

ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 9(85)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

<http://forum-nauka.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

коммуникации
ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2500-4050

Свидетельство о регистрации
средства массовой

ЭЛ № ФС 77 - 66302

от 01.07.2016г.

Редакционный совет:

*Абдурахманов У.К., кандидат химических наук,
Бахиева Л.А., кандидат биологических наук, доцент,
Бегматова Н.Х., кандидат педагогических наук, доцент,
Вестов Ф. А., кандидат юридических наук, профессор,
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Изетаева Г.К., доктор фил. по педагогическим наукам (PhD), доцент,
Коцанова Р.Е., кандидат биологических наук, доцент,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Утемуратова Г.Х., кандидат экономических наук, доцент,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Хожамуратова Р.Т., доктор географических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Шошин С.В., кандидат юридических наук, доцент,
Тошматова Ш.Р., кандидат биологических наук, доцент,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук,
Юсупов М.М., кандидат химических наук, доцент,
Юсупова Л.А., доктор технических наук, доцент.
Главный редактор: Тягунова Людмила Анатольевна*

Выпуск № 9(85) (сентябрь, 2023). Сайт: <http://forum-nauka.ru>

Журнал размещается на сайте Научной электронной библиотеки на основании приложения к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2023

*Астафьева П.С.
студент
Шор И.М., к.э.н.
доцент
преподаватель
кафедра «финансов, учёта и экономической безопасности»
Научный руководитель: Шор И.М., к.э.н.
доцент
Волгоградский государственный университет*

СПОСОБЫ МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация. Грамотный выбор способов и инструментов минимизации рисков способствует стабильности и финансовой устойчивости функционирования кредитных организаций, что, в конечном итоге, позитивно отражается на их финансовых результатах. На основании анализа фактического состояния рисков кредитных организаций необходимо обосновать применения тех или иных мер по их минимизации. Используется аналитический метод исследования, статистические и математические методы, табличный и графический метод представления научной информации.

Ключевые слова: экономика, риск, кредитование, финансы, банки.

*Astafieva P.S.
student
Shor I.M., Ph.D.
associate professor
teacher
Department of Finance, Accounting and Economic Security
Scientific supervisor: Shor I.M., Ph.D.
associate professor
Volgograd State University*

WAYS TO MINIMIZE THE RISKS OF CREDIT INSTITUTIONS

A competent choice of methods and tools for minimizing risks contributes to the stability and financial stability of the functioning of credit institutions, which ultimately has a positive impact on their financial results. Based on the analysis of the actual state of risks of credit institutions, it is necessary to justify the application of certain measures to minimize them. The analytical method of

research, statistical and mathematical methods, tabular and graphical methods of presenting scientific information are used.

Keywords: economics, risk, lending, finance, banks.

Введение

Актуальность прохождения производственной практики, научно-исследовательской работы объясняется необходимостью формирования у студентов практических навыков проведения научного исследования. Способность самостоятельно осуществлять научное исследование по выбранной студентом тематике является неотъемлемым результатом обучения по образовательной программе.

Базой прохождения производственной практики, научно-исследовательской работы является кафедра финансов, учета и экономической безопасности Волгоградского государственного университета.

Цель производственной практики, научно-исследовательской работы – научить студента навыкам осуществления, оформления, представления на публичное обсуждение результатов самостоятельного научного исследования по запланированной тематике, в том числе обладающих элементами научной новизны.

Задачи прохождения практики:

- 1) выбрать тему, объект и предмет научного исследования;
- 2) ознакомиться с методологией научного исследования, выбрав методологический инструментарий, соответствующий выбранной теме исследования;
- 3) составить план научного исследования и реализовать его;
- 4) в соответствии с выбранной формой публичного освящения подготовить и оформить статью, опираясь на требования к исследованию, предъявляемые организатором выбранного научного мероприятия;
- 5) подготовить и предоставить на кафедру в установленные сроки и в соответствии с предъявляемыми требованиями отчет о прохождении практики;
- 6) защитить отчет.

Объектом практики выступает научная деятельность студента по выбранной тематике. **Предметом практики** является формирование методологических навыков проведения научного исследования выбранной тематики на базе профильной кафедры и под научным руководством профессорско-преподавательского состава кафедры.

Тема научного исследования в рамках данной практики: «Способы минимизации рисков кредитных организаций».

Актуальность выбранной темы научного исследования связана сразу с несколькими факторами. Риски выступают неотъемлемой частью предпринимательской деятельности, включая и сферу кредитования.

Причем основная часть рисков кредитных организаций сосредоточена в значительной степени в финансовой сфере, что связано со спецификой функционирования данного сектора экономики. В последние годы риски кредитных организаций только усилились, это связано с введенными в отношении Российской Федерации санкциями, которые основательно затронули банковский сектор. Усилились валютные, кредитные, страновые и рыночные риски. Сложность ситуации связана с тем, что кредитные организации ограничены в выборе средств и инструментов влияния на большую часть рисков, которые обострились в последние годы. Все это предопределяет необходимость усиления управленческих мер по минимизации рисков. Актуальность темы объясняется тем, что грамотный выбор способов и инструментов минимизации рисков способствует стабильности и финансовой устойчивости функционирования кредитных организаций, что, в конечном итоге, позитивно отражается на их финансовых результатах.

Цель исследования – на основании анализа фактического состояния рисков кредитных организаций обосновать необходимость применения тех или иных мер по их минимизации.

Задачами научного исследования являются:

- 1) оценить фактическое состояние рисков кредитных организаций на современном этапе развития экономических отношений;
- 2) систематизировать методы и способы управления рисками кредитных организаций, которые могут найти применение в сложившейся ситуации;
- 3) разработать рекомендации по применению методов минимизации рисков кредитных организаций;
- 4) сделать выводы по проведенному исследованию, подготовить и оформить статью.

Теоретико-методологическая база научного исследования представлена трудами следующих специалистов: Г.Г. Коробова, Е.А. Нестеренко, Р.А. Карпова, А.Б. Басс, Д.В. Бураков, И.Н. Молчанов, А.А. Казимагомедов и др.

Исследование опиралось на **методы** систематизации и обобщение научной информации, аналитический метод исследования, статистические и математические методы, табличный и графический метод представления научной информации и др.

Информационной базой научного исследования послужили данные официального сайта Центрального Банка РФ, Федеральной службы государственной статистики, данные рейтинговых отечественных агентств и др.

Публично освятить результаты проведенного научного исследования планируется публикацией статьи.

Структура отчета по практике включает в себя: введение, основную часть, заключение, список использованных источников, приложения.

Способы минимизации рисков кредитных организаций

Первым этапом исследования определимся с фактическим состоянием рисков кредитной сферы. Следует отметить, что в последние годы ситуация с рисками значительно ухудшилась, это связано с введенными в отношении нашей страны санкциями, как результат ухудшения политической обстановки. Изучение литературных источников позволило систематизировать санкции в виде рисунка в Приложении А.

Для оценки рискованности деятельности кредитных организаций приведем данные об их количественном составе и его изменении за 2021-2023 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Состав и динамика кредитных организаций Российской Федерации за 2021-2023 гг., ед.

Показатель	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023	01.08.2023
Действующие кредитные организации – всего, из них:	406	370	361	360
Банки	366	335	326	324
- с универсальной лицензией	248	232	226	225
- с базовой лицензией	118	103	100	99
Небанковские кредитные организации	40	35	35	36
Кредитные организации, лицензии у которых отозваны с начала года	16	26	3	0
Кредитные организации, лицензии у которых аннулированы с начала года	9	6	3	0
Кредитные организации, реорганизованные с начала года	13	5	6	3

Источник: Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. Статистика Банка России URL: https://cbr.ru/banking_sector/statistics/

За исследуемый период количество кредитных учреждений в России сократилось с 406 до 360 ед., что косвенно свидетельствует об усилении рисков данного сектора экономики. В тоже время за 7 месяцев 2023 года число кредитных учреждений сократилось только на 1 ед., причем снижение произошло в банковском секторе, в частности число банков с универсальной лицензией изменилось с 226 до 225 ед., а с базовой лицензией со 100 до 99 ед., то есть всего на 2 ед. Неганковские кредитные организации, напротив, приросли на 1 ед. до 36 ед. То есть, можно вести речь о некоторой стабилизации обстановки в кредитной сфере.

Для оценки состояния кредитного риска приведем данные о просроченной ссудной задолженности за аналогичный период 2021-2023 гг. Данные представим в таблице 2.

Таблица 2 – Оценка состояния просроченной ссудной задолженности кредитного сектора РФ, млрд. руб.

Показатель	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023	01.08.2023
Кредитный портфель, за вычетом резервов на возможные потери, млрд. руб.	61117	71735	79886	90447
Кредиты, приобретенные права требования и прочие размещенные средства, млрд. руб.	67595	77721	86534	97671
в т. ч. просроченная задолженность, млрд. руб.	4094	3938	4073	4264
Доля просроченной задолженности в общем объеме кредитных ресурсов, %	6,06	5,07	4,71	4,37

Источник: Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. Статистика Банка России URL: https://cbr.ru/banking_sector/statistics/

Несмотря на ухудшение условий хозяйствования, отмечаются некоторые позитивные тенденции – темп увеличения просроченной задолженности был ниже темпа увеличения размера кредитного портфеля. Так, кредитный портфель за вычетом резервов на возможные потери за исследуемый период увеличился с 61 117 до 90 447 млрд. руб., в относительном выражении размер прироста достиг 48%. Общая величина кредитного портфеля приросла на 44,49%, в то время как увеличение просроченной задолженности составило лишь 4,15%. Все это привело к тому, что доля просроченной задолженности в общем объеме кредитных ресурсов демонстрирует снижение с 6,06 до 4,37% на 01.08.2023 г. Таким образом, можно сделать следующий ключевой вывод, несмотря на рост кредитных рисков, действия ЦБ РФ, а также усилия менеджмента кредитных организаций позволяют обеспечивать стабильность кредитной сферы.

Вывод об успешности принимаемых управленческих решений можно сделать и на основании анализа прибыльности (убыточности) кредитной сферы (таблица 3).

Таблица 3 – Оценка прибыльности (убыточности) кредитной сферы за 2021-2023 гг.

Показатель	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2023	01.08.2023
Банки				
Всего	1574	2318	134	1957
Прибыльные	1606	2358	1172	1980
Убыточные	-33	-41	-1038	-23
Небанковские кредитные организации				
Всего	34	45	69	61
Прибыльные	35	46	69	61

Убыточные		-1	0	0	0
Итого Кредитные организации		1608	2363	203	2018
Прибыльные организации	Кредитные	1641	2404	1242	2042
Убыточные организации	Кредитные	-33	-41	-1039	-23

Источник: Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. Статистика Банка России URL: https://cbr.ru/banking_sector/statistics/

Максимальный уровень прибыльности наблюдался по результатам за 2021 год (на 01.01.2022 г.), всего было получено 2 404 млрд. руб. чистой прибыли, размер убытков составил (-) 41 млрд. руб. По итогам за 2022 год (на 01.01.2023 г.) ситуация была сложная, наблюдался высокий уровень убыточности банковского сектора, размер убытка достиг (-) 1 029 млрд. руб., а прибыли – 1 242 млрд. руб. То есть в целом, итоговый финансовый результат кредитной сферы составил лишь 203 млрд. руб. В 2023 году, за 7 месяцев, положение пока остается стабильным, уровень прибыли составил 2 042 млрд. руб., убытка – (-) 23 млрд. руб.

Следует отметить, что в последнее время значительно обострились валютные риски, которые также влияют на состояние кредитной сферы. В частности, изменение курса национальной валюты по отношению к доллару США отражено на рисунке 1. На 01.09.2023 года курс доллара составил 96,54 руб., максимальное значение пришлось на 15.08.2023 г. и достигло 101,04 руб.



Рисунок 1 – Динамика курса доллара США за 2022 год, руб./долл.

Источник: Курс доллара США за год по данным ЦБ РФ URL: <https://www.vbr.ru/banki/kurs-valut/cbrf/usd/god/>

В условиях высоких валютных рисков объективной необходимостью выступает отказ от предоставления кредитов в иностранной валюте, так как это значительно обостряет кредитные риски для заемщиков и ведет к росту просроченной ссудной задолженности.

В рамках исследуемого вопроса приведем также данные о ключевой ставке ЦБ РФ, это инструмент, который позволяет главному регулятору финансовой сферы стабилизировать макроэкономическую обстановку, особенно когда это касается кризисных ситуаций. То есть размер ключевой ставки оказывает влияние и на состояние рисков кредитных организаций. Как результат колебания национальной валюты в последнее время, ЦБ РФ поднял ключевую ставку, что иллюстрируется таблицей 4.

Таблица 4 – Динамика ключевой ставки Банка России

Срок, с которого установлена ставка	Размер ключевой ставки (% годовых)
с 15 августа 2023 г.	12
с 24 июля 2023 г.	8,5
с 19 сентября 2022 г.	7,5
с 25 июля 2022 г.	8
с 14 июня 2022 г.	9,5
с 27 мая 2022 г.	11
с 4 мая 2022 г.	14
с 11 апреля 2022 г.	17
с 28 февраля 2022 г.	20
с 14 февраля 2022 г.	9,5

Источник: Ключевая ставка и процентная ставка рефинансирования (учетная ставка), установленные банком России // СПС Консультант. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12453/

Как видно, с начала финансовой нестабильности в феврале 2022 года Банк России поднял ключевую ставку сразу до 20 пунктов с 9,5%. Потом шло планомерное сокращение показателя до 7,5% в сентябре 2022 года. Долгое время показатель держался на данном уровне, однако очередное падение курса национальной валюты вынудило ЦБ РФ поднять ключевую ставку сначала до 8,5%, а затем до 12% с 15 августа 2023 года. Это позволило несколько стабилизировать ситуацию. Ключевая ставка – этот ориентир, который служит основанием для установления коммерческими банками процентных ставок по кредитам и вкладам. Рост ключевой ставке с одной стороны делает более привлекательными вкладные операции, предотвращая отток средств (пассивов банков), с другой стороны приводит к удорожанию кредитов, делая их менее привлекательными.

Анализ учебной и научной литературы позволил выявить два ключевых направления, которые подразумевают под собой сокращение рисков кредитных организаций, что может быть проиллюстрировано рисунком 2.

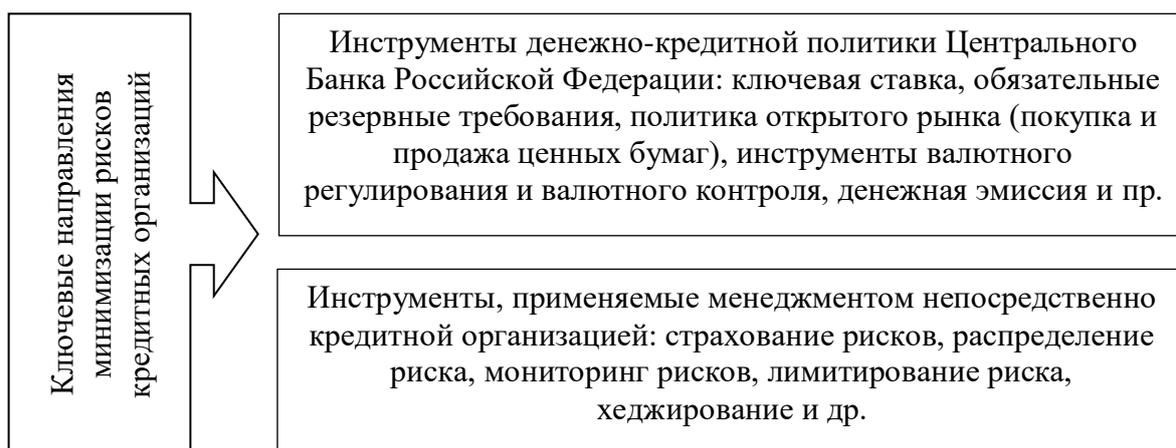


Рисунок 2 – Ключевые направления минимизации рисков кредитных организаций

Источник: составлено автором на основании: Александрова, Е.Н. Обеспечение экономической безопасности кредитной организации / Е.Н. Александрова, А.Д. Кудринский // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2022. - № 7-2 (70). - С. 137; Казимагомедов, А.А. Деньги. Кредит. Банки: Учебник / А.А. Казимагомедов. – М.: Инфра-М, 2023. – С. 117-119.

