

Дергай В. А.

студентка

4 курс, факультет «Инженерно-экономический»

Ивашкевич В. А.

студент

4 курс, факультет «Инженерно-экономический»

*Научный руководитель: старший преподаватель
кафедры «Экономическая теория и маркетинг»*

Пузыревская А. А.

Белорусский государственный технологический университет,

Беларусь, г. Минск.

ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

***Аннотация.** Статья посвящена раскрытию содержания технологического трансферта. Автором рассматриваются различные виды трансферта технологий, дается собственная классификация.*

***Ключевые слова:** слова: трансферт технологий, виды трансферта, этапы трансферта, методы трансферта, формы трансферта.*

Dergai Violetta Aleksandrovna, Ivashkevich Vladislav Aleksandrovich
Belarusian State Technological University, (Minsk, Belarus)

TRANSFER OF TECHNOLOGIES IN THE WORLD ECONOMY

***Abstract.** Article is devoted to disclosure of the maintenance of a technological transfer. The author considers different types of a transfer of technologies, own classification is given.*

Keywords: transfer of technologies, types of a transfer, transfer stages, methods of a transfer, transfer form

Развитие современных процессов глобализации усиливает международную конкуренцию на основе научно-технических достижений и инноваций. Качество применяемых технологий является ключевым конкурентным преимуществом страны и определяет ее позицию в международных рейтингах конкурентоспособности. Практика показывает, что отдельные страны добились впечатляющих экономических успехов благодаря трансферу технологий.

Лидерами международного трансфера технологий являются транснациональные корпорации (ТНК), на которые в 2015 г. приходилось порядка 97 % мирового экспорта ОИС. В процессе международного трансфера технологий в рамках ТНК формируются следующие взаимосвязи: трансфер технологий от материнской компании своим аффилированным зарубежным структурам; трансфер между аффилированными фирмами внутри корпоративной сети; трансфер от аффилированных зарубежных фирм материнской компании в стране базирования. В результате между компаниями в корпоративной структуре ТНК существуют двусторонние вертикальные и горизонтальные взаимосвязи. В случае взаимодействия материнской компании и аффилированных структур имеют место вертикальные связи, а между зарубежными аффилированными фирмами внутри ТНК — горизонтальные.

Основные потоки валютных поступлений от экспорта североамериканских ОИС распределились следующим образом: технологии производственных процессов — 35 %, программное обеспечение — 31,7 %, торговые марки — 12,7 %, франшиза — 4,4 %. На долю объектов авторского права (книги, аудио— и видеозаписи, документалистика) приходится 16,2 % всех валютных поступлений от экспорта ОИС. Валютные платежи за

использование иностранных ОИС направлялись в технологии производственных процессов (56,2 %), программное обеспечение (19,7 %), торговые марки (13, %), франшизу (0,8 %); объекты авторского права (9,9 %) (табл. 1).

Таблица 1

Объем валютных поступлений от экспорта североамериканских ОИС по регионам мира за 2015 г., млрд долл. США

Страна и регион	Всего	Объекты интеллектуальной собственности						
		технологии производственных процессов	книги, аудио- и видеозаписи	документалистика	франшизы	торговые марки	лицензионное программное обеспечение	прочие объекты
США	105,6	35,8	15,2	0,6	4,6	14,1	35,0	0,3
Канада	8,3	2,1	1,4	0,02	1,1	0,9	2,8	0,05
Европейские страны	52,3	19,8	9,3	0,3	1,6	7,6	13,6	0,1
Страны Латинской Америки	11,9	3,5	1,3	0,1	0,5	1,4	5,0	0,04
Страны Африки	1,0	0,2	0,1	**	**	0,3	0,3	0,007
Страны Ближнего Востока	0,9	0,2	0,2	*	0,1	0,1	0,2	0,1
Страны Азии и Тихоокеанский регион	31,3	10,1	2,7	0,2	1,1	3,9	13,2	0,1
Международные организации	0,001	*	0	0	0	*	0	0

Стратегию международного трансфера технологий развивающиеся и страны с переходной экономикой можно определить как нацеленную на развитие договорных взаимоотношений, не связанных с участием в капитале, представленных в основном сделками по трансграничному подрядному промышленному производству и аутсорсингу услуг. Стратегия стран реализуется путем трансфера технологий в государства с кросс-культурными сходствами и различиями за счет реализации наступательной и индивидуальной конкурентных стратегий с применением основ рыночного ценообразования в целях включения компаний стран в глобальные производственно-сбытовые цепочки зарубежных организаций.

В свою очередь Республике Беларусь присущи черты модели развивающихся и стран с переходной экономикой, о чем свидетельствуют высокие объемы иностранного финансирования отечественных НИОКР (13,5 %), значительная доля экспорта высокотехнологичных услуг в экспорте услуг страны (на одного жителя республики приходится 29,3 тыс. долл. США услуг, Японии — 8,2 тыс. долл. США) заказчики, которых являются страны с кросс-культурными сходствами и различиями (США, Канада — 40 % услуг, ЕС — 30 %, СНГ — 20 %, азиатские государства — 5 %), не высокие объемы экспорт объектов интеллектуальной собственности (0,4 % от экспорта услуг) и высокотехнологичных товаров (3 %).

