Economics and Management*

*Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor,*

*Head of the Department of Economics and Management*

*Nizhnekamsk Chemical Technology Institute*

*Kazan National Research Technological University*

*Russia, Nizhnekamsk*

**ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО  
ПРЕДПРИЯТИЯ: СИСТЕМА ИНДИКАТОРОВ И МЕТОДИКА  
ОЦЕНКИ**

**ECONOMIC POTENTIAL OF THE PETROCHEMICAL INDUSTRY:  
INDICATOR SYSTEM AND EVALUATION METHODOLOGY**

*Аннотация: В статье рассматривается система показателей и индикаторов, использование которых позволяет определять уровень экономического потенциала предприятий, а также производить детальный анализ направлений развития нефтехимического предприятия и своевременно выявлять пути повышения экономического потенциала.*

*Ключевые слова: экономический потенциал, индикаторы финансовая устойчивость, рентабельность, платежеспособность, ликвидность.*

*Abstract: The article considers a system of indicators and indicators, the use of which allows to determine the level of the economic potential of enterprises, as well as to make a detailed analysis of the directions of the development of a petrochemical enterprise and to identify in a timely manner ways to increase economic potential.*

*Keywords: economic potential, indicators financial stability, profitability, solvency, liquidity.*

В настоящее время основным фактором и необходимым условием повышения конкурентоспособности нефтехимического предприятия становится оценка его экономического потенциала.

Понятие «потенциал» (от лат. *potentia* – сила) – степень мощности, возможности предприятия [6, с.11]. Анализ потенциала предприятия позволяет выявить достигнутые результаты деятельности, их использование и воспроизводство в настоящем, а также пути повышения [2, с.51].

В данный этап времени особенно важно, чтобы нефтехимическиепредприятия могли продемонстрировать свой потенциал, благодаря которому они будут легче преодолевать кризисные состояния, тем самым увеличивая свои доходы. Огромное значение и в этом отношении имеет методика оценки экономического потенциала предприятия, раскрывающая данные о возможностях применения финансовых ресурсов нефтехимического предприятия.

Несмотря на важность данного вопроса, проблемы методики оценки экономического потенциала предприятия в нынешней экономической литературе анализируются неполно. До сих пор не существует общей методики оценки применения экономического потенциала экономического субъекта. Методики, которые применяются для оценивания экономического развития предприятия и использования его финансовых потенциалов затрагивают отдельные этапы исследования экономического потенциала, при этом, не формируя общего подхода к оценке его использования.

Выбор инструментария оценки экономического потенциала нефтехимического предприятия является непростой задачей. Необходимо учесть все факторы, формирующие экономический потенциал данной отрасли, которые позволили бы произвести наиболее точный анализ и дать оценку экономической деятельности компании.

Учитывая многообразие экономических процессов, множественность экономических индикаторов, различие в уровне их критических оценок, складывающуюся степень их отклонения от фактических значений и возникающие при этом сложности в оценке экономического потенциала нефтехимического предприятия, оценка экономического потенциала предполагает расчет следующих показателей: рентабельности, ликвидности (платежеспособности), финансовой устойчивости [1, с.183].

При рассмотрении понятий «платежеспособность» и «ликвидность» можно заметить, что значения их разные, но на практике они используются совместно. Для оценки платежеспособности и ликвидности предприятия используем метод расчета и оценки финансовых коэффициентов ликвидности на примере нефтехимического предприятия Республики Татарстан – ПАО «Нижнекамскнефтехим». Расчет и оценка коэффициентов ликвидности позволяет установить степень обеспеченности нефтехимического предприятия, а именно краткосрочных обязательств наиболее ликвидными средствами.

Рассчитанные частные показатели экономического потенциала ПАО «Нижнекамскнефтехим», сгруппированные в соответствии с оценочными критериями, приведены в таблице 1.

Таблица 1

## Показатели (индикаторы), оценивающие экономический потенциал

## ПАО «Нижекамскнефтехим»

Критерии оценки	Индикаторы	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Эффективность	Выручка предприятия, млрд. руб.	132,893	150,597	153,413
	Прибыль от продаж, млрд. руб.	13,278	27,285	22,274
	Рентабельность продаж, %	23,18	22,34	20,71
	Рентабельность собственного капитала, %	30,25	174,41	98,5
	Рентабельность активов, %	30,98	34,7	27,01
Устойчивость	Показатели ликвидности:			
	абсолютная ликвидность	0,43	0,97	0,39
	общая ликвидность	1,83	3,10	3,15
	Показатели финансовой устойчивости:			
	коэффициент финансовой напряженности	0,23	0,15	0,16
	коэффициент финансовой независимости	0,77	0,85	0,84

Сравнивая результаты 2016 г. и 2015 г. можно отметить, что прибыль от реализации продаж понизилась на 18% и составила 22,273 млрд. рублей.

Рентабельность – это один из важнейших показателей, характеризующих эффективность работы предприятия. Рентабельность более полно, чем прибыль, характеризует окончательные результаты хозяйственной деятельности, так как её величина показывает соотношение эффекта с использованными ресурсами [2, с.53]. Рентабельность предприятия выступает критерием его инвестиционной привлекательности. Полученные значения показателей рентабельности деятельности предприятия ПАО «Нижекамскнефтехим» имеют тенденцию к снижению, что свидетельствует о сокращении отдачи с каждого рубля вложенных средств, следовательно, о снижении эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия в исследуемом периоде.

