

УДК 330.64

Ларионова Г. Н.,

кандидат экономических наук, доцент

кафедры экономики и управления

Байчурина К. Р., Нуртдинов М.И.

студенты магистратуры 2 курса факультета экономики и

управления,

Нижекамский химико-технологический институт

(филиал) ФГБОУ ВО «Казанский национальный

исследовательский технологический университет»

Россия, город Нижнекамск

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»)

Аннотация: Нынешнее состояние экономики России требует усиления роли менеджмента, которая основана на применении всей доступной информации о потенциалах промышленного предприятия. Именно от них зависит эффективность деятельности хозяйствующего субъекта. Возможности каждого хозяйствующего субъекта, т.е. его потенциал в условиях рыночных взаимоотношений, обуславливаются разными факторами, определенными средой (внешняя и внутренняя) предприятия.

Менеджеры разрабатывают и принимают управленческие решения, направленные на обеспечение эффективной работы, отталкиваясь от объективных данных о состоянии субъекта хозяйственной деятельности. Благодаря этому реализуется планирование формирования бизнеса, заключающееся в разработке важнейших направлений по действительному применению имеющегося потенциала. Все вышесказанное обуславливает актуальность анализа экономического потенциала

промышленного предприятия на примере ПАО «Нижнекамскнефтехим».

Ключевые слова: экономический потенциал, финансовый потенциал, финансовая устойчивость, рентабельность, платежеспособность, ликвидность.

Larionova G. N.

Candidate of Economic Sciences, Associate professor of the Chair of
Economics and Management

Baichurina K. R., Nurtdinov M. I.

second-year master's students of the Faculty of Economics and
Management.

Nizhnekamsk Chemical Technological Institute (branch of Kazan National
Research Technological University).

Russia. Nizhnekamsk.

ANALYSIS OF THE ECONOMIC POTENTIAL OF THE ENTERPRISE (THE CASE OF PJSC "NIZHNEKAMSKNEFTEKHIM")

Annotation: The current state of the Russian economy demands consolidation of the role of management, which is based on the adaptation of all available information about the potentials of an industrial enterprise. The efficiency of the enterprise entity depends on them. The occurrences of each enterprise entity, i.e. its potential under market relations, are influenced by various factors which are determined by the environment (external and internal) of the enterprise.

Managers work out and make managerial decisions aimed at ensuring effective work, based on objective data of an economic activity. Due to this process business planning is realized and is aimed at developing the most

important directions for the effective application of the potential available. All the information mentioned emphasizes the importance of analyzing the economic potential of the industrial enterprise, for example, PJSC "Nizhnekamskneftekhim".

Keywords: economic potential, financial potential, financial stability, profitability, solvency, liquidity.

В данный этап времени особенно важно, чтобы все предприятия могли продемонстрировать свой потенциал, благодаря которому они будут легче преодолевать кризисные состояния, тем самым увеличивая свои доходы. Огромное значение и в этом отношении имеет оценка применения экономического потенциала предприятия, раскрывающая данные о возможностях применения финансовых ресурсов промышленного предприятия.

Несмотря на важность данного вопроса, проблемы оценки экономического потенциала предприятия в нынешней экономической литературе анализируются неполно. До сих пор не существует общей методики оценки применения экономического потенциала экономического субъекта. Методики, которые применяются для оценивания экономического развития предприятия и использования его финансовых потенциалов затрагивают отдельные этапы исследования экономического потенциала, при этом, не формируя общего подхода к оценке его использования.

До настоящего времени определение экономического потенциала не раскрыто в полной мере. Изучение данного вопроса было истолковано в работах многих ученых-экономистов, среди них Ашинбаев Т.А., Бердникова Т.Б., Ветров А.А., Глазьев С.Ю., Сосненко Л.С., и др. Богомолова В.А., Никольская Э.В., Анчишкин А.И., Дежкиной И.П., Евич Р.И., Зиатдинов Р.Ш и другие ученые занимались изучением теории и практики анализа и оценки экономического потенциала. В литературе нет единого мнения к

пониманию сути экономического потенциала предприятия и оценке его применения. Вместе с тем выявлена неполная проработка ряда аспектов проблемы, которые занимают управление экономическим потенциалом промышленного предприятия.