В современных сложных условиях, кредитные организации должны обеспечить стабильность функционирования за счет следующих мероприятий:

- мониторинг рисков должен проводиться на регулярной основе, особенно кредитных рисков;
- важным моментом выступает оценка состояния рыночной конъюнктуры, с позиций установления привлекательных процентных ставок как по кредитным, так и по вкладным операциям;
- обеспечение строгого соблюдения всех нормативных требований Банка России, включая в том числе и резервные требования;
- развитие современных цифровых информационных технологий, так как именно они определяют уровень конкурентоспособности коммерческих банков на рынке;
- для снижения операционных рисков важным выступает особое внимание уделять процессу управления персоналом, поддерживать высокий уровень мотивации персонала и обеспечивать своевременное его обучение, особенно в ситуации внедрения новых информационных продуктов.

Изучение литературных источников также позволило обобщить методы управления и минимизации рисков кредитных организаций в таблице 5.

Таблица 5 – Методы управления и минимизации рисков кредитных организаций

Наименование метода	Сущность и содержание метода управления рисками кредитных организаций
Распределение риска	Метод заключается в том, что риск сделки распределяется между всеми участниками так, чтобы возможные потери для каждого из них были относительно невелики
Страхование риска	Отношения между кредитной организацией и страховой организацией по вопросам снижения рисков, связанных с функционированием кредитного учреждения. В данном случае часть имущественных рисков передается страховой организации
Мониторинг рисков	Позволяет определить возможную величину последствий реализации того или иного риска кредитной организации
Лимитирование операций	Лимитирование риска означает установление определенных пределов на привлечение или размещение отдельных видов пассивов и активов, как результат, риски по данным операциям сокращаются. Лимит – количественное ограничение, применяемое к определенным характеристикам операций кредитной организации. Выделяются несколько главных причин установления лимита. Во-первых, это отсутствие технической возможности оценить риск при проведении операций, а во-вторых, это отсутствие интереса сотрудников в осуществлении выбранной стратегии управления рисками, например, «конфликт интересов» между акционерами и сотрудниками
Диверсификация	Данный инструмент подразумевает развитие различных направлений деятельности кредитной организации или видов операций в рамках одного направления. Например, диверсификация портфеля ценных бумаг, в результате портфель сформирован как за счет высокодоходных, но и одновременно высокорисковых финансовых инструментов, так и за счет ценных бумаг с низким уровнем доходности, но и с невысоким уровнем риска
Плавающие процентные ставки	Кредитная организация оставляет за собой право менять проценты по депозитам или кредитам, в случае изменения конъюнктуры рынка. Данное право должно быть установлено в договоре
Хеджирование	Использование одного инструмента для снижения риска, связанного с неблагоприятным влиянием рыночных факторов, на цену другого инструмента, связанного с первым или с его денежными потоками. То есть хеджирование – это способ застраховаться от возможных убытков путем заключения сделки на основе тождественной сделки

Источник: составлено автором на основании: Филимонова, Н.Н. Трансформация рисков кредитных организаций в условиях цифровизации экономики / Н.Н. Филимонова, М.Д. Слесарева // Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. - 2023. - № 1. - С. 57; Басс, А.Б. Финансы и кредит. Современные концепции: Учебник / А.Б. Басс, Д.В. Бураков, И.Н. Молчанов. – М.: НИЦ Инфра-М, 2023. – С. 144.

Заключение

Поставленная цель производственной практики, научно-исследовательской работы – научиться навыкам осуществления, оформления, представления на публичное обсуждение результатов самостоятельного научного исследования по запланированной тематике выпускной квалификационной работы, в том числе обладающих элементами научной новизны – **достигнута**, что подтверждается следующими **результатами**:

1) была выбрана тема «Способы минимизации рисков кредитных организаций», объект и предмет научного исследования отражен во введении;

2) проведено научное исследование по выбранной теме, в результате которого подготовлена статья для публикации;

3) отчет по практике подготовлен и предоставлен на кафедру в установленные сроки и в соответствии с предъявляемыми требованиями к отчету о прохождении практики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (ред. 04.08.2023 г.) // СПС Гарант. URL: <https://base.garant.ru/12127405/>

2. Александрова, Е.Н. Обеспечение экономической безопасности кредитной организации / Е.Н. Александрова, А.Д. Кудринский // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2022. - № 7-2 (70). - С. 136-139.

3. Басс, А.Б. Финансы и кредит. Современные концепции: Учебник / А.Б. Басс, Д.В. Бураков, И.Н. Молчанов. – М.: НИЦ Инфра-М, 2023. – 313с.

4. Газина, Г.Х. Финансовые риски коммерческого банка: виды, особенности и политика управления / Г.Х. Газина // В сборнике: научные исследования студентов и учащихся. – Пенза: Наука и Просвещение, 2023. - С. 104-106.

5. Казимагомедов, А.А. Деньги. Кредит. Банки: Учебник / А.А. Казимагомедов. – М.: Инфра-М, 2023. – 483с.

6. Коробова, Г.Г. Банковские операции: Учебное пособие / Г.Г. Коробова, Е.А. Нестеренко, Р.А. Карпова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2023. – 448с.

7. Мельникова, А.Е. Проблемы управления кредитными рисками в коммерческом банке и пути их минимизации / А.Е. Мельникова // Символ науки: международный научный журнал. - 2022. - № 2. - С. 24-26.

8. Филимонова, Н.Н. Трансформация рисков кредитных организаций в условиях цифровизации экономики / Н.Н. Филимонова, М.Д. Слесарева // Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. - 2023. - № 1. - С. 55-59.

9. Чеканова, Т.Е. Регулирование рисков отечественной банковской системы в ситуации экономического кризиса / Т.Е. Чеканова // Национальные

интересы: приоритеты и безопасность. - 2023. - Т. 19. - № 8 (425). - С. 1498-1519.

10. Ключевая ставка и процентная ставка рефинансирования (учетная ставка), установленные банком России // СПС Консультант. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12453/

11. Курс доллара США за год по данным ЦБ РФ URL: <https://www.vbr.ru/banki/kurs-valut/cbrf/usd/god/>

12. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. Статистика Банка России URL: https://cbr.ru/banking_sector/statistics/

*Бразжников А.А.
студент
Научный руководитель: Колесникова А.В., к.э.н.
доцент
АНО ВО "Международный банковский
институт имени Анатолия Собчака"*

СПОСОБЫ ОЦЕНКИ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В настоящей статье рассмотрены основные способы оценки при планировании и прогнозировании прибыли организации, а также дается характеристика каждому из рассмотренных способов. В частности, производится расчет прогнозирования и планирования прибыли на примере компании ООО «ГРАНД»

Ключевые слова: прибыль, капитал, методы оценки планирования прибыли, методы оценки прогнозирования прибыли, конкурентоспособность, финансовые результаты, выручка, финансово-хозяйственная деятельность организации.

*Brazhnikov A.A.
student
Scientific supervisor: Kolesnikova A.V., candidate of economics
associate professor
Autonomous non-profit organization of higher education "Anatoly Sobchak
International Banking Institute"*

WAYS TO EVALUATE THE PLANNING AND FORECASTING OF THE PROFIT OF THE ORGANIZATION

Abstract. This article discusses the main methods of evaluation when planning and forecasting the profit of an organization, and also gives a description of each of the methods considered. In particular, the calculation of forecasting and profit planning is carried out on the example of the company "GRAND" LLC

Keywords: profit, capital, methods of profit planning assessment, methods of profit forecasting assessment, competitiveness, financial results, revenue, financial and economic activity of the organization.

В нашем современном обществе существует большое количество организаций, которые конкурируют друг с другом. Конкурентоспособность организации определяется не только их выручкой организации, капиталом,

но и также основной прибылью.

Прибыль позволяет организации получать оплату за свою деятельность, а также формировать бюджет, направленный на совершенствование всей организации в целом. Также прибыль свидетельствует об эффективности всего производства организации, а также о качестве предоставляемой услуги или производимого товара.

Иными словами, благодаря прибыли каждая организация может вести свою деятельность долгое время, а также развиваться.

Именно поэтому роль прибыли для организации сложно переоценить, поскольку без них организация не может вообще вести свою деятельность.

Очень важным показателем в организации также является планирование и прогнозирование прибыли организации.

Планированием в организации считается практическая деятельность сотрудников, направленная на изучение рыночных отношений между капиталом и трудом в процессе производства, потребления и распределения материальных ценностей [2, с. 65].

Основная методика планирования прибыли в организации описывает состав различных способов и методов, а также конкретных показателей, которые касаются разработки плана.

Планирование прибыли – это очень важная деятельность, позволяющая рассчитать ту часть прибыли, которую компания получит в следующем отчетном периоде.

Далее рассмотрим наиболее основные и современные методы планирования прибыли в организации.

1. Метод прямого счета

Данный метод позволяет определить будущую прибыль организации. Прибыль рассчитывается как разница между планом выручки и полной себестоимостью.

В основном ее лучше всего использовать в организациях, которые имеют небольшое количество ассортимента, а также в тех случаях, когда известна отпускная цена.

Данный метод подразумевает использование следующей формулы:

$$\text{Пр(план)} = \text{Выр(план)} - \text{Себ(факт)}, \text{ где}$$

Пр(план) – план прибыли по видам реализации продукции;

Выр(план) – планируемая выручка в фактических ценах;

Себ(факт) – себестоимость реализации планируемого периода.

Также данный метод позволяет применять такую формулу как:

$$\text{Пр (план)} = \text{Выр} - \text{Себ} - \text{Налоги (НДС, акцизы)}, \text{ где}$$

П (план) – запланированная прибыль от реализации продукции,

Выр – выручка за текущий год,

Себ – себестоимость.

2. Метод взаимосвязи выручки, затрат и прибыли

Основная сущность данного метода заключается в связи между затратами, прибылью и выручкой. Затраты разделяются на постоянные и переменные.

В основе данного метода лежит следующее утверждение: «Для того, чтобы запланировать прибыль, необходимо построить вспомогательный график, определяющий точку безубыточности, а также конкретный объем продаж, что позволит получить итоговую прибыль».

3. Аналитический метод

Аналитическим методом планирования прибыли называется многофакторный метод, который позволяет определить, как каждый из факторов влияет на результативность деятельности компании. В данном методе учитываются также и показатели из прошлых периодов, а также анализируется прибыль, проводится анализ ее доли в общем доходе организации, а после этого происходит коррекция объема продаж либо объема производства.

Данный метод является очень сложным, поскольку на прибыль влияет достаточно много факторов. К таким факторам можно отнести и себестоимость продаж, постоянные и переменные затраты, цену за единицу товара, а также планируемый объем продаж.

Данный анализ проводится без учета детализации всех видов деятельности. Исключением являются виды продаж по той продукции, которую никак нельзя сравнить между собой.

Такой метод планирования рекомендуется использовать, если нет точной информации о себестоимости или количестве объекта реализации.

Далее изучим сущность прогнозирования прибыли и его основные способы.

Прогнозирование – это важная составляющая любой компании, поскольку она позволяет выявить тенденции развития организации в условиях, когда имеются постоянные изменения, а также изменения различных факторов внутренней и внешней среды. Также прогнозирование – это поиск мероприятий рационального типа для поддержания устойчивости всей экономической системы организации.

Само по себе прогнозирование предполагает под собой:

- Проведение анализа экономических, технических и социальных процессов, которые происходят либо в самой организации, либо конкретно в ее окружении;

- Формирование будущего видения организации, а также выявление основных задач, которые требуют решения;

- В прогнозирование также входят определение и анализ существующих стратегий в организации;

Сам процесс прогнозирования может состоять из таких этапов как:

- Выявление основных потребностей организации при осуществлении прогноза;

- Определение объекта прогнозирования;
- Установка и проведение анализа активных факторов прогнозного фона;
- Разработка отдельной информационной базы;
- Определение основных методов и моделей прогноза;
- Разработка и проведение оценки вариантов;
- Формирование конкретных предложений для принятия конечного решения.

Прогнозы представляют из себя отдельную форму для предвидения итогового результата при достижении разработанной цели по конкретному промежутку времени и по конкретным ресурсам [9, с. 234].

Экономическое прогнозирование берет свое начало с того момента, когда сама организация имеет желание выявить спрос на рынке.

К основным задачам экономического прогнозирования относятся следующие положения, такие как:

- Определить ресурсы и основные направления по их распределению в будущем, по которым организация может осуществлять свою деятельность;
- Выявить нижние и верхние границы получаемых результатов по объектам прогнозирования;
- Изучить все возможные ресурсы, которые необходимы для развития всей организации.

Как правило, прогнозирование основывается на несколько специальных методов, чтобы осуществить наиболее точный прогноз. Но довольно часто в практических ситуациях руководители компаний не используют разные методы.

Прогноз прибыли обязательно нужен компаниям не только для того, чтобы определить финансовые показатели, но и также для того, чтобы разработать целостные стратегии и тактики для тех или иных прогнозов. Однако, стоит понимать, что осуществление прогноза – это не основная цель организации, поскольку все прогнозы не должны являться очень точными. Сами прогнозы необходимы для того, чтобы точно отразить всю специфику деятельности компании, что позволит принять наиболее правильное решение.

К основным методам прогнозирования относятся:

Методы прогнозирования можно разделить на статистические и экспертные методы. Рассмотрим их более подробно.

Экспертные методы

При выборе и применении экспертных методов проводится опрос среди экспертов. В качестве экспертов выступают генеральные, коммерческие или финансовые директора. Также экспертами могут являться маркетологи, финансовые аналитики и консультанты.

Данные методы применяют почти все компании, но такие методы лучше всего использовать, когда существует непредсказуемый и

нестабильный рынок, прогноз которого с помощью различных математических формул практически невозможен. Успешность использования таких методов зависит от квалификации и количества экспертов, которых удастся привлечь для работы.

Статистические методы

Напротив, в другой ситуации, когда рынок более-менее стабилен, возможно использовать статистические методы. Основная суть данных методов заключается в том, что анализируемый показатель будет изменяться по нынешним законам, что и в прошлом. Статистические методы применяются во всех компаниях, использующие для работы такие программы как Excel, либо такие специализированные статистические программы как SPSS, Statistica и т. д.

Из статистических методов можно выделить два определенных методов, а именно метод цепных индексов и метод построения тренда.

Построение тренда. Основная часть статистических методов прогнозирования базируется на построении тренда, то есть на построении математического уравнения, который описывает поведение прогнозируемого показателя.

В качестве примера данного метода можно привести уравнение зависимости объема продаж от времени. Динамика показателя может описываться как прямой линией (линейный тренд), так и кривой (нелинейный тренд).

Метод цепных индексов. Если в прогнозировании нужно учитывать сезонные колебания, то можно использовать метод цепных индексов. Для этого нужно рассчитать цепные индексы продаж, а далее необходимо найти среднее значение такого индекса для каждого конкретного периода времени. Далее объем продаж последнего отчетного периода необходимо умножить на индекс следующего. И в итоге полученное значение и является прогнозом на первый период. Для того, чтобы вычислить прогноз на следующие периоды, необходимо повторить все эти действия.

В данном исследовании мы изучим финансово-хозяйственную деятельность компании ООО «ГРАНД», и затем мы проведем оценку планирования и прогнозирования прибыли организации, выбрав два метода.

ООО «Гранд» является компанией, которая была зарегистрирована в 2004 году в городе Фрязино, является субъектом малого и среднего предпринимательства. ООО «Гранд» занимается арендой и управлением собственным и арендованным имуществом.

Финансовые результаты не только демонстрируют производительность организации, а также показывает ее стабильность, но также благодаря ей можно понять, насколько эффективен персонал, насколько правильно выработана та или иная стратегия по развитию персонала.

Также на примере компании ООО «Гранд» мы проанализируем ее финансовую устойчивость, после чего можно будет прогнозировать ее прибыль.

Для проведения финансового анализа необходимо изучить бухгалтерскую отчетность организации, а также отчетность о финансовых результатах. Изучим динамику финансовых и экономических результатов за последние отчетные три года.

