

Индекс УДК 658

Аппакова А.М. – магистрант

Хисматуллина А.М. – кандидат экономических наук, доцент,

кафедра экономики и управления, Нижнекамский

химико-технологический институт (филиал)

Федеральное государственное бюджетное образовательное

учреждение высшего образования

Казанский национальный исследовательский

технологический университет

Российская Федерация, г. Нижнекамск

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ В ДОСТИЖЕНИИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕЛЕЙ

Аннотация: в статье представлено сопоставление различных авторских подходов к понятию «экономический потенциал». На основе анализа данных подходов предложена методика оценки экономического потенциала и выделены три уровня, позволяющие охарактеризовать экономический потенциал предприятия.

Ключевые слова: экономический потенциал, определение, структура, стратегические цели, оценка, уровень, степень эффективности.

Index UDC 658

Appakova A.M.- Master's degree

Student;

Khismatullina A.M. – PhD in Economics, Associate

Professor,

**Department of economics and business
administration, Nizhnekamsk chemical and technological
institute (branch)**

**Federal state budget educational
institution of higher professional education**

Kazan national university of scienc

Russian Federation,

Nizhnekamsk

THE ROLE AND IMPORTANCE OF ENTERPRISE'S ECONOMIC POTENTIAL FOR ACHIEVEMENT ITS STRATEGIC OBJECTIVES

Abstract: the article presents a comparison of different authors' approaches to the concept of "economic potential". It was suggested a method of economic potential's evaluation based on the analysis of these approaches and identified three levels, which enables to characterize the economic potential of the enterprise.

Keywords: economic potential, definition, structure, strategic goals, assessment, level, degree of efficiency.

Анализируя сущностные критерии понятия «экономический потенциал предприятия», можно установить отсутствие общего взгляда среди ученых и экономистов о содержании представленного понятия. В таблице 1 обобщены различные авторские подходы, определяющие экономический потенциал предприятия.

Таблица 1. – Подходы к определению понятия «экономический потенциал предприятия»

Авторы	Подход
Ресурсный подход	
В.Р. Веснин, Г.Б. Клейнер, В.В. Ковалев, Н.Ф. Риффа	Комплексе ресурсов, которыми распоряжается предприятие. Проведение оценки экономического потенциала состоит в нахождении стоимости имущества (активов) предприятия, представленных в балансе.
Результативный подход	
В.Н. Авдеенко, М.В. Афанасьев, Ю.Г. Гусев, Е.В. Лапин, А.Н. Люкшинов, Г.С. Мерзликина, Л.С. Шаховская	Комплексе возможностей по производству продукции или оказанию услуг, в обстановке обеспечивающей максимальное потребление по времени и продуктивности установленного количества имеющихся в запасе экономических средств.
Целевой (стратегический подход)	
Р.А. Белоусов, И.А. Гунина, С.И. Кухаренко, Ю.Ф. Прохоров, Л.С. Сосненко, А.А. Харин, Т.Г. Храмцова	Комплексе ресурсов, запасов и возможность предприятия функционировать длительное время и достигать стратегические цели используя имеющуюся систему ресурсов.

Экономический потенциал как интегральный показатель отражает обеспеченность предприятия всеми видами экономических ресурсов, а так же способность его персонала эффективно использовать данные ресурсы в соответствии с оперативными и стратегическими целями предприятия. В то же время, экономический потенциал отражает долгосрочные перспективы достижения и максимизации предприятием экономического эффекта.

На основе анализа современных подходов была разработана авторская методика оценки экономического потенциала, структурно которую можно представить в виде рисунка 1.

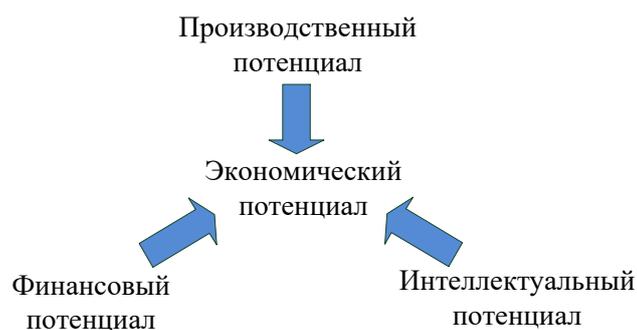


Рисунок 1. – Структура экономического потенциала

В процессе оценки своей деятельности национальные предприятия продолжают применять традиционные методики финансового анализа. Хотя, в условиях современной экономики, инструментарии, с помощью которых можно провести оценку текущего финансового состояния предприятия и определить наилучшие и результативные пути развития, значительно изменились. Одной из актуальных задач совершенствования инструментария диагностики хозяйственной деятельности предприятия является применение интегральных показателей, позволяющих отразить наиболее важные аспекты функционирования хозяйствующих субъектов, а также разработка методических подходов к их оценке.

В таблице 2 представлены уровни экономического потенциала предприятия и даны характеристики предприятий, соответствующих данным уровням.

Таблица 2 – Характеристика уровней экономического потенциала предприятия

Уровень экономического потенциала предприятия	Характеристика уровня экономического потенциала предприятия
Высокий уровень экономического потенциала предприятия (А)	Предприятие в полной мере обеспечено основными фондами, материальными и трудовыми ресурсами, использует их с высокой степенью эффективности и характеризуется наличием перспектив экстенсивного и интенсивного развития производства. Деятельность предприятия прибыльна, характеризуется высокой рентабельностью. Финансовое положение стабильное. Предприятие платежеспособно, а его оборотные активы высоколиквидны.
Средний уровень экономического потенциала предприятия (В)	Предприятие обеспечено основными фондами, материальными и трудовыми ресурсами, эффективно их использует, однако, наблюдается замедление интенсивного роста производства. Деятельность предприятия прибыльна, однако финансовое положение во многом зависит от изменений, как во внутренней, так и во внешней среде.
Низкий уровень экономического потенциала предприятия (С)	Наличие хронических нарушений большинства параметров всех функциональных составляющих ПП: проблемы с обеспечением предприятия основными производственными фондами, сырьем, материалами, трудовыми ресурсами, неэффективное их использование. Предприятие финансово нестабильно. Наблюдается низкий уровень рентабельности деятельности, предприятие находится или переходит в зону убыточности. Предприятие неспособно отвечать по своим обязательствам.

Таким образом, в современных условиях, качественный анализ и оценка экономического потенциала представляются главными и определяющими факторами достижения стратегических целей предприятия и, как следствие, обеспечения экономической эффективности на всех этапах функционирования. В этой связи, вопросы оценки экономического потенциала предприятия считаются актуальными на данной стадии становления российской экономики.

Библиографический список

1. *Авдеенко В.Н., Афанасьев М.В.* Экономический потенциал промышленного предприятия. - М.: Академия, 2013. – 174 с.
2. *Белоусов Р.А.* Рост экономического потенциала. - М.: Проспект, 2011. – 92 с.
3. *Веснин В.Р.* Стратегическое управление предприятием. - М.: Проспект, 2014. – 216 с.
4. *Гунина И.А.* Влияние экономических проблем и проблем развития экономического потенциала предприятия в современных условиях // *Машиностроитель.* - 2014. - № 10. - С. 19-23.
5. *Клейнер Г.Б., Риффа Н.Ф.* Предприятие в нестабильной экономике: риски, стратегия, безопасность. - М.: Академия, 2015. – 180 с.
6. *Сосненко Л.С.* Анализ экономического потенциала действующего предприятия. - М.: Экономическая литература, 2016. - 208 с.