При рассмотрении понятий «платежеспособность» и «ликвидность» можно заметить, что значения их разные, но на практике они используются совместно. Для оценки платежеспособности и ликвидности предприятия используем метод расчета и оценки финансовых коэффициентов ликвидности на примере нефтехимического предприятия Республики Татарстан – ПАО «НКНХ». Расчет и оценка коэффициентов ликвидности позволяет установить степень обеспеченности предприятия, а именно краткосрочных обязательств наиболее ликвидными средствами.

Рассчитанные частные показатели экономического потенциала ПАО «НКНХ», сгруппированные в соответствии с оценочными критериями, приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели, оценивающие экономический потенциал ПАО «НКНХ»

Критерии оценки	Показатели	2014	2015	2016
Эффективность	Выручка от реализации продукции, млн. рублей	132 893 013	150 597 392	153 412 744
	Прибыль от реализации продукции, млн. рублей	13 277 897	27 284 788	22 273 808
	Рентабельность продаж, %	23,18	22,34	20,71
	Рентабельность собственного капитала, %	30,25	174,41	98,5
	Рентабельность активов, %	30,98	34,7	27,01
Устойчивость	Показатели ликвидности:			
	абсолютная ликвидность	0,43	0,97	0,39
	общая ликвидность	1,83	3,10	3,15
	Показатели финансовой устойчивости:			
	коэффициент финансовой напряженности	0,23	0,15	0,16
коэффициент финансовой независимости	0,77	0,85	0,84	

Сравнивая результаты 2016 г. и 2015 г. можно отметить, что прибыль от реализации продаж понизилась на 18% и составила 22,273 млрд.рублей.

Рентабельность – это один из важнейших показателей, характеризующих эффективность работы предприятия. Рентабельность

более полно, чем прибыль, характеризует окончательные результаты хозяйственной деятельности, так как её величина показывает соотношение эффекта с использованными ресурсами. Рентабельность предприятия выступает критерием его инвестиционной привлекательности. Полученные значения показателей рентабельности деятельности предприятия ПАО «НКНХ» имеют тенденцию к снижению, что свидетельствует о сокращении отдачи с каждого рубля вложенных средств, следовательно, о снижении эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия в исследуемом периоде.

Ликвидность предприятия определяется наличием вероятностей погашать задолженности предприятия в минимальные сроки. На практике платежеспособность предприятия раскрывается через ликвидность его баланса. Для реализации анализа активы и пассивы баланса делятся по признакам:

- 1) по степени спада ликвидности (актив);
- 2) по степени срочности уплаты обязательств (пассив).

Можно сказать, что ликвидность предприятия — это показатель его финансовой стабильности. Анализируя динамику данных показателей, следует отметить рост всех показателей к концу 2015 года по сравнению с 2014 годом, что следует рассматривать как позитивную тенденцию. В 2016 году по сравнению с 2015 годом наблюдается снижение коэффициента абсолютной ликвидности. Тем не менее, показатель находится в рекомендуемом диапазоне.

Таким образом, на основании проведенного анализа в период с 2014 по 2016 год ПАО "Нижнекамскнефтехим" имеет высокий уровень финансового состояния. Для формирования запасов предприятие использует собственные оборотные средства, при этом предприятие не зависит от инвесторов и кредиторов.

Приведенные данные в таблице показывают, что ПАО «НКНХ» с 2014

по 2016 гг. является устойчивым предприятием и имеет положительную тенденцию для дальнейшего развития. В процессе своего развития данное предприятие создаёт дополнительно экономический потенциал, результативноприменяет ресурсы (материальные, трудовые и финансовые), благодаря которому предприятие имеет дополнительную прибыль.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ларионова Г.Н. Финансовый потенциал промышленных предприятий (на примере ОАО «ТАИФ-НК») // Научное обозрение. 2017. № 15. С. 122-124.
2. Ларионова Г.Н. Методологические подходы к оценке платежеспособности предприятий нефтехимического комплекса (на примере ОАО "Татнефть") // Научное обозрение. 2015. № 7. С. 386-388.
3. Дырдонова А.Н., Гирфанова Е.Ю. Экономический потенциал промышленного комплекса как фактор повышения инвестиционной привлекательности территории: методологический подход // Научное обозрение. 2015. № 18. С. 283-285.