Таблица 1 – Основные экономические показатели ООО «ГРАНД» за 2020-2022

Основные показатели	2022г	2021г	2020г
Основные средства	264274	351442	307333
Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
Финансовые вложения	30104	30105	30105
Отложенные налоговые активы	2968	871	1
Итого по разделу I - Внеоборотные активы	297346	382418	337439
Запасы	44303	35188	17947
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	754	209	1261
Дебиторская задолженность	669637	779632	586312
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1134410	1251370	1133600
Денежные средства и денежные эквиваленты	16071	13971	8568
Прочие оборотные активы	154047	23712	25544
Итого по разделу II - Оборотные активы	2019230	2104080	1773230

Исходя из данной таблицы, можно сказать, что компания ООО «ГРАНД» по итогам 2022 года имеет намного меньше основных средств чем в 2021 году, и всего основных средств по сравнению с данным периодом на 2022 год меньше на 87 168 тыс. рублей, что является плохим показателем, и говорит о том, что в конце 2021 году организация потеряла часть основных средств. В 2022 году данный показатель имеет 264 274 тыс. рублей, а в 2021 году данный показатель имеет 351 442 тыс. рублей. Если сравнивать нынешний показатель с показателем основных средств в 2020 году, то он тоже меньше чем в 2020 году, но на 43 059 тыс. рублей. В 2022 году основных средств намного меньше, чем в предыдущих годах.

Дебиторская задолженность по итогам 2022 года составила около 669637 тыс. рублей, а кредиторская задолженность составляет 1371800 тыс.

рублей, что позволяет нам сделать вывод о том, что компания имеет много незакрытых долгов. Отсюда можно сказать, что экономические показатели компании находятся на довольно нестабильном уровне.

Далее рассмотрим основные финансовые результаты организации ООО «ГРАНД»

Таблица 2.2 Финансовые результаты ООО «ГРАНД» за 2020-2022

Основные показатели	2022г	2021г	2020г
Выручка	303816	250474	294774
Себестоимость продаж	109358	142637	261798
Валовая прибыль (убыток)	194458	107837	32976
Управленческие расходы	2968	871	1
Прибыль (убыток) от продаж	297346	382418	337439
Проценты к получению	38393	52338	99032
Проценты к уплате	63286	45584	20750
Прочие доходы	41562	16899	6053
Прочие расходы	35271	33064	25924
Прибыль (убыток) до налогообложения	5331	3444	14561
Текущий налог на прибыль	-1115	1617	-3852
Чистая прибыль (убыток)	4216	4190	9849
Совокупный финансовый результат периода	4216	4190	9849

Как видно из финансового результата ООО «ГРАНД», выручка стала больше по сравнению с предыдущими годами. В 2022 году выручка организации составляет 303 816 тыс. рублей, что на 53 342 тыс. рублей больше чем в 2021 году. И данный показатель больше на 9 042 тыс. рублей чем в 2020 году, что является также положительным показателем. Это позволяет сделать вывод о том, что выручка организации сильно выросла по сравнению с предыдущим годом и незначительно выросла по сравнению в 2020 годом. Однако чистая прибыль в 2022 году не стала намного выше по сравнению с 2021 годом, а также почти в два раза меньше, чем чистая прибыль в 2020 году. Чистая прибыль в 2022 году стала больше на 26 тыс. рублей по сравнению с 2020 годом, однако по сравнению с 2020 годом чистая прибыль стала на 5 633 тыс. рублей меньше, что является существенным показателем.

Далее рассчитаем показатели ликвидности организации.

Коэффициент общей ликвидности = Текущие активы/Текущие обязательства

Коэффициент общей ликвидности = $(669\,637 + 16\,071) / 1371800 = 0,49$

Так как коэффициент общей ликвидности меньше чем 1, то можно сказать о том, что организация является нестабильной в финансовом плане, и что она не способна на данный момент оплачивать все свои обязательства.

Далее рассчитаем коэффициент абсолютной ликвидности для того, чтобы понять полную картину финансовой устойчивости организации. Данный коэффициент можно рассчитать с помощью следующей формуле:

$$K_{ал} = (ДС+ФВ)/КО$$

Где:

ДС – любые денежные средства компании (на счетах, в кассе);

ФВ – краткосрочные финансовые вложения, позволяющие быстро выручить деньги, например, продав имущество;

КО – краткосрочные обязательства.

$$K_{ал} = (16071+1134410)/1371800 = 0,84$$

Исходя из результата, можно сделать вывод, что коэффициент абсолютной ликвидности также меньше 1, организация не имеет никаких денежных средств, которые способны погасить все задолженности.

Далее осуществим планирование прибыли с помощью метода прямого счета.

$Pr(план) = Выр - Себ - Налоги(НДС, акцизы)$, где

$P(план)$ – запланированная прибыль от реализации продукции,

$Выр$ – выручка за текущий год,

$Себ$ – себестоимость.

Подставим в формулу данные за 2022 год, для того, чтобы рассчитать запланированную прибыль на 2023 год.

$Pr(план) = Выр - Себ - Налоги(НДС, акцизы)$,

$$Pr(план) = 303816 - 109358 - (-1115)$$

$$Pr(план) = 195\,573$$

Отсюда, получается, что в 2023 году запланированная прибыль компании ООО «ГРАНД» является 195 573, что на 1 115 тыс. руб больше чем аналогичный показатель в 2022 году.

Теперь спрогнозируем прибыль компании в 2023 с помощью метода построения линии тренда. Для этого используем программу Excel.

При построении графика мы получили следующее уравнение. 2020 год мы обозначили как 1 период, 2021 года мы обозначили как 2 период, 2022 год обозначили как 3 период и 2023 год обозначили как 4 период.

В результате мы получили следующее уравнение линии тренда

$$y=80741x-49725$$

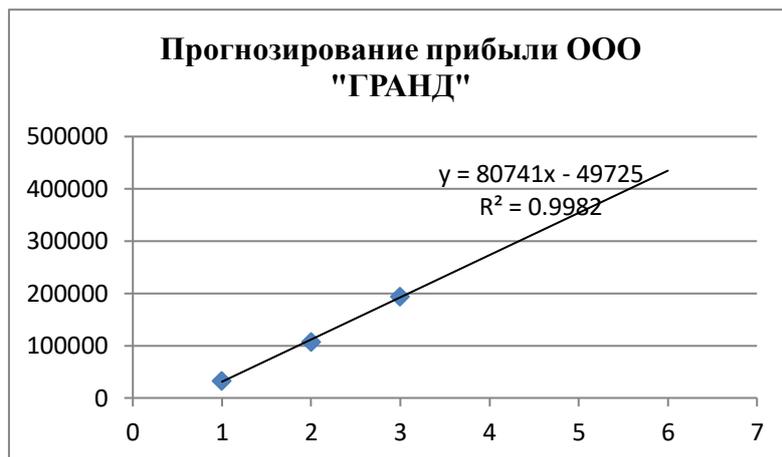


Рисунок 1. – Прогнозирование прибыли ООО «ГРАНД» в 2023 году

Для того, чтобы спрогнозировать прибыль в 2023 году, мы подставим значения в следующее уравнение:

$$y = 80741x - 49725,$$

где y – значение прибыли в 2023 году

x – значение периода, то есть 4 период (2023го)

В итоге мы получим:

$y = (80741 * 4) - 49725 = 273239$, это значит, что по прогнозам по методу построения линии тренда прибыль компании ООО «ГРАНД» в 2023 году будет составлять 273 239 тыс. рублей, что на 78 781 тыс. рублей, больше чем в 2022 году.

В итоге мы получаем, что согласно оценке, прогнозирование прибыли в 2023 году компания должна намного увеличить свою прибыль, однако согласно оценке планирования прибыли в 2023 году прибыль может быть увеличена не совсем значительно.

Отсюда можно сделать вывод, что планирование позволяет поставить перед собой цель для того, чтобы деятельность организации развивалась и не стояла на одном месте. Прогнозирование позволяет организации понять свои перспективы и оценить свои реальные шансы на увеличение собственной прибыли.

Использованные источники:

1. Астахов, В.Н. Бухгалтерский (финансовый) учет: учебное пособие. /В.Н. Астахов – М.: ПРИОР, 2018, 672 с.
2. Бердников А. А. Анализ прибыли и рентабельности организации: теоретический аспект [Текст] / А. А. Бердников // Молодой ученый. — 2017. — №2. — С. 111-113.
3. Бернстайн, Л.А. Анализ финансовой отчетности / Л.А. Бернстайн -М.: Финансы и статистика, 2019. – 184 с.
4. Бляхман, Л.С. Основы функционального и антикризисного менеджмента: учебное пособие / Л.В. Бляхман — СПб.: Изд-во Михайлова, 2017. — 380 с.

5. Бородина, Е.И. Финансы предприятий: учебное пособие / Е.И. Бородина — Банки и биржи, ЮНИТИ, 2020. — 300с.
6. Бухалков, М.И. Планирование на предприятии [Текст]: учебник / М.И. Бухалков. — 4-е изд., испр. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2019, — 421 с. — (Высшее образование).
7. Ван Хорн Дж. К.В. Основы управления финансами / К.В. Ван Хорн Дж. — М: Финансы и статистика, 2018. — 198 с.
8. Васин, Ф.П. Системы организации управленческого учета: стандарт-кост, нормативный учет, директ-кост / Ф.П. Васин — Бухгалтерский вестник, 2018. - 356с.
9. Кибанов А. Я., Ивановская Л. В. Кадровая политика и стратегия управления персоналом. Учебно-практическое пособие. — М.: Проспект. 2020. 64 с.
10. Климов, Н. А. Стратегическое управление персоналом в организациях / Н. А. Климов, Л. Л. Чиркова // Международный журнал прикладных наук и технологий «Integral». 2019. — №2. — С. 54-59.

Бурлакова Ю.А.

студент магистратуры

Научный руководитель: Лямина Л.В., к.пс.н.

Московский институт психоанализа

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ КОМПЕТЕНЦИИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ С РАЗНОЙ НАПРАВЛЕННОСТЬЮ РЕАЛИЗУЕМОГО СТИЛЯ УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: статья посвящена изучению взаимосвязи управленческих компетенций руководителей предприятий с реализуемым ими ведущим стилем управления. В статье описываются результаты эмпирического исследования, реализованного на выборке из 60 руководителей отечественных предприятий. В результате проведенного исследования были получены данные, которые могут способствовать усовершенствованию процедур отбора сотрудников на руководящие должности, их обучения и адаптации в рамках, разрабатываемых с этими целями, коучинговых программ.

Ключевые слова: управленческий потенциал, управленческие компетенции, стиль управления, руководители предприятий, коучинг.

Burlakova Yu.A.

master's student

Scientific supervisor: Lyamina L.V., Ph.D.

Moscow Institute of Psychoanalysis

MANAGEMENT COMPETENCIES OF MANAGERS WITH DIFFERENT DIRECTIONS OF IMPLEMENTED MANAGEMENT STYLESSTYLE

Abstract: the article is devoted to the study of the relationship between the management competencies of enterprise managers and the leading management style they implement. The article describes the results of an empirical study carried out on a sample of 60 managers of domestic enterprises. As a result of the study, data was obtained that can help improve the procedures for selecting employees for leadership positions, their training and adaptation within the framework of coaching programs developed for these purposes.

Key words: managerial potential, managerial competencies, management style, business managers, coaching.

Управленческий потенциал руководителя является необходимым условием реализации им своей управленческой деятельности, направленной на достижение коллективом организации поставленных перед этой организацией целей и решение необходимых для достижения организационных целей задач.

Стрессогенность управленческой деятельности, связанная с высоким уровнем ответственности не только за результаты собственной деятельности, но и за эффективность работы управляемого им коллектива организации, а также с высокой вероятностью возникновения нештатных ситуаций разной специфики предполагает наличие у руководителя эмоциональной стабильности, хорошо сформированной эмоционально-волевой саморегуляции [Государственная политика...,2006].

Все перечисленные качества являются частью управленческого потенциала руководителя, представляющего собой комплекс управленческих компетенций, в свою очередь, определяющих направленность реализуемого руководителем стиля управления.

Нас заинтересовала теория стилей управления, разработанная в университете штата Огайо, а затем модифицированная и популяризированная руководителями организации, консультирующей бизнес-структуры по вопросам управления человеческими ресурсами «Scientific Methods Inc», Робертом Блейком и Джейн Моутон. Их «Управленческая решётка», позволяющая определить направленность управленческого стиля, позволила разделить выборку руководителей предприятий на три группы, исходя из преимущественно реализуемого ими стиля руководства.

Эмпирическое исследование, имевшее своей целью изучение особенностей взаимосвязи управленческих компетенций и стиля руководства, было реализовано на выборке, представляющей собой 60 руководителей предприятий Москвы, Ростова-на-Дону, Санкт-Петербурга и Новороссийска в возрасте от 34 до 45 лет, из которых 29 респондентов – мужчины и 31 – женщины.

Исследование проводилось с применением следующих психодиагностических методик: - методика «Эффективность лидерства» Р.С. Немова [Немов Р.С.,1998,С.517-521]; - «Тест уровня развития навыков критического мышления Уотсона-Глейзера» Г. Уотсона и Э. Глейзера [Шепелев А.И.,2022]; - тест «Коммуникативные и организаторские склонности» (КОС-2) В.В. Синявского и Б.А. Федоришина [Фетискин Н.П.,2002,С.263-265]; - методика «Краткий тест управленческого кода (РАЕИ)» И. Адизеса [Методика..., 2023]; - методика «Матрица Блейка-Моутон» Р. Блейка и Дж. Моутон [Блейк, Р.,1990].

На основании результатов методики «Матрица Блейка-Моутон» с соблюдением принципа соразмерности и количественной сравнимости сформированных экспериментальных групп выборка была разделена на

группы, исходя из выявленных у респондентов ведущих стилей управления.

Распределение респондентов в выборке показало, что для 43,3% выборки ведущей является ориентация на других людей и отношения с ними, эти руководители преимущественно применяют два стиля управления – «управление в духе загородного клуба» (код стиля в матрице Блейка-Моутон – «Тип 1.9») и «групповое управление» (код стиля в матрице Блейка-Моутон – «Тип 9.9»). Такие руководители преимущественно склонны ориентироваться в реализации своих управленческих функций на сохранение благоприятного социально-психологического климата в трудовом коллективе, порой, в ущерб достижению целей, поставленных перед управляемой организацией.

Для 40% выборки ведущей является ориентация на баланс оптимального социально-психологического климата в коллективе, стабильности производительности труда и эмоционального состояния сотрудников (код стиля в матрице Блейка-Моутон – «Тип 5.5»). Эти руководители привыкли ориентироваться при реализации своих управленческих функций на поддержание оптимального баланса всех составляющих процесса, уделяя равное внимание, как отношениям в коллективе, так и производительности труда.

Для 16,7% обследованных руководителей ведущей является ориентация на себя и преимущественное удовлетворение собственных интересов, о чём свидетельствует предпочтение ими применения так называемого «обеднённого» управленческого стиля (код стиля в матрице Блейка-Моутон – «Тип 1.1»). У таких руководителей в приоритете сохранение своих руководящих позиций, часто в ущерб отношениям в коллективе и достижению организационных целей.

Проведённое исследование позволило сделать вывод о том, что выполнение своих управленческих функций всеми респондентами, принявшими участие в исследовании, независимо от реализуемого стиля управления, можно считать высокоэффективным, учитывая тот факт, что комплекс изучаемых нами в рамках данного исследования их управленческих компетенций, таких, как способность к критическому мышлению, коммуникативные и организаторские склонности, направленность на достижение поставленных перед организацией целей и т.д., сформирован на уровне «выше среднего».

Процедура выявления внутренней структуры управленческих компетенций в зависимости от ведущего управленческого стиля обследованных руководителей предприятий, был реализован с применением такого метода непараметрической статистики, как коэффициент корреляции r -Спирмена, результаты применения которого представлены в Таблицах 1-3.

Таблица 1

Внутренняя структура управленческих компетенций руководителей, склонных к реализации направленного на себя («обеднённого») стиля управления, (коэффициент корреляции r -Спирмена)

<i>Связанные показатели</i>	<i>Связь (r)</i>	<i>Знач. (p)</i>
Администратор (А) - т. РАЕІ и Коммуникативные склонности - т. КОС-2	-0,752	0,012*

** - корреляционная связь значима на уровне 0,01;

* - корреляционная связь значима на уровне 0,05

Данные, приведённые в Таблице 1, позволяют говорить о том, что чем более у руководителей, склонных к преимущественной реализации стиля управления, направленного на себя и удовлетворение собственных интересов, развиты коммуникативные склонности, тем менее они стремятся реализовывать функцию долгосрочного администрирования деятельности организации, направленной на достижение стоящих перед нею целей, о чём свидетельствует выявленная обратная корреляционная связь на среднем уровне статистической достоверности между показателями по шкалам «Администратор (А)» методики «Краткий тест управленческого кода (РАЕІ)» И. Адизеса и «коммуникативные склонности» методики «Коммуникативные и организаторские склонности» (КОС-2) В.В. Синявского и Б.А. Федоришина.