Ликвидность предприятия определяется наличием вероятностей погашать задолженности предприятия в минимальные сроки. На практике платежеспособность предприятия раскрывается через ликвидность его баланса. Для реализации анализа активы и пассивы баланса делятся по

признакам:

- 1) по степени спада ликвидности (актив);
- 2) по степени срочности уплаты обязательств (пассив) [4, с.12].

Можно сказать, что ликвидность предприятия – это показатель его финансовой стабильности. Анализируя динамику данных показателей, следует отметить рост всех показателей к концу 2015 года по сравнению с 2014 годом, что следует рассматривать как позитивную тенденцию. В 2016 году по сравнению с 2015 годом наблюдается снижение коэффициента абсолютной ликвидности. Тем не менее, показатель находится в рекомендуемом диапазоне.

Таким образом, на основании проведенного анализа в период с 2014 по 2016 год ПАО «Нижнекамскнефтехим» имеет высокий уровень финансового состояния. Для формирования запасов предприятие использует собственные оборотные средства, при этом предприятие не зависит от инвесторов и кредиторов.

Приведенные данные в таблице показывают, что ПАО «Нижнекамскнефтехим» с 2014 по 2016 гг. является устойчивым предприятием и имеет положительную тенденцию для дальнейшего развития. В процессе своего развития данное предприятие создаёт дополнительно экономический потенциал, результативно применяет ресурсы (материальные, трудовые и финансовые), благодаря которому предприятие имеет дополнительную прибыль.

Направления наращивания экономического потенциала нефтехимического предприятия должны включать следующие направления:

- прогнозирование темпов роста экономического потенциала;
- оптимизация структуры экономического потенциала;
- анализ эффективности использования структуры экономического потенциала (мониторинг, контроль и оценка);
- оценка неиспользованных резервов.

Таким образом, эффективность использования экономического потенциала, его структуры напрямую влияет на результаты деятельности предприятия, чем эффективнее используется потенциал, тем выше результаты деятельности нефтехимического предприятия.

Важнейшей задачей ПАО «Нижнекамскнефтехим» является повышение качества выпускаемой продукции, расширение ее ассортимента, а также снижение себестоимости путем внедрения новейших передовых технологий и разработок. В связи с этим большое внимание в ПАО «Нижнекамскнефтехим» уделяется модернизации действующих производств [5].

В ПАО «Нижнекамскнефтехим» планомерно реализуется политика по модернизации действующих производств с целью наращивания их мощности и перевода на энерго- и материалосберегающие технологии, расширение ассортимента выпускаемой продукции и повышения ее качества. Приоритетные направления деятельности и перспективы развития компании в настоящее время включают в себя:

1. Проект по организации строительства олефинового комплекса мощностью 1,2 млн. тонн в год по этилену.
2. Проект по модернизации производства линейных альфа-олефинов.
3. Проекты по наращиванию мощностей производства синтетических каучуков.
4. Модернизация и расширение действующих производств по выпуску мономеров.
5. Реализация мероприятий программы энергосбережения и экологической программы.

Все перечисленные мероприятия способствуют усилению позиций ПАО «Нижнекамскнефтехим», как производителя и поставщика нефтехимической продукции, и влияют на повышение экономического потенциала нефтехимического предприятия.

Важнейшим стратегическим проектом ПАО «Нижекамскнефтехим» является строительство нового олефинового комплекса. Строительство планируется в два этапа: 2016-2020 гг. – первая очередь мощностью 600 тыс. тонн этилена в год; 2020-2025 гг. – вторая очередь той же мощности.

В апреле 2016 года ПАО «Нижекамскнефтехим» ввело в эксплуатацию производство альфа-олефинов мощностью 37,5 тыс. тонн, что обеспечило сырьем производство линейного полиэтилена на предприятии, другие компании республики.

В ПАО «Нижекамскнефтехим» ведутся работы по наращиванию мощностей производства синтетических каучуков – изопренового, бутилового, галобутилового. Уже увеличена мощность производства бутиловых и галобутиловых каучуков до 200 тыс. тонн в год, в том числе галобутиловых каучуков до 160 тыс. тонн в год. Планируется дальнейшее увеличение мощности.

#### **Использованные источники:**

1. Вьюнова, Р.Р. Система показателей и индикаторов оценки экономического и инновационного потенциала предприятия // Общество и экономика. – 2016. – № 11–12. – С. 181-197.

2. Гальченко, С.А., Лакомова, А.Н. Индикаторный метод оценки производственно-экономического потенциала предприятия // Auditorium: электронный научный журнал Курского государственного университета. – 2015. – № 1. – С. 51-58.

3. Андреева, Е.С. Валеева, Г.Г., Султанова, Д.Ш. Методологические подходы к анализу и оценке эффективности функционирования кластеров // Экономика и социум. – 2017. – №4 (35) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://iupr.ru/domains\\_data/files/zurnal\\_35/VALEEVA%20G.G.3%20.pdf](http://iupr.ru/domains_data/files/zurnal_35/VALEEVA%20G.G.3%20.pdf).

4. Остапенко, В.А. Финансовое состояние предприятия: оценка, пути улучшения. М.: Экономист, 2015. – 40 с.

5. Официальный сайт ПАО «Нижнекамскнефтехим» [Электронный ресурс] URL:<https://www.nknh.ru> (Дата обращения: 05.05.2018).

6. Романов, А.П., Серебренников, Г.Г. Управление экономическим потенциалом организации: учебное пособие. Тамбов: Изд-во ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2016. – 88 с.