В связи с чем для продвижения экспорта белорусских технологий необходимо в первую очередь совершенствовать технологические стратегии компаний при осуществлении транснационализации в зарубежных странах. В случае максимального технологического разрыва при расширении своего присутствия на внешних рынках компаниям Республики Беларусь целесообразно использовать отдельные элементы североамериканской технологической стратегии. В частности следует, запатентовать ОИС, уже используемые в Беларуси, на рынке страны реципиента, чтобы монополизировать их использование и предотвратить распространение с помощью имитации или однотипных разработок. Это позволит не только

увеличить объемы экспортной выручки от ОИС Республики Беларусь, но и даст возможность белорусским специалистам получить информацию о потребности местных субъектов в технологиях, и повысить степень осведомленности потенциальных зарубежных партнеров о белорусских разработках на мировом рынке технологий.

В свою очередь отечественным компаниям, соответствующим статусу ТНК при расширении аффилированной сети и своего присутствия на зарубежных рынках целесообразно, организовывать трансфер технологических пакетов с учетом японской модели трансфера технологий. В силу, преобладания в Беларуси стандартизированных технологий при выборе субъекта -реципиента целесообразно ориентироваться на страны, имеющие с республикой небольшой технологический разрыв с относительно одинаковым и/или более низким уровнем социально-экономического развития. Данные государства приветствуют трансфер технологий в традиционные трудоинтенсивные отрасли, выпускающие стандартизированную продукцию конкурентную по цене. Вместе с тем для Беларуси характерна высокая импортная зависимость от поставок топливно-энергетических ресурсов. Процесс международного трансфера технологий может послужить объективной основой развития долгосрочного сотрудничества в области таких поставок. В этой связи особое внимание в ходе международного трансфера отечественных технологий следует уделять отдельным странам африканского и южноамериканского регионов.

В свою очередь поступление иностранных технологий на территорию Республики Беларусь происходит по японской модели трансфера, о чем свидетельствуют следующие факты: ведущая форма проявления прямых иностранных инвестиций — создание совместных коммерческих предприятий с иностранными инвестициями (54 % от числа коммерческих организаций с иностранными инвестициями в республике), потоки прямых иностранных инвестиций и технологических пакетов направлены в обрабатывающую промышленность страны (33 % от общего количества

совместных коммерческих предприятий с иностранными инвестициями), экспортная ориентация предприятий, участвующих в международном трансфере технологических пакетов (6% от величины экспорта в стране), высокие объемы импорта товаров совместных коммерческих предприятий с иностранными инвестициями (19 % от величины импорта), основные партнеры по международному трансферу технологических пакетов страны, имеющих с республикой кросс-культурные сходства (Россия, Украина), не высокое значение коэффициента международной патентной активности (28 %).

Привлечение технологических пакетов по японской модели трансфера создает реальную угрозу увеличения притока в страну стандартизированных технологий, в результате чего необходима переориентация импорта технологических пактов для модернизации национальной экономики за счет расширения: а) числа национальных субъектов, участвующих в международном подрядном промышленном производстве на базе компаний реализующих ведущие технологические направления национальной науки и увеличение степени осведомленности об их деятельности на мировом рынке; б) сети национальных аутсорсинговых компаний различной специализации. При этом необходимо учитывать специализацию ТНК и ее аффилированных структур, действующих на территории страны. Наличие производственных, сборочных структур ТНК на внутреннем рынке может стать объективной основой развития сети аутсорсинговых компаний по выполнению функций бизнес-процессов и оказания услуг по входной и выходной логистике, а также маркетинговых услуг и послепродажного обслуживания. Перспективным направлением развития аутсорсинговой деятельности является расширение числа компаний базирующихся на ведущих высокотехнологических направлениях отечественной науки: оказание услуг по ремонту авиатехники и пусконаладочным работам в различных отраслях.

Таким образом, совершенствование технологической стратегии Республики Беларусь с одной стороны будет способствовать экспорту результатов научно-технической деятельности, а с другой проведению модернизации национальной экономики, что отразится в росте таких стратегически важных показателей экономического развития страны как производительности труда, объем и наукоемкость ВВП и др.

Список использованных источников

1. Ильин П.В. «Зарубежный опыт трансфера технологий – в российскую практику», – СПб. 2013, стр. 69.
2. Терехова С.В. «Трансфер технологий как элемент инновационного развития экономики.», – 2010, стр142.
3. Месси Д., Квинтас П., Уилд Д. «Трансфер технологий и эффективная реализация инноваций», – М.: АНХ, 1999, стр. 43-44.
4. Шапошников А.А. «Трансферт технологий в научно-образовательной сфере», – Томск, 2004, стр. 174.