Таблица 2

Внутренняя структура управленческих компетенций руководителей, склонных к реализации направленного на других людей и отношения стиля управления (коэффициент корреляции r -Спирмена)

<i>Связанные показатели</i>	<i>Связь (r)</i>	<i>Знач. (p)</i>
Эффективность лидерства - т. Немова и Организаторские склонности - т. КОС-2	0,446	0,023*
Предприниматель (Е) - т. РАЕІ и Коммуникативные склонности - т. КОС-2	0,410	0,037*
Предприниматель (Е) - т. РАЕІ и Организаторские склонности - т. КОС-2	0,420	0,033*
Предприниматель (Е) - т. РАЕІ и Внимание к людям (П) - т. Блейка-Моутон	0,411	0,037*

Данные, приведённые в Таблице 2, позволяют говорить о том, что, чем более развиты у руководителей, преимущественно реализующих стиль управления, направленный на других людей и поддержание оптимальных отношений в коллективе сотрудников организации, коммуникативные и организаторские склонности, и чем больше их внимание направлено на других людей и межличностные отношения в рабочем коллективе, тем более они креативны и склонны к инновациям в реализации своих

управленческих функций, а чем более развиты у них организаторские склонности, тем эффективнее они реализуют свой управленческий потенциал.

Такие выводы позволяют сделать выявленные прямые корреляционные связи на среднем уровне статистической достоверности между показателями по шкалам «Предприниматель (Е)» методики «Краткий тест управленческого кода (РАЕI)» И. Адизеса с показателями по обеим шкалам «Коммуникативные склонности» и «Организаторские склонности» методики «Коммуникативные и организаторские склонности» (КОС-2) В.В. Синявского и Б.А. Федоришина и с показателем по шкале «Внимание к людям (П)» методики «Матрица Блейка-Моутон» Р. Блейка и Дж. Моутон, а также – между показателями по шкалам «Эффективность лидерства» методики «Эффективность лидерства» Р.С. Немова и «Организаторские склонности» методики «Коммуникативные и организаторские склонности» (КОС-2) В.В. Синявского и Б.А. Федоришина.

Таблица 3

Внутренняя структура управленческих компетенций руководителей, склонных к реализации направленного на баланс отношений в коллективе и эффективности организации стиля управления (коэффициент корреляции r -Спирмена)

<i>Связанные показатели</i>	<i>Связь (r)</i>	<i>Знач. (p)</i>
Предприниматель (Е) - т. РАЕI и Коммуникативные склонности - т. КОС-2	0,432	0,035*
Внимание к людям (П) - т. Блейка-Моутон и Организаторские склонности - т. КОС-2	-0,417	0,042*

** - корреляционная связь значима на уровне 0,01;

* - корреляционная связь значима на уровне 0,05

Данные, приведённые в Таблице 3, дают основание полагать, что, чем более развиты у руководителей, склонных преимущественно реализовывать стиль управления, направленный на поддержание баланса между оптимальными взаимоотношениями в коллективе сотрудников организации и эффективности выполнения этой организацией поставленных перед нею производственных задач, организаторские склонности, тем меньше их внимание направлено на других людей и межличностные отношения в рабочем коллективе, а чем более развиты у них коммуникативные склонности, тем более они креативны и склонны к инновациям в реализации своих управленческих функций.

Такие выводы позволяют сделать выявленные прямые корреляционные связи на среднем уровне статистической достоверности между показателями по шкалам «Предприниматель (Е)» методики «Краткий тест управленческого кода (РАЕI)» И. Адизеса и «Коммуникативные склонности» методики «Коммуникативные и организаторские склонности» (КОС-2) В.В. Синявского и Б.А. Федоришина,

а также между показателями по шкалам «Внимание к людям (П)» методики «Матрица Блейка-Моутон» Р. Блейка и Дж. Моутон и «Организаторские склонности» методики «Коммуникативные и организаторские склонности» (КОС-2) В.В. Синявского и Б.А. Федоришина.

Таким образом, в результате проведенного исследования было установлено, что каждая из обследованных групп респондентов обладает спецификой набора управленческих компетенций, связанного с управленческим стилем, применяемым руководителями той или иной направленности, что подтверждает выдвинутую нами гипотезу о существовании взаимосвязи управленческих компетенций с реализуемым руководителем стилем управления.

Результаты проведенного нами исследования могут быть применены в разработке коучинговых программ, рекомендаций, консультативных сессий для руководителей, направленных на формирование и развитие у них необходимых управленческих компетенций. Также полученные данные могут дополнить критерии предварительного отбора потенциальных кандидатов на руководящие должности в зависимости от специфики поставленных перед ними задач, а также сделать более точным прогнозирование их эффективности на данных позициях. Кроме того, эти данные могут быть полезны для разработки программ обучения и адаптации лидеров российских компаний.

Использованные источники:

1. Блейк, Р. Роджерс. Научные методы управления: [Перевод] / Роберт Р. Блейк, Джейн С. Моутон. - Киев: Наук. думка, 1990. - 247 с.
2. Государственная политика и управление. Учебник. В 2 ч. Часть I. Концепции и проблемы государственной политики и управления / Под ред. Л.В. Сморгунова. - М: «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2006. - 381 с.
3. Методика «Краткий тест управленческого кода (РАЕИ)» // URL: <https://vk.com/@lkonsul-metodika-kratkii-test-upravlencheskogo-koda-paei/> (дата обращения: 07.01.2023).
4. Немов Р.С. Психология: Учеб. для студентов высш. пед. учеб. заведений: В 3 кн. Кн. 3: Психодиагностика. Введение в научное психологическое исследование с элементами математической статистики. 3-е изд. - М., 1998. – 640 с.
5. Фетискин, Н.П. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп: Учеб. пособие для студентов вузов / Н.П. Фетискин, В.В. Козлов, Г.М. Мануйлов. - М.: Изд-во Ин-та Психотерапии, 2002. – 490 с.
6. Шепелев, А.И. Критерии и параметры измерения уровня сформированности критического мышления будущих учителей иностранного языка // Вопросы методики преподавания в вузе. 2022. №2. – С. 41-54.

*Валашвили А.С.
студент магистратуры
Московский финансово-промышленный университет
«Синергия»*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ЧАСТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ СПОРНЫХ СИТУАЦИЙ В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ

Аннотация. В статье анализируются налоговые правоотношения в части налоговых споров между государством в лице налоговых органов, и налогоплательщиками. Обращается внимание на то, что при применении налогоплательщиком административной процедуры для защиты нарушенных прав, обжалование актов налоговых органов, действий или бездействия их должностных лиц осуществляется по административной иерархии – подается жалоба в вышестоящий налоговый орган (вышестоящему должностному лицу), в подчинении которого находится ответчик.

В целях совершенствования порядка разрешения налоговых споров предлагается разработать Институт налоговой декларации и внедрить его в отечественное законодательство о налогах и сборах.

Ключевые слова: налоговый спор; налоговые правоотношения; обжалование актов налоговых органов; апелляционная жалоба; налоговое разъяснение.

*Valashvili A.S.
undergraduate
Moscow Financial and Industrial University
"Synergy"*

IMPROVEMENT OF TAX LEGISLATION IN PART OF PREVENTION OF DISPUTABLE SITUATIONS IN THE TAX SPHERE

Annotation. The article analyzes tax legal relations in terms of tax disputes between the state, represented by the tax authorities, and taxpayers. Attention is drawn to the fact that when a taxpayer applies an administrative procedure to protect violated rights, appeals against acts of tax authorities, actions or inactions of their officials are carried out through the administrative hierarchy - a complaint is submitted to a higher tax authority (superior official) under whose subordination the defendant is.

In order to improve the procedure for resolving tax disputes, it is proposed to develop the Tax Declaration Institute and introduce it into the domestic legislation on taxes and fees.

Keywords: tax dispute; tax legal relations; appeal against acts of tax authorities; an appeal; tax clarification.

Правоотношения в налоговой сфере зачастую носят характер конфликтности, который вызван противоположными интересами участников этих отношений, что проявляется в налоговых спорах между контролирующим налоговым органом и налогоплательщиком.

Налоговые споры возникают по разным причинам, однако практика арбитражных судов показывает, что часто причиной таких споров является несогласие с результатами проведения налоговой проверки. Если налогоплательщик нарушает законодательство о налогах и сборах и в связи с этим привлекается налоговым органом к ответственности, или налоговый орган устанавливает необходимость доначисления налога или уплаты пени, а налогоплательщик считает эти решения спорными, в этих случаях налоговый спор разрешается в судебной инстанции [7].

На решение налогового органа по результатам налоговой проверки налогоплательщик может подать жалобу, либо апелляционную жалобу при несогласии с представленным решением. Право на данные действия налогоплательщика регламентируются в законодательном порядке ((Письма Минфина России от 08.04.2020 № 03-03-06/1/29950, от 01.04.2020 № 03-03-07/25644).

В настоящее время законодательно закреплены форма и содержание жалобы, а также апелляционной жалобы.

Чтобы упорядочить действия налогоплательщика при оспаривании решения налогового органа после проведения налоговой проверки, разработан следующий алгоритм последовательных процедур (рисунок 1).

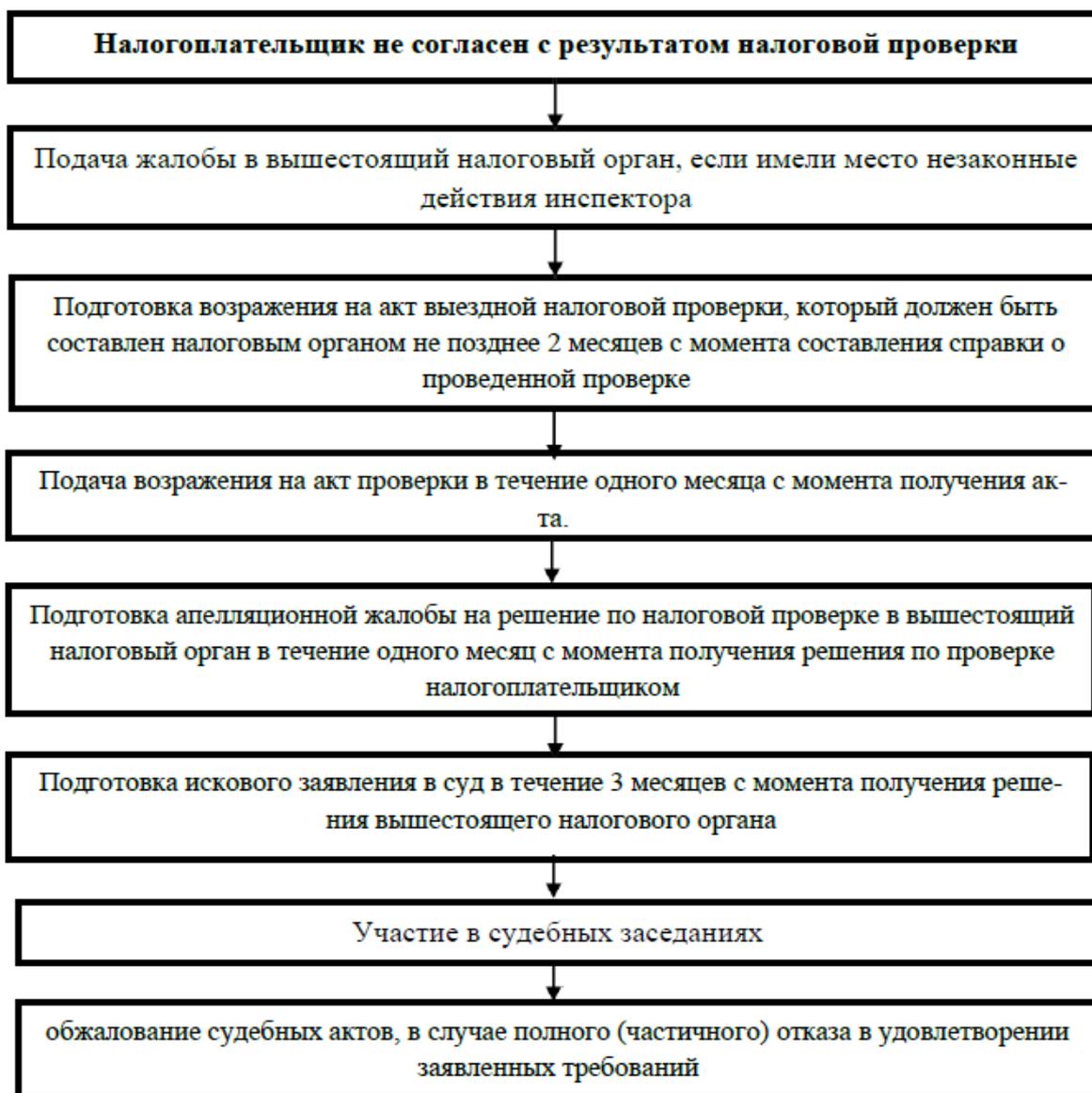


Рисунок 1 – Логическая схема выполняемых действий налогоплательщиком в случае несогласия с результатами налоговой проверки и подаче апелляционной жалобы

Налогоплательщик при обжаловании актов налоговых органов, а также действий или бездействия налоговых должностных лиц, должен действовать в соответствии с административным порядком защиты нарушенных прав. Данный порядок предусматривает определенную административную иерархию подачи апелляционной жалобы: жалоба подается в налоговый орган (должностному лицу), в чьем подчинении находится налоговый орган или должностное лицо, допустившие нарушение законодательства. Рассматривает апелляционную жалобу вышестоящий налоговый орган [5].

В налоговом законодательстве предусмотрено разграничение иерархии подачи и рассмотрения жалобы. Если налогоплательщик подает

жалобу на действия налогового органа, то данная жалоба должна рассматриваться в вышестоящей налоговой инстанции. В случае обжалования действий сотрудника налоговой службы, проводившего контрольные мероприятия, жалоба подается руководителю вышестоящей инстанции. Данным требованием законодатель определяет, что в одной жалобе не могут присутствовать одновременно претензии на неправомерные, с точки зрения налогоплательщика, действия и налогового ведомства, и его сотрудника как должностного лица.

В Налоговом кодексе РФ дается четкое определение апелляционной жалобы. Как следует из текста п.1 ст.138 НК РФ, апелляционная жалоба представляет собой документ, в котором налогоплательщик обжалует не вступившее в силу решение налогового органа о привлечении его к ответственности за совершение налогового правонарушения по результатам проведения камеральной или выездной налоговой проверки, если, по мнению налогоплательщика, обжалуемое решение нарушает его права [3].

Действия вышестоящего налогового органа по рассмотрению апелляционной жалобы также регламентированы Налоговым кодексом РФ. Так, в ст. 139-140 установлены сроки принятия решения по поступившей такой жалобе.

Отметим, что п. 1 ст. 139 Налогового кодекса РФ установлен порядок работы с поданной апелляционной жалобой на решение налогового органа. В частности, налоговый орган, на который подана апелляционная жалоба о неправомерности решения о нарушении налогоплательщиком налогового законодательства, обязан в течение трех дней со дня поступления жалобы направить ее со всеми материалами в вышестоящий налоговый орган [3].

Апелляционная жалоба может быть подана до дня вступления в силу обжалуемого решения. Требования к содержанию и форме жалобы установлены ст. 139.2 Налогового кодекса РФ, согласно которой жалоба подается в письменной форме или может быть направлена в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи или через личный кабинет налогоплательщика.

Совершенствование законодательства по налогам и сборам особенно эффективно проводится в условиях активного использования цифровых технологий. Так, ст.139.2 Налогового кодекса предусматривает возможность подачи апелляционной жалобы не только непосредственно при посещении налогового органа, но и путем ее направления в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи или через личный кабинет налогоплательщика.

Апелляционная жалоба может быть подана уполномоченным представителем налогоплательщика на акты налогового органа ненормативного характера, действия или бездействие его должностных лиц. Налоговый кодекс определяет, что в этом случае необходимо приложить

документы, подтверждающие полномочия этого представителя [п.4 ст.139.2 НК РФ].

В определенных случаях вышестоящий налоговый орган может оставить апелляционную жалобу полностью без рассмотрения или только в части. Такое решение может быть принято в следующих случаях:

- если в поступившей жалобе отсутствуют сведения об актах контролирующего органа, которые повлекли нарушение прав налогоплательщика;

- если подача жалобы нарушает порядок, предусмотренный п.1 ст. 139.2 НК РФ;

- если налогоплательщик до принятия жалобы ранее подавал заявление об ее отзыве;

- если налогоплательщик уже подавал аналогичную жалобу и подает ее вновь [ст.139.3 НК РФ].

Если вышестоящий налоговый орган принял решение не рассматривать поступившую апелляционную жалобу или заявление об отзыве жалобы полностью или в части, то данное решение должно быть принято в течение пяти дней со дня их получения. Далее, в течение 3 дней со дня принятия такого решения, налоговый орган обязан его направить заявителю. Несмотря на то, что поступил отказ в рассмотрении жалобы, налогоплательщик имеет право повторно направить жалобу в установленные налоговым кодексом сроки. Однако на подобные действия налогоплательщика налоговый кодекс устанавливает ограничение по следующим основаниям:

- 1) если жалоба уже подавалась по тем же основаниям;
- 2) если заявитель полностью или в части уже отзывал жалобу [9].

Результатом рассмотрения апелляционной жалобы вышестоящим налоговым органом могут быть следующие варианты решения:

- оставить апелляционную жалобу без удовлетворения;
- отменить акт налогового органа ненормативного характера;
- отменить решение налогового органа полностью или в части;
- отменить решение налогового органа полностью и принять по делу новое решение;
- признать действия или бездействие должностных лиц налоговых органов незаконными и вынести решение по существу.

Изменения внесены в п. 2 ст. 140 Налогового кодекса РФ. Новым является прямое указание на то, что вышестоящий налоговый орган обязан рассматривать поступившую апелляционную жалобу совместно с представителями налогоплательщика. Такая обязанность возникает, если между документами проверяемого налогоплательщика и материалами налогового органа имеются противоречия, при этом материалы, приведенные в апелляционной жалобе, представлены налоговым органом, осуществлявшим проверку [8].

Налоговая инспекция, которая указана в поступившей апелляционной жалобе, согласно п.1.1 ст.139 НК РФ обязана выполнить комплекс по устранению нарушения прав лица, подавшего жалобу. В течение трех дней со дня выполнения данных мер в отношении лица, подавшего жалобу, инспекция должна сообщить вышестоящему налоговому органу о принятых мерах с приложением подтверждающих документов (при их наличии).

Существенные изменения произошли по срокам вступления в силу решений по актам налоговых проверок. Если ранее такие решения получали законный характер и вступали в действие по истечении 10 рабочих дней, то в настоящее время этот срок увеличен до одного месяца. Данная мера значительно улучшила возможности налогоплательщика обстоятельно подготовиться к подаче жалобы, подобрать необходимые документы, которые подтверждают его правоту.

Необходимо отметить большую работу, которая проводится сегодня по совершенствованию правил обжалования решений, вынесенных налоговой инспекцией. Определены правила поступления апелляционной жалобы, установлены сроки ее рассмотрения и предоставления необходимого ответа.

К положительной стороне апелляционной жалобы можно отнести такие ее элементы, как простота защиты нарушенных прав налогоплательщика, эффективность действия норм процессуального права, минимизация издержек на подачу апелляционного ходатайства. Апелляционная жалоба в определенной мере является стимулирующим фактором тесного взаимодействия налогового органа и налогоплательщика [6]. Изучение, обобщение и классификация разнообразных практик апелляционных жалоб позволяет не только выявить определенные тенденции причин подачи жалоб, связанных с налоговыми правонарушениями, но и достигать более эффективных результатов работы нижестоящего налогового органа, совершенствовать процедуры контроля налоговых органов.

В числе инструментов совершенствования взаимоотношений налогоплательщиков и налоговых органов в настоящее время стал использоваться институт налогового мониторинга.

В тоже время остаются нерешенными многие вопросы правоотношений налогоплательщиков и налоговых органов. Предложения по совершенствованию налоговых правоотношений в части налоговых споров представлены на рисунке 2.

Разработать единую методологию проведения налоговых проверок

Определить единую линию правовой защиты интересов налогоплательщика и налогового органа в арбитражных судах

Организовать проведение «мастер-классов» для нижестоящих налоговых органов

Исключить различия в подходе к решению спорных вопросов применения законодательства о налогах и сборах

Рисунок 2 - Направления по совершенствованию налоговых правоотношений в части налоговых споров

Важным элементом совершенствования порядка разрешения налоговых споров может стать построение и применение института налогового разьяснения. Применение данной структуры в досудебных правоотношениях налогоплательщиков и налоговых органов позволило бы аргументированно получать профессиональные разьяснения налоговых правовых норм, а также обоснование выводов по результатам процедур налогового контроля. Осуществление такого проекта поможет снизить напряженность взаимоотношений участников и число налоговых споров, будет способствовать более качественной работе сотрудников налоговой службы.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]// URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 10.07.2023)
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 24.06.2023) [Электронный ресурс]// URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения: 10.07.2023)
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 24.06.2023, с изм. от 14.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2023) [Электронный ресурс]// URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/7 (дата обращения: 05.07.2023)

4. Абанин, М.В. Конституционное и арбитражное судопроизводство в системе предупреждения налоговых правонарушений и преступлений / М.В. Абанин // Право и экономика, 2018. № 6. [Электронный ресурс] // Гарант: офиц. сайт. – Режим доступа: [tpr://www.garant.ru](http://www.garant.ru). – 24.05.2019. (дата обращения: 15.07.2023)
5. Агапов А.Б. Административная ответственность: учеб. для вузов. - 8-е изд., перераб. и доп. - М.: Изд-во «Юрайт», 2020. - 465 с.
6. Борисова, О.В. Правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации по налоговым спорам: автореф.дис. канд. юрид. наук:12.00.02. – М., 2017. – 22 с.
7. Крохина Ю.А. Налоги и налогообложение: учебник / Крохина. – М.: Юрайт, 2020. – 300 с.
8. Сайдулаев Д.Д. Агаева И.Х. Административная ответственность за налоговые правонарушения. International Journal of Humanities and Natural Sciences, Юридические науки, vol, 11-3, 2018, с.150-154
9. Тлупова А.В. К вопросу об административной ответственности за правонарушения в сфере налогообложения. // Образование и право, 2020, № 3, с. 159-162.

*Гутт И.А.
студент 4 курса
СПбГЭУ
РФ, Санкт-Петербург
Научный руководитель: Аитова К.А., к.э.н.
доцент
кафедра таможенного дела*

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ

Аннотация. В статье рассматриваются актуальные направления развития международных транспортных коридоров, а также внешнеэкономических отношений с дружественными странами, такими как Китай, Индия, ОАЭ и другими. Особое внимание уделяется международному транспортному коридору "Север-Юг" и его потенциалу в качестве конкурентноспособной транзитной магистрали. Также в статье рассматриваются т вопросы таможенного транзита и его влияние на сроки совершения таможенных операций при пересечении границы.

Ключевые слова: международные транспортные коридоры, таможенный транзит, единая система таможенного транзита, транспортный коридор «Север-Юг», единое информационное пространство.

*Gutt Ilya A.
4th year student
SPbSUE
Russia, Saint-Petersburg*

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL TRANSPORT CORRIDORS

Abstract. The article considers the current directions of development of international transport corridors, as well as foreign economic relations with friendly countries such as China, India, UAE and others. Special attention is paid to the international transport corridor "North-South" and its potential as a competitive transit highway. The article also considers t issues of customs transit and its impact on the timing of customs operations at border crossings.

Key words: international transport corridors, customs transit, unified system of customs transit, North-South transport corridor, unified information space.

В настоящее время в Российской Федерации разрабатываются различные пути внешнеэкономического и внешнеполитического развития, а ряд наложенных санкций позволили определить новые векторы развития внешнеторговых отношений с рядом дружественных стран.

Так, в качестве приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности России Минэкономразвития рассматривает многостороннее экономическое сотрудничество, в том числе в рамках БРИКС, межгосударственное объединение Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР. Данное направление развития торговых отношений является особенно актуальным, так как по недавней информации, лидеры 23 стран официально выразили заинтересованность во вступлении в БРИКС. В числе этих государств оказались Алжир, Аргентина, Бангладеш, Бахрейн, Белоруссия, Боливия, Куба, Египет, Эфиопия, Гондурас, Индонезия, Иран, Казахстан, Кувейт, Марокко, Нигерия, Палестина, Саудовская Аравия, Сенегал, Таиланд, ОАЭ, Венесуэла и Вьетнам.

В рамках всех этих направлений выстраиваются новые логистические цепочки поставок, развивается инфраструктура и заключаются новые соглашения.

Согласно статистике по товарообороту России с дружественными странами, физический объем Роста торгового оборота с Китаем составляет более 190 млрд. долл., внешнеторговый оборот с Индией увеличился в три раза – с 13 до 39 миллиардов. ОАЭ подросли на 68 процентов - до 9 миллиардов, Турция в два с лишним раза - с 33 до 70 миллиардов, Египет - на треть, до 6 миллиардов, Иран - на 15 процентов, до 4,6 миллиарда долларов. Идет перестройка внешнеэкономических связей в сторону усиления сотрудничества с дружественными государствами, к которым относят Индию, Иран, Пакистан, Катар, ОАЭ и др.

Иран становится все более значимым партнером, и перспективы развития транзита через Иран, которые обсуждались в последние 15 лет, сейчас начинают реализовываться за счет двустороннего договора между государствами.

Основной грузопоток из Индии идет транзитом через Иран по международному транспортному коридору "Север-Юг".

На повестку дня логично выходит и вопрос усиления МТК "Север-Юг" - мультимодального маршрута от Санкт-Петербурга до порта Мумбаи (Индия) протяженностью 7,2 тысячи километров. Коридор является альтернативой морскому пути, соединяющему Европу, страны Персидского залива и Индийского океана через Суэцкий канал. В районе Каспийского моря коридор расходится на несколько линий: Транскаспийскую (морскую) и сухопутные Западную (через Азербайджан) и Восточную (через Казахстан и Туркмению).

Евразийский банк развития (ЕАБР) выделяет по коридору "Север-Юг" 102 инвестпроекта общей стоимостью более 38,2 миллиарда долларов.

Большинство из них (52) базируются в России и касаются автомобильных дорог.

МТК "Север-Юг" может стать конкурентноспособной транзитной магистралью, которая способна повлиять на всю мировую логистику, однако, пока пропускная способность этого коридора, даже на самых развитых его маршрутах, не готова к существенному росту объемов перевозок. Тем не менее его востребованность увеличивается. Под этим подразумевается доставка большой номенклатуры грузов: сырья, текстиля, бытовой техники и оборудования.

МТК «Север-Юг» безусловно является перспективной составляющей Евразийского транспортного каркаса, в который входят несколько коридоров, проходящих по всей таможенной территории ЕАЭС, однако, следует отметить, что все же присутствуют некоторые аспекты, требующие инвестиций и модернизации для полной реализации потенциала.

Говоря о перемещении товаров через территории нескольких стран или союзов, нельзя не упомянуть о таможенном транзите, который позволяет совершать транзитную перевозку по территории страны, которая не является страной назначения, без уплаты таможенных пошлин. Тем не менее условия помещения товаров под таможенный транзит в разных странах может различаться. Это может способствовать увеличению сроков совершения таможенных операций при пересечении таможенной границы, что немаловажно при условии пересечения товаром нескольких таможенных границ на пути следования.

Одним из перспективных направлений развития международных транспортных коридоров, в частности МТК «Север-Юг» может стать создание Единой системы таможенного транзита.

Единая система таможенного транзита может стать одним из ключевых инструментов развития международного транспортного коридора, так как позволит сократить сроки совершения таможенно-логистических операций и обезопасить весь процесс поставки благодаря единому подходу к контролю, единому информационному пространству, требованиям к товаросопроводительным документам. В перспективе Единая система таможенного транзита должна представлять собой совокупность элементов, которые далее рассмотрим подробнее.

Одним из основополагающих элементов создание Единой системы таможенного транзита должно стать формирование единой нормативно-правовой базы, основанной на правовых нормах в соответствии с международными договорами и соглашениями. Это позволит создать единый подход к проведению контроля, требованиям к товаросопроводительным документам и т.д.

Единая система таможенного транзита требует унификации документации, связанной с перемещением грузов. Это включает в себя унификацию транспортных документов, деклараций и других необходимых

документов, которые подтверждают правомерность перемещения и безопасность товара.

Таможенные органы являются органом, осуществляющий контроль за соблюдением актов и законов в сфере таможенного регулирования. Взаимодействие таможенных органов стран, через которые проходит международный транспортный коридор позволит также унифицировать подход к проведению как документального, так и фактического контроля в отношении товаров, следующих транзитом по транспортному коридору.

Внедрение Единой системы таможенного транзита требует внедрение и использование современных информационных технологий. Например, создание единого информационного пространства для взаимодействия таможенных служб разных государств, а также уполномоченных участников внешнеэкономической деятельности будет способствовать сокращению сроков совершения таможенных операций, в том числе в связи с возможностью проверки товаросопроводительных документов, проставления необходимых отметок в электронном виде. Кроме того, это позволит упростить обмен информацией между таможенными органами разных стран и повысить эффективность контроля грузов. Важно также обеспечить совместимость и взаимодействие автоматизированных систем разных стран для обеспечения эффективного функционирования единой системы таможенного транзита.

Таким образом, выдвинутое предложение, на наш взгляд, позволит сократить сроки перемещения товаров по международным транспортным коридорам, тем самым благоприятно способствуя ведению внешней торговли с дружественными государствами, но в то же время при поддержании должного уровня национальной безопасности.

Использованные источники:

1. Официальный сайт портала «Open-broker». Исследования. [Электронный ресурс]/ URL: <https://journal.open-broker.ru/research/druzhestvennaya-torgovlya/>
2. Официальный сайт портала «RT.com». Новости ВЭД. [Электронный ресурс]/ URL: <https://russian.rt.com/world/article/1191266-sammit-briks-yuar>
3. Официальный сайт логистического оператора АО «РЖД Логистика». Международный транзит. [Электронный ресурс]/ URL: https://rzdlog.ru/services/main/international_transit/
4. Официальный сайт издания «Российская газета». Экономика. [Электронный ресурс]/ URL: <https://rg.ru/2023/04/17/pojdem-putem-drugim.html>
5. Официальный сайт портала «Вестник Кавказа». Экономика. [Электронный ресурс]/ URL: <https://vestikavkaza.ru/articles/novyj-torgovyj-put-rossia-iran-i-india-stroat-koridor-sever-ug.html>
6. Федеральная таможенная служба. Программы развития. [Электронный ресурс]/ URL: <https://customs.gov.ru/activity/programmy-razvitiya>

*Димитрова Э.А.
студент
Волгоградский государственный университет
Россия, Волгоград*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация. Финансовая безопасность является одной из важных составляющих успешного функционирования банка. Постоянное поддержание финансовой безопасности является необходимым для обеспечения стабильности и достижения главных целей. Тем самым, вопрос финансовой безопасности всегда остается актуальным, так как игнорирование этой проблемы может иметь нежелательные последствия.

Ключевые слова: финансовая безопасность, коммерческий банк, методики, сравнительный анализ.

*Dimitrova E.A.
student
Volgograd State University
Russia, Volgograd*

COMPARATIVE ANALYSIS OF FINANCIAL SECURITY ASSESSMENT MODELS OF A COMMERCIAL BANK

Annotation. Financial security is one of the important components of the successful functioning of the bank. Constant maintenance of financial security is necessary to ensure stability and achieve the main goals. Thus, the issue of financial security always remains relevant, since ignoring this problem can have undesirable consequences.

Keywords: financial security, commercial bank, methods, comparative analysis.

В рыночных условиях финансовая безопасность в банковской сфере становится приоритетной. Среди проблем, связанных с защитой банка от внешних и внутренних угроз, возрастает важность обеспечения охраны финансовых ресурсов, защиты информации и имущества коммерческого банка, а также создания системы финансовой безопасности. Для коммерческих банков особенно значимыми являются условия безопасной финансовой деятельности, такие как обеспечение возвратности кредитов,

повышение прибыльности, поддержание ликвидности и снижение банковских рисков¹.

Финансовая безопасность коммерческого банка – это результат ежедневной слаженной работы всех подразделений банка. Она включает соблюдение необходимого уровня нормативов, контролируемых регулятором, нейтрализацию внутренних и внешних угроз, а также способность мобилизовать ресурсы для реагирования на новые опасности и обеспечения стабильной деятельности².

В научном экономическом сообществе сформировалась система принципов, включающих методы и способы определения стабильности финансовых институтов через сопоставление множества факторов с устойчивостью финансовых аспектов деятельности кредитных организаций.

Методики оценки финансовой устойчивости и надежности коммерческих организаций широко применяются и достаточно полно изучены как на международном уровне, так и на отечественном.

На рисунке 1 представлены зарубежные методики оценки финансовой устойчивости коммерческого банка.

¹ Наумова Р.Л. Сравнительный анализ зарубежных методик оценки финансовой устойчивости коммерческого банка // Знание. – 2019. – 29 (44). – С. 68-73.

² Сазонов С.П., Еврагина М.С., Красеев Т.Р. Экономическая безопасность кредитной организации: факторы, угрозы, направления укрепления // Финансовая аналитика: проблемы и решения. -2019. -№31 (313).



Рисунок 1- Зарубежные методики оценки финансовой устойчивости коммерческих банков

Одним из главных преимуществ данных методик является их стандартизованность и доказанная практическая эффективность, которая была подтверждена в течение длительного временного периода. Однако главным недостатком зарубежных методик является их неспособность прогнозировать вероятность банкротства банка.

Именно поэтому в последние годы надзорные практики Центральных банков в разных странах все чаще применяют статистические модели "раннего реагирования" (СРР), которые оценивают количественные параметры функционирования банков.

Основная цель таких моделей СРР – выявить риски, которые с большей вероятностью могут привести к банкротству в будущем. Существующие модели СРР можно разделить на следующие категории:

- модели, которые прогнозируют вероятность изменения рейтинга банка, а также сам наиболее вероятный рейтинг;

- модели, которые прогнозируют возможное банкротство банка и промежуток времени до его возможного наступления, а также модели, которые прогнозируют ожидаемые потери.

Преимущество указанных моделей перед аналитическими заключается в возможности осуществления прогнозирования. Однако их использование подвержено определенным ограничениям.

Эти модели не учитывают цикличность регулятивных требований в случае, если используемые исторические данные не покрывают весь бизнес-цикл.

Кроме того, они не чувствительны к потенциальным проблемам, с которыми сталкиваются банки, и которые сопровождаются незначительными изменениями количественных банковских показателей.

Стоит отметить, что оценка надежности банков также может быть проведена ведущими международными рейтинговыми агентствами, такими как Standard & Poor's, Moody's, Fitch Ratings. Эти агентства входят в тройку крупнейших в мире рейтинговых агентств.

Крупнейшими российскими рейтинговыми агентствами являются «Эксперт РА», «РусРейтинг», «Национальное Рейтинговое Агентство» и Рейтинговое агентство АК&М. Moody's вместе с двумя компаниями – Standard & Poor's и Fitch Ratings – входит в тройку крупнейших в мире рейтинговых агентств.

Чем выше рейтинг банка, присвоенный ему независимым агентством, тем устойчивее уровень финансовой безопасности коммерческого банка.

Позитивной стороной их деятельности является обнародование составленных банковских рейтингов, в то время как отрицательной стороной является факт, что часто такие известные агентства не обладают всей объемной информацией, которой располагают центральные банки и надзорные органы многих стран.

Тем не менее, стоит отметить, что мировая практика с ее огромным опытом еще не разработала стандартизированную методику оценки безопасности не только отдельного банка, но и всей банковской системы в целом. Это можно объяснить следующим:

- множество закрытой информации о деятельности коммерческих банков, которую оценщикам необходимо проанализировать;
- особенности национальных экономик, которые должны быть учтены при разработке единой методологии оценки финансовой безопасности коммерческого банка.

Оценивая отечественные методики, можно отметить, что в России тоже отсутствует единый алгоритм оценки финансовой безопасности коммерческого учреждения. Финансовые институты в основном рассчитывают значения нормативных показателей в соответствии с Указание Банка России от 11.06.2014 N 3277-У «О методиках оценки

финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов»³.

Однако на основе данных документов оценивается только финансовая устойчивость коммерческого банка как часть финансовой безопасности.

Таким образом можно упустить негативные обстоятельства, которые могут повлиять на финансовую устойчивость банка. Поэтому в последнее время актуализировался интерес по вопросу оценки устойчивости банков, что, в свою очередь, привело к появлению ряда новых методик. В таблице 1 рассмотрим существующие отечественные методики оценки устойчивости коммерческого банка, а также их достоинства и недостатки.

Таблица 1 - Сравнительная характеристика методик оценки устойчивости коммерческого банка в РФ

Методика	Автор	Достоинства	Недостатк и
Методика Банка России	Банк России	Большое количество показателей, позволяющих проанализировать значительную часть деятельности банка. Методика стандартизирована	Большая трудоемкость Определения большого количества коэффициентов. Закрытость результатов
Методики, базирующиеся на расчете и анализе коэффициентов устойчивости банка	Муравьев А.К.	Простота оценки (возможность применения при удаленном анализе устойчивости банка). Логичная стройность предлагаемой методики	Распределение банков по группам финансовой устойчивости без учета конкретного положения дел в банке
	Тарханова Е.А.	Комплексный подход к оценке финансовой устойчивости банка. Возможность сделать вывод о финансовом положении в перспективу	Уделяется мало внимания показателям, связанным с собственным капиталом банка
Эконометрические модели оценки устойчивости банка	Пересецкий А.А.	Возможность прогнозирования проблемных ситуаций в работе коммерческих организаций	Для проведения анализа необходимы глубокие знания экономико-математического моделирования

³ Указание Банка России от 11 июня 2014 г. N 3277-У "О методиках оценки финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов". URL: www.base.garant.ru/70710774/

	Овчинникова О.П.	Возможность прогнозирования нарушений устойчивости коммерческого банка в перспективе	Ввиду отсутствия необходимой информации в открытом доступе, обычный человек не сможет воспользоваться данной методикой
Интегральный метод	Кромонов В.С.	Подход предполагает расчет интегрального показателя, полученного с учетом различных характеристик деятельности банка	Отсутствии показателей прибыльности и качества кредитного портфеля
Рейтинговая оценка	Национальные и зарубежные рейтинговые агентства	Рейтинги национальных рейтинговых агентств как правило на 2–3 позиции выше международных рейтингов. Возможность банка отказаться от публичного объявления рейтинга, если он его не устраивает	

Источник: составлено автором по Крешова, Н.Т. Методы управления устойчивостью коммерческого банка // Финансы и кредит. – 2019. – №30 (574) – С. 31-42.

Как показывают данные, представленные в таблице 1, каждая методика имеет свои достоинства и недостатки. Самыми оперативными представляются методики, базирующиеся на расчете и анализе коэффициентов устойчивости банка, но они не всегда отражают в полной мере все многогранные процессы, которые в нем происходят.

В таблице 2 проведем сравнительный анализ методик определения финансовой устойчивости.

Таблица 2- Сравнительный анализ методик определения финансовой устойчивости

Показатели	Методика ЦБ РФ	Методика В.С.Кромонова	Методика А.К.Муравьева	Методика CAMELS	Методика BAKIS
Достаточность собственных средств (капитала)	+	+	-	+	+
Общая достаточность капитала	+	-	-	+	+
Мгновенная ликвидность	+	+	-	+	+
Текущая ликвидность	+	-	-	+	+
Генеральный коэффициент ликвидности	+	+	-	+	+

Долгосрочная ликвидность	+	-	-	-	-
Качество ссуд	+	-	-	+	+
Риск потерь	+	-	+	+	-
Доля просроченных ссуд	+	-	-	+	+
Резервы на потери по ссудам и иным активам	+	-	-	+	-
Прибыльность активов	+	-	+	+	-
Прибыльность капитала	+	-	+	-	-
Структура расходов	+	-	-	-	-
Чистая процентная маржа	+	-	+	+	-
Структура привлеченных средств	+	-	-	-	-

Источник: составлено автором по Наумова, Р.Л. Сравнительный анализ зарубежных методик оценки финансовой устойчивости коммерческого банка // Знание. – 2019. – 29 (44). – С. 68-73.

Данная таблица наглядно демонстрирует преимущество методики ЦБ РФ, которую можно считать комплексной. В методике предложенной Банком России, постоянно добавляются новые критерии анализа, что позволяет сделать достоверный вывод.

Методика В.С. Кромонава затрагивает только такие показатели, как достаточность собственных средств, мгновенная ликвидность, генеральный коэффициент ликвидности, но не учитывает текущую и долгосрочную ликвидность, прибыльность активов и капитала и другие важные показатели. Однако, в данной методике не учитываются качество и доля просроченных ссуд, долгосрочная и текущая активность, чистая процентная маржа и т.д.

Методика А.К.Муравьева учитывает риск потерь, прибыльность активов и капитала, чистую процентную маржу, но не учитывает достаточность собственных средств и капитала, мгновенную ликвидность и т.д. Из представленных зарубежных методик CAMELS достаточно полно охватывает финансовые коэффициенты. Методика BAKIS уступает CAMELS по таким показателям как риск потерь, резервы на потери по ссудам и иным активам, прибыльность активов, чистая процентная маржа.

Таким образом, сравнительный анализ российских и зарубежных методик показал, что самым распространенным компонентом анализа являются количественные показатели, а качественные часто остаются без внимания. Наиболее полными методиками можно назвать отечественные на основе указаний Банка России и зарубежную методику CAMELS.

Использованные источники:

1. Указание Банка России от 11 июня 2014 г. N 3277-У "О методиках оценки финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов". URL.www.base.garant.ru/70710774/
2. Инструкция Банка России от 29 ноября 2019 г. N 199-И «Об обязательных нормативах и надбавках к нормативам достаточности капитала банков с универсальной лицензией». URL.www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/73263119
3. Васильева, М.А. Методы оценки финансовой безопасности коммерческого банка // Форум молодых ученых. - 2023. - №1 (76).
4. Грачева, И.И. Анализ методики оценки финансовой устойчивости коммерческих банков CAMEL // Современное инновационное общество. – 2019. – С. 69-71.
5. Гюльмагомедова, Г. А., Мирзоева, Л. Ш. Зарубежные методики оценки финансовой устойчивости коммерческого банка // Журнал прикладных исследований. - 2021. - №6. – С. 534-539.
6. Жарковская, Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка: учебник / Е.П. Жарковская. – Москва: Омега-Л, 2020. – 375 с.
7. Крешова, Н.Т. Методы управления устойчивостью коммерческого банка // Финансы и кредит. – 2019. –№30 (574) – С. 31-42.
8. Кромонов, В.С. Методика составления рейтинга надежности банков // Профиль. 2018. -№ 21. -С. 73-84.
9. Наумова, Р.Л. Сравнительный анализ зарубежных методик оценки финансовой устойчивости коммерческого банка // Знание. – 2019. – 29 (44). – С. 68-73.
10. Сазонов, С.П., Еврагина М.С., Красеев Т.Р. Экономическая безопасность кредитной организации: факторы, угрозы, направления укрепления // Финансовая аналитика: проблемы и решения. -2019. -№31 (313).
11. Яценко, И.А., Гранина Л.Г., Ковалюк В.Т. Анализ деятельности коммерческого банка: учеб. пособие / И.А. Яценко, Л.Г.Гранина, В.Т.Ковалюк. – Самара. 2019. – 106 с.

*Дьяконова А.
студент 4 курса
ЭБ-191
Волгоградский государственный университет
Россия, г.Волгоград*

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Аннотация. В статье исследуется вопрос формирования систем экономической безопасности для субъектов малого и среднего бизнеса. Развитие и процветание малых и средних предприятий является важным фактором экономического роста и устойчивого развития. Однако, ввиду своей малой масштабности и ограниченных ресурсов, подобные предприятия часто подвержены различным рискам и угрозам.

В статье представлены основные составляющие системы экономической безопасности для субъектов малого и среднего бизнеса, а также факторы, влияющие на экономическую безопасность субъектов хозяйствования. Описаны основные этапы формирования систем экономической безопасности субъектов малого и среднего бизнеса.

Ключевые слова: экономическая безопасность, субъекты малого и среднего бизнеса, система экономической безопасности, механизм формирования систем экономической безопасности, элементы системы экономической безопасности.

*Dyakonova A.
4th year student
EB-191
Volograd State University
Russia, Volgograd*

FORMATION OF ECONOMIC SECURITY SYSTEMS FOR SMALL AND MEDIUM BUSINESSES

Annotation. The article examines the issue of the formation of economic security systems for small and medium-sized businesses. The development and prosperity of small and medium-sized enterprises is an important factor of economic growth and sustainable development. However, due to their small scale and limited resources, such enterprises are often subject to various risks and threats.

The article presents the main components of the economic security system for small and medium-sized businesses, as well as factors affecting the economic

security of business entities. The main stages of the formation of economic security systems of small and medium-sized businesses are described.

Keywords: economic security, small and medium-sized businesses, economic security system, mechanism of formation of economic security systems, elements of the economic security system.

На современном этапе развития мирового хозяйства все большую роль для успешного и устойчивого развития национальной экономики играют субъекты малого и среднего бизнеса. Вместе с тем, следует учитывать, что малые предприятия подвержены большему воздействию как внешних, так и внутренних рисков, что негативно отражается не только на предпринимательском секторе, но и на общем экономическом развитии страны. Это обуславливает необходимость глубокой проработки формирования систем экономической безопасности для субъектов малого и среднего бизнеса.

В экономике любого современного развитого государства неоспоримую роль играет малый и средний бизнес. Субъекты этого сегмента бизнеса являются наиболее гибкими и способными быстро адаптироваться к изменениям экономической ситуации. Они занимают специфическую нишу, в которой большим компаниям сложно преуспеть, поэтому сотрудничество между ними выстраивается взаимовыгодно.

Субъекты малого и среднего бизнеса играют не последнюю роль в экономике страны. На рисунке 1 представим график долевого участия субъектов малого и среднего бизнеса в совокупном объеме валового внутреннего продукта России за период 2018-2022 годы, а также предположительный прогноз до 2024 года.

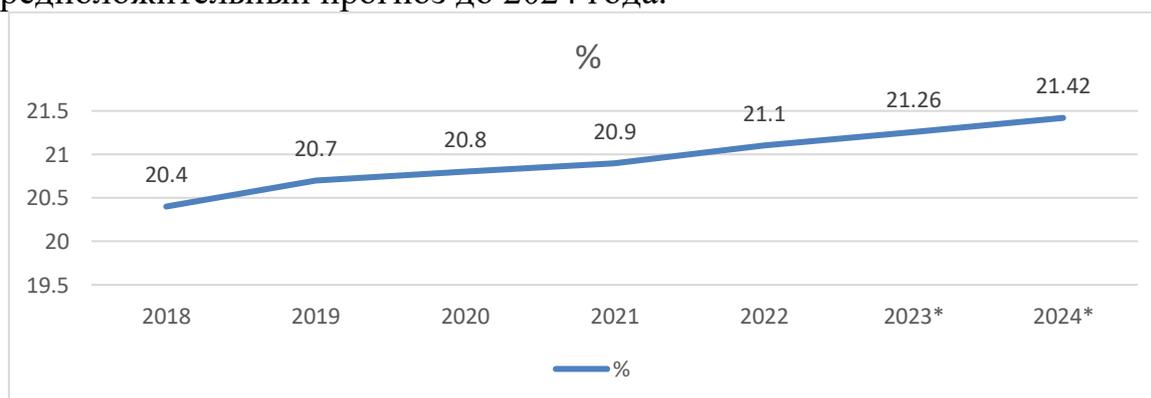


Рисунок 1 – Доля субъектов малого и среднего бизнеса в ВВП Российской Федерации

Источник: составлено автором по данным Федеральной службы государственной статистики

На представленном графике видно, что доля субъектов малого и среднего бизнеса в ВВП страны в 2018 году составляла 20,4%, а к концу

2022 году доля выросла до 21,1%. В прогнозном периоде также наблюдается рост доли до 21,42% к концу 2024 года.

Изменение данных показателей свидетельствует о растущем влиянии субъектов малого и среднего бизнеса в экономической системе страны. Данный факт свидетельствует о необходимости формирования эффективных систем экономической безопасности малых предприятий.

Для реализации функций по обеспечению, организации и управлению предприятием необходимо формировать систему экономической безопасности субъектов малого предпринимательства.

Понятие "экономической безопасности" предприятия имеет множество толкований, предложенных разными авторами. Рассмотрим некоторые определения, выдвинутые в различных источниках.

Д. М. Дрягунов рассматривает экономическую безопасность предприятия как определенное состояние, в котором обеспечивается его финансовая, материальная и прочая ресурсная устойчивость с целью непрерывного функционирования и получения прибыли⁴.

А. С. Касперович определяет экономическую безопасность предприятия как состояние, характеризующееся наиболее эффективным использованием всех ресурсов для нейтрализации возникших угроз и обеспечения его долгосрочной и стабильной работы⁵.

Можно сделать вывод, что экономическая безопасность предприятия представляет собой обеспечение его устойчивости, способности к долгосрочной деятельности и заработку, а также эффективного использования имеющихся ресурсов с целью минимизации рисков и преодоления возможных угроз.

Фактически система экономической безопасности субъектов малого и среднего бизнеса включает в себя структурные элементы, представленные на рисунке 2.

⁴ Дрягунова, Д. М. Финансовое состояние предприятия и его анализ / Д.М. Дрягунова // Молодой ученый. – 2019. – №43. – С. 218-220.

⁵ Касперович, С.А., Дербинская, Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. 2020. -№7 (189).

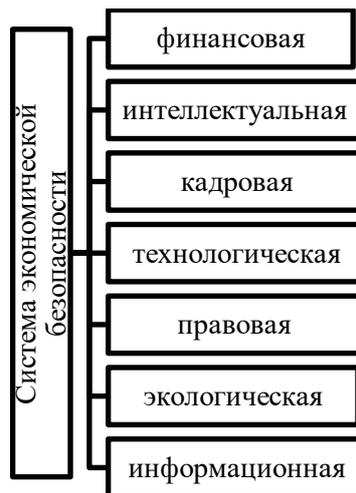


Рисунок 2 – Элементы системы экономической безопасности субъектов малого и среднего бизнеса

Источник: Касперович, С.А., Дербинская, Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. 2020. -№7 (189).

Ниже на рисунке 3 рассмотрим отдельные факторы, оказывающие прямое влияние на уровень экономической безопасности субъектов малого и среднего предпринимательства.



Рисунок 3 – Факторы, влияющие на уровень экономической безопасности малых и средних предприятий

Источник: Касперович, С.А., Дербинская, Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. 2020. -№7 (189).

Из представленного рисунка видно, что на экономическую безопасность субъектов малого и среднего бизнеса влияют различные факторы.

Субъектами, обеспечивающими экономическую безопасность предприятия, являются различные лица, службы и подразделения, участвующие в обеспечении безопасности.

Формирование системы экономической безопасности для субъектов малого и среднего бизнеса осуществляется путем последовательного выполнения нескольких этапов.

Первый этап заключается в создании основ для обеспечения экономической безопасности предприятия. Важно определить стратегию, цели, функции, принципы и методы управления предприятием, а также конкретизировать субъекты и объекты управления в рамках концепции обеспечения экономической безопасности малых и средних предприятий.

Второй этап включает качественный и количественный анализ факторов внешней и внутренней среды. Необходимо выявить риски и угрозы для экономической безопасности предприятия и провести анализ влияния этих факторов на устойчивое развитие среднего предприятия. Для малых предприятий важно уделить внимание внутренней среде, а именно, квалификации персонала, средствам и предметам труда, а также финансовым ресурсам.

На третьем этапе происходит оценка значимых факторов и рисков и оценка их влияния на экономическую безопасность субъекта малого бизнеса. На основании изучения внешних и внутренних факторов малых и средних предприятий выявляются основные возможности и угрозы, в результате чего оценивается потенциал экономической безопасности субъекта.

На четвертом этапе проводится анализ и оценка экономической безопасности субъектом малого и среднего бизнеса. На этом этапе определяется конкретный набор показателей экономической безопасности.

Пятый этап направлен на разработку управленческих решений и рекомендаций, корректировка основ управления рисками субъекта малого и среднего бизнеса. Управление рисками предприятия основывается на постановке принципов управления, целей, функций и методов управления, а также выделении объекта и субъекта управления.

Все вышеперечисленные элементы конкретизируются таким образом, чтобы обеспечивать стабильность и экономический эффект. Представленный механизм формирования систем экономической

безопасности малых предприятий позволяет поэтапно разрабатывать грамотные управленческие решения в области устойчивого развития.

Процесс формирования систем экономической безопасности малого и среднего предпринимательства выполняет ряд важных функций:

1. Защитная функция заключается в предотвращении внутренних и внешних угроз деятельности предприятия, требуя наличия достаточного ресурсного потенциала. Реализация этой функции требует:

- эффективного использования имеющихся кадровых и экономических ресурсов предприятия;
- оптимизации использования имеющихся ресурсов;
- развития человеческого потенциала и кадровых ресурсов предприятия;
- защиты предприятия от негативного внешнего воздействия и нейтрализации угроз и рисков.

2. Регулятивная функция механизма формирования систем экономической безопасности предполагает регулирование условий функционирования предприятия. Элементами этого регулирования являются характеристики рынка, такие как конкуренция и уровень цен.

3. Превентивная функция направлена на прогнозирование и предупреждение возникновения критических ситуаций, угроз и рисков. Реализация этой функции основана на принятии мероприятий экономического, технологического и организационного характера, направленных на защиту экономической безопасности предприятия.

4. Инновационная функция основана на разработке и осуществлении инновационных решений и мероприятий для преодоления угроз.

5. Социальная функция играет важную роль в обеспечении высокого уровня жизни и благополучия для владельцев и сотрудников предприятия. Она основана на взаимопомощи и удовлетворении социальных потребностей, создавая благоприятную и безопасную среду.

В концепции механизма формирования систем экономической безопасности малого и среднего бизнеса особое внимание должно уделяться индикативному анализу. Этот метод экономического исследования позволяет выявить динамику и тенденции изменения показателей экономической безопасности, и их влияние на обеспечение экономической устойчивости предприятия и соблюдение его интересов.

Важнейшими определителями экономической надежности малых и средних предприятий являются стандартные характеристики и показатели, которые:

- численно отражают риски экономической безопасности;
- обладают высокой чувствительностью и изменчивостью, что позволяет предприятиям оперативно реагировать на возможные угрозы, связанные с изменением макро- и микроэкономической обстановки,

принимаемыми государством мерами в сфере экономики, изменением финансового положения контрагентов.

Собирание информации о количественных показателях определителей необходимо для выявления уязвимых мест в работе малых и средних предприятий, определения последствий реализации угроз и принятия обоснованных управленческих решений.

Система контролируемых параметров деятельности малых предприятий включает специальные показатели экономической надежности развития предприятия, основываясь на изменении которых за определенный промежуток времени можно провести диагностику состояния предприятия: нормальное, предкризисное, кризисное.

С целью выявления перспектив развития предприятия можно осуществить прогнозирование банкротства предприятия.

Результат идентификации экономической безопасности имеет принципиальное значение, так как он не только даёт обобщающую оценку текущего состояния предприятия, но и указывает на необходимые направления воздействия и принятие определённых управленческих решений в области планирования, организации и мотивации. При первых признаках кризисного состояния активизируются превентивные механизмы, направленные на нейтрализацию и предотвращение развития негативных тенденций, а также восстановление предприятия до устойчивого состояния.

Использованные источники:

1. Борок И.Г. Обеспечение экономической безопасности на предприятиях малого и среднего бизнеса // Инновации и инвестиции. 2021. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obespechenie-ekonomicheskoy-bezopasnosti-na-predpriyatiyah-malogo-i-srednego-biznesa>
2. Дрягунова, Д. М. Финансовое состояние предприятия и его анализ / Д.М. Дрягунова // Молодой ученый. – 2019. – №43. – С. 218-220.
3. Касперович, С.А., Дербинская, Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. 2020. -№7 (189).
4. Кбаев А.В. Формирование системы обеспечения экономической безопасности предприятия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2017. №11. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-sistemy-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-predpriyatiya-1>
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: <https://rosstat.gov.ru/>

УДК: 614.2

*Иванова Д.Н.
студент 6 курса
лечебно-профилактический факультет
Научный руководитель: Рослая Н.А., д.м.н.
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
медицинский университет» Минздрава России*

РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ УПОТРЕБЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СИГАРЕТ СРЕДИ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация. В статье приведены результаты распространенности курения электронных сигарет среди студентов медицинского университета.

В результате исследования установлена высокая потребность преимущественно одноразовых электронных устройств. Показан повышенный уровень потребления.

Ключевые слова: электронные сигареты, безопасность, курение, вред, никотин.

*Ivanova D.N.
6th year student
medical and preventive faculty
Scientific supervisor: Roslaya N.A., MD
Ural State Medical University, Ministry of Health of Russia*

PREVALENCE OF E-CIGARETTE USE AMONG MEDICAL UNIVERSITY STUDENTS

Abstract: The article presents the results of the prevalence of smoking electronic cigarettes among medical university students.

As a result of the study, a high demand for mainly disposable electronic devices was established. An increased level of consumption is shown.

Keywords: electronic cigarettes, safety, smoking, harm, nicotine.

Актуальность:

В России, как и во всем мире, широкое распространение получили электронные сигареты, поражающие своим разнообразием. Изначально электронные сигареты создавались с целью уменьшить негативное воздействие курения обычных сигарет, как способ бросить курить, перейдя на более легкие курительные аппараты, с более низким содержанием никотина и отсутствием неприятного запаха. Разработанная в 2014 году

марка электронных сигарет получила название IQOS (I quit ordinary smoking), что дословно переводится как «я прекращаю обычное курение» [1]. ВОЗ сообщает, что Россия занимает 34 место в мире по количеству потребления табака.

Пользователи так называемых электронных средств доставки никотина — «Айкосов», вейпов и других — составляют всего 0,3% от общего количества курильщиков. По данным консалтинговой компании Euromonitor International, продажи систем нагревания табака в России растут в среднем на 30% ежегодно [2][3]. Нелегальный рынок вейпов и электронных сигарет, купленных через интернет, по итогам 2021 года превысил 23 млрд рублей. Об этом 29 декабря 2021 года сообщили аналитики сервиса Gorodisky IP Security, специализирующегося на выявлении и пресечении распространения нелегальной продукции в интернете. Согласно исследованию, в 2021 году в Рунете нелегально продано более 46 млн систем доставки никотина (ЭСДН), вейпов и электронных сигарет [4]. Также все больше подростков начинают курить электронные средства доставки никотина, и некоторые табачные магазины продают им устройства без предъявления паспорта. Этому способствует их любопытство, желание быть похожими на взрослых и неблагоприятные социальные факторы [5].

Цель: оценить распространенность курения электронных сигарет среди студентов медиков.

Материалы и методы:

Социологический. Был проведен одномоментный опрос, в котором участвовало 80 обучающихся медицинского университета, из них 12 мужчин, 68 женщин с лечебно-профилактического факультета. Анкета собственной разработки состояла из 14 вопросов, направленных на сбор информации о частоте, кратности, длительности и причин потребления электронных средств курения.

Произведен расчет объема необходимой выборки для генеральной совокупности 364 человека (количество человек курса). Необходимое количество человек из целевой группы для степени достоверности в 95% - 77.

Рассчитаны показатели структуры опрошенных, достоверность различий определена t-критерием Стьюдента, доверительные различия считались при $p < 0,05$.

Результаты проведенного анкетирования:

Среди опрошенных студентов курит 37,5% (30 из 80), не курит 62,5% (50 из 80) (рис.1).

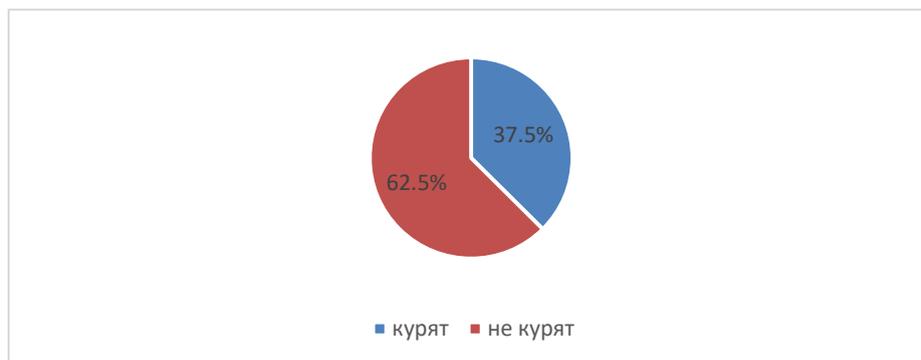


Рис.1 Отношение курящих студентов к некурящим

Из тех, кто употребляет электронные сигареты, 20% курящих были мужского пола (6 из 30), 80% женского (24 из 30). Что касается мужчин, 50% из них курит (6 из 12), а среди женщин курящих оказалось 35,3% (24 из 68) (рис.2).

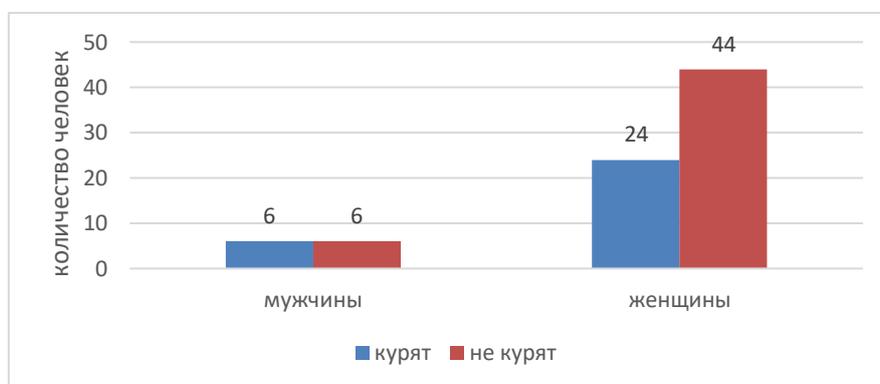


Рис.2 Соотношение курящих студентов к некурящим в зависимости от пола

Средний возраст опрошенных составил 21-22 года.

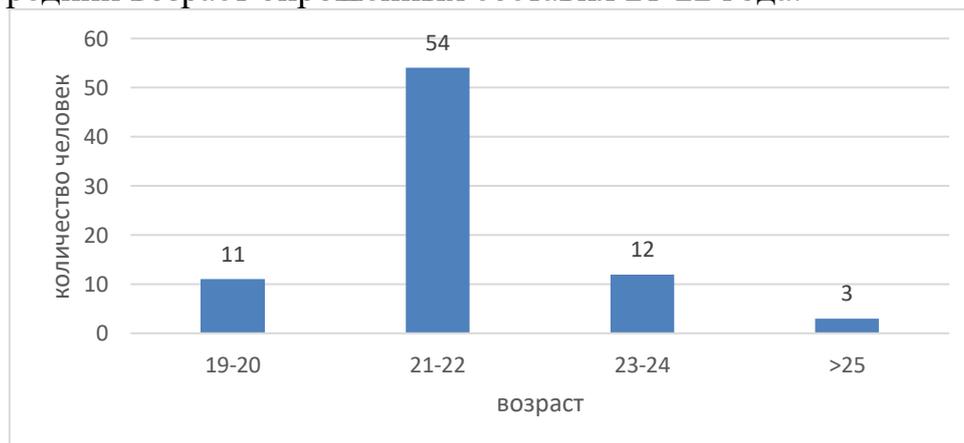


Рис.3 Возраст опрошенных студентов медицинского университета

Большинство студентов, потребляющих электронные сигареты (50%), отметили, что курят на протяжении 1,5 – 3 лет, 16,7% человек курят в течение года (5 из 30), 13,3% (4 из 30) – 4-5 лет, 10% (3 из 30) больше 5 лет,

6,7% (2 из 30) студентов только начали, 3,3% (1 из 30) человек курит в течение 2-3 месяцев (рис.4).

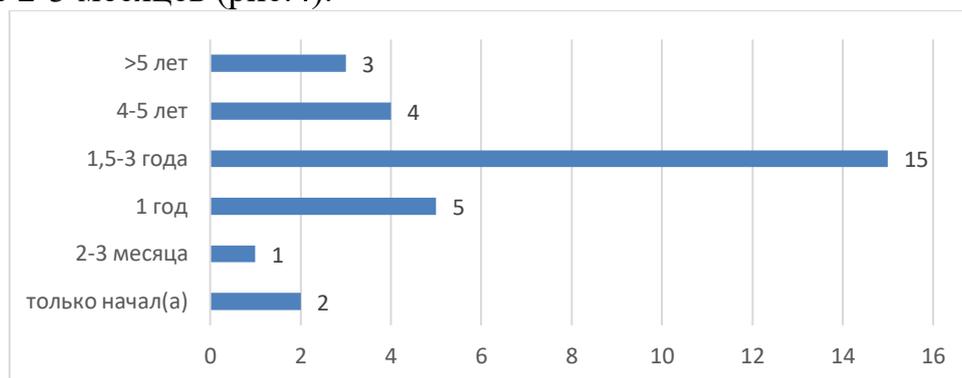


Рис.4 Количество курящих студентов в зависимости от длительности курения табачной продукции

Что касается выбора электронных сигарет, систему нагревания табака (iqos, glo, lil и др.) курят 23,3% (7 из 30) человек, вейп с никотином курят 46,7% (14 из 30) человек. Вейп без никотина курят 10% (3 из 30) человек, однако все они употребляют несколько видов курительных аппаратов помимо этого: троя совмещают вейп без никотина с одноразовыми сигаретами, двое с вейпом с никотином, один систему нагревания табака (iqos, glo, lil и др.), 2 вида вейпа и одноразовые сигареты. Одноразовые сигареты используют 63,3% (19 из 30) человек, 9 из них также покупают и другие виды электронных сигарет (рис.5).



Рис. 5 Выбор электронных сигарет курящими студентами

Была собрана информация о том, сколько покупают электронных сигарет или жидкостей для вейпа студенты в неделю и месяц, а также количество затяжек в день. Важным показателем является количество затяжек, которое ежедневно совершают студенты. Среднее арифметическое из всех вариантов ответов – 267,08 затяжек в сутки. Известно, что 15 затяжек электронной сигареты равняется 1 обычной сигарете по уровню никотина. Соответственно, 300 затяжек = 20 обычных сигарет (целая пачка) [6].

Причины, по которым студенты начали курить электронные сигареты:

- Перестать курить обычные сигареты: 3
- «захотелось», «баловство в компаниях», попробовал(а), понравилось: 11
- Стресс, тревожность: 13
- Не пахнут: 1
- Обычные сигареты выходили дороже: 1
- Легкий способ отвлечься и быстро получить дофамин: 1



Рис.6 Причины, по которым студенты начали курить электронные сигареты количество человек

Из 30 студентов, курящих электронные сигареты, 20 планируют бросить (66,7%), а 70% (21 из 30) до этого уже пытались бросить.

До начала курения электронных сигарет, 60% (18 из 30) человек курили обычные сигареты, 40% (12 из 30) начали с электронных сигарет.

На вопрос «Замечали ли вы изменения в настроении после начала курения электронных сигарет?» 63,3% (19 из 30) человек не заметили изменений, улучшилось настроение у 9 студентов, а отмечают ухудшение только двое.

Также был задан вопрос: «Замечали ли вы изменения в самочувствии после начала курения электронных сигарет? Если да, то какие?». 17 человек не заметили изменения (56,7%), остальные 13 студентов (43,3%) отметили объективные изменения состояния: кашель: 20% (6 из 30) человек; сухость во рту: 13,3% (4 из 30) человек; головную боль, пульсацию, головокружение: 10% (3 из 30) человек; усталость, слабость, апатия: 6,6% (2 из 30) человек; затруднение в дыхании, одышка: 6,6% (2 из 30) человек; расслабление: 3,3% (1 из 30) человек; улучшение концентрации внимания: 3,3% (1 из 30) человек; боль в горле: 3,3% (1 из 30) человек (рис.7).

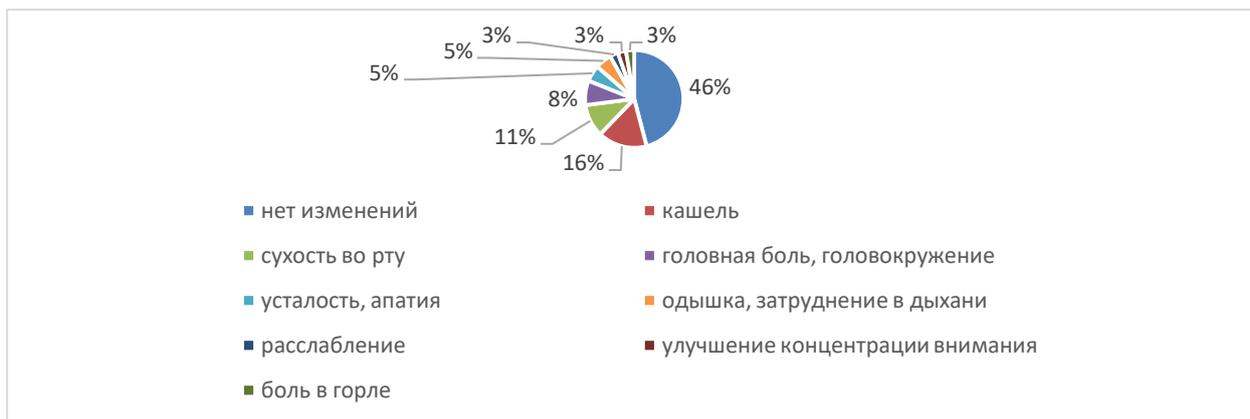


Рис.7 Изменение в самочувствии курящих студентов

Одним из последних был вопрос о сумме денег, которые студенты ежемесячно тратят на электронные сигареты. Самая большая сумма: 6000 Р, самая маленькая – 200 Р. От 3000 Р тратят на электронные сигареты в месяц 2 человека (6,7%), от 2000 Р до 3000 Р тратят в месяц 6 человек (20%), от 1000 до 2000 Р 6 студентов (20%), менее 1000 Р в месяц тратят 9 человек (30%). 7 человек (23,3%) предпочли не отвечать на вопрос (рис.8).

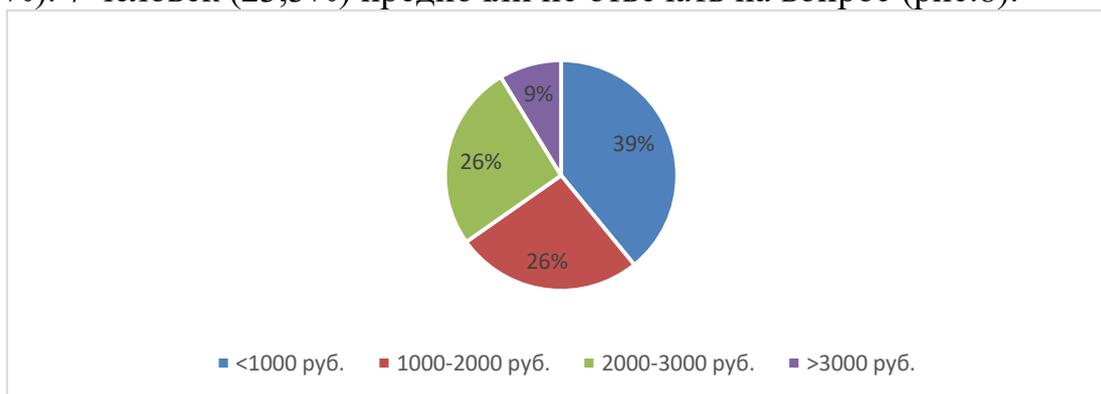


Рис.8 Количество денег, затрачиваемых студентами в месяц на электронные сигареты

Выводы:

Исходя из полученных данных опроса, половина опрошенных мужчин курят электронные сигареты, среди женщин курящих оказалось 35,3%. Самым распространенным выбором продукта были одноразовые электронные сигареты, на втором месте вейпы с никотином – 44% и 33% соответственно. 50% курящих студентов имеют стаж в 1,5-3 года, что может быть связано с наступлением совершеннолетия, поскольку 54 человека из опрошенных достигли возраста 21-22 года.

Студенты часто курят электронные сигареты, в среднем 267,08 затяжек в сутки, что эквивалентно пачке сигарет в день и 30 пачкам сигарет в месяц, не задумываясь о серьезных последствиях, однако о вреде обычных сигарет миру уже давно известно. Такая сигарета курится не заметно, дома, во время прогулки, она не доставляет неудобств окружающим из-за

приятного запаха, светлого дыма, она вкусная и для самого курильщика. Не чувствуя опасности для здоровья в устройстве курения, студенты стали покупать электронные курительные устройства сначала просто попробовать, а впоследствии это превратилось в зависимость.

Главной причиной начала курения электронных средств доставки никотина среди студентов медиков был стресс, тревога и желание отвлечься, таких было 14 из 30 человек (46,7%), но желаемый результат – расслабление, получил лишь один студент. Остальные отметили объективное ухудшение здоровья или же отсутствие изменений в самочувствии. При этом из 13 человек, у которых появились неприятные побочные эффекты, бросить курить собираются 10 человек (77%) и лишь трое решили ничего не менять.

Что касается денежной стороны вопроса, большинство студентов не тратят более 3000 рублей (не включительно) на покупку электронных устройств (70%).

Использованные источники:

1. <https://cyberleninka.ru/article/n/istoriya-sozdaniya-i-prodvizheniya-elektronnyh-sigaret/viewer>
2. <https://journal.tinkoff.ru/nosmoking/>
3. <https://www.euromonitor.com/smokeless-tobacco--e-vapour-products-and-heated-tobacco-in-russia/report>

*Кадочникова Т.А.
студент 3 курса
УрГЭУ
РФ, Екатеринбург*

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН

Аннотация. В статье рассматриваются способы повышения эффективности работы с обращениями граждан, подчеркивается значимость развития и усовершенствования такой формы непосредственной демократии как обращения граждан в органы власти и местного самоуправления.

Ключевые слова: власть, демократия, обращения, современный подход, формирование гражданского общества, анализ и контроль рассмотрения обращений граждан, взаимоотношение граждан и государства.

*Kadochnikova T.A.
3th year student
USUE
Russia, Yekaterinburg*

INCREASING THE EFFICIENCY OF WORK WITH APPEALS OF CITIZENS

Annotation. The article discusses ways to improve the efficiency of work with citizens' appeals, emphasizes the importance of developing and improving such a form of direct democracy as citizens' appeals to authorities and local self-government.

Keywords: power, democracy, appeals, modern approach, formation of civil society, analysis and control of consideration of citizens' appeals, relationship between citizens and the state.

Тема повышения эффективности работы с обращениями граждан достаточно актуальна в связи с тем, что обращения граждан в органы исполнительной власти являются своеобразной формой получения обратной связи от общества государству, обращения граждан в органы власти можно рассматривать как форму «лакмуса» отражающую настроение общества. Также, нельзя не указать на тот факт, что возможность подать обращение является конституционным правом гражданина, которое не просто должно быть констатировано, но и

обеспечено всеми необходимыми механизмами. Власть любого уровня должна быть заинтересована в повышении доверия граждан к ней, а значит должна искать механизмы повышения этого доверия, одним из которых может стать понятная, эффективная система обращений.

Проблема доверия граждан к властным структурам основывается на том, что при попытке получить помощь, консультацию, поддержку со стороны государства гражданин может столкнуться с некоторыми трудностями, невозможность преодоления которых подрывает доверие и вызывает негативизм. Граждане часто не могут получить от государственных органов власти своевременную и качественную защиту их прав и интересов, не могут воздействовать на проводимую государством политику. В это же время государство сталкивается с отсутствием «обратной связи» со своими гражданами, что приводит к невозможности своевременно корректировки властной тактики и стратегии. Для решения этой проблемы необходимо создать такую систему коммуникации, которая будет простой и доступной в использовании, а также обеспечивать открытость и прозрачность такой коммуникации.

Исторически институт обращения к власти в России начинает формироваться во времена сословно-представительной монархии в форме челобитных. В Судебнике Ивана III 1497 года фигурируют отдельные представители от народа, называемые «жалобщиками», которые соответственно пытаются донести свои жалобы или требования до власти, а именно через боярскую знать. [3]

В период формирования абсолютной монархии порядок коммуникации власти и общества получает четкое нормативно-правовое оформление, в частности в Манифесте «О порядке рассмотрения жалоб и просьб на высочайшее имя» 1763 года.

В период 1905–1917 гг. население начинает активнее использовать свое право на обращение, используя введенный в 1905 году Николаем II Именной высочайший Указ, разрешающий верноподданым доводить до сведения правительственных властей свои нужды.

В советский период институт обращений носит классовый характер, и нацелен на отстаивание прав трудящегося народа, а также упрочнение социалистической законности.

Как видно, институт обращений граждан к государству имеет давние исторические корни, но необходимо констатировать тот факт, что он нуждается в обновлении. Для понимания пути обновления необходимо определить, какое же место данный институт занимает в жизни общества и какие цели призван выполнять.

Изучение опыта деятельности органов власти по рассмотрению обращений [1], а также личный опыт обращений в органы власти позволяет сформулировать следующие рекомендации:

1. Создать рубрику «Часто задаваемые вопросы» в которой на основе анализа обращений граждан группировать поступившие одинаковые сообщения и ответы на них. Это позволит избежать повторных обращений.

2. Осуществлять мониторинг принятия решений с целью определения своевременности и полноты направленного ответа. Ответы могут быть не конкретные, это приводит к повторным запросам.

3. систематически проводить количественным и качественный анализ с использованием нескольких видов контроля: оперативного, текущего, последующего, контроля полного исполнения.

4. Обеспечить способ учета рекомендаций граждан, направляемых в обращениях.

5. Наиболее резонансные, коллективные, социально-значимые обращения должны рассматриваться с участием заявителей.

Уже имеющиеся формы и практика работы с обращениями граждан, также могут быть подвергнуты совершенствованию.

В частности, необходимо:

1. Развивать применение таких форм как «телефон доверия»; телефоны «горячей линии», «прямой линии», выездные приемы граждан, коллегиальное рассмотрение обращений, рассмотрение обращений с участием авторов, направивших обращения. Развитие таких форм позволяет более оперативно разрешать текущие вопросы, избегая излишний бюрократизм процедуры.

2. Регулярно информировать население о практике и результатах работы с обращениями граждан, через СМИ.

3. Готовить качественные информационно аналитические материалы по обращениям граждан, не только с указанием статистики по количеству и направлениям обращений, но и указанием того, сколько обращений было рассмотрено по существу и с какой результативностью, в информационно-аналитических материалах отражать ошибки, неточности при направлении обращений, который не позволили рассмотреть обращение, ответить на него корректно или перенаправить по подведомственности.

Институт обращений граждан не утрачивает свою актуальность, его значимость все время расширяется, безусловно, от его стабильности, правовой урегулированности и прозрачности зависит развитие гражданского общества и правового государства. По средствам обеспечения функционирования данного института обеспечивается сбор информации, полезной и необходимой для усовершенствования государственного порядка, определения степени доверия граждан к власти и государству.

Работа с обращениями граждан должна быть четко организованной, выверенной, ведь многие обращения граждан содержат в себе просьбы о помощи.

Основным направлением в обеспечении этого должен стать, начавшийся процесс автоматизации, позволяющий при работе с

обращениями граждан возможность работать нескольким специалистам одновременно, осуществлять автоматизированный контроль исполнения сроков документов, хранить большое количество контрольно-регистрационных карточек, вести поиск обращения по любому признаку, а главное, упростить и ускорить процесс рассмотрения обращений граждан [4].

Подводя итоги, следует еще раз подчеркнуть необходимость комплексного подхода в решении вопроса совершенствования работы с обращениями граждан, что предполагает выстраивание гарантий качественного рассмотрения поставленных в обращениях проблем.

Реализация комплексных мер, и внедрение новых технологий позволят расширить возможность граждан на обращения, и станет важным условием формирования и функционирования гражданского общества в Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Управления делами Губернатора Свердловской области и Правительства Свердловской области <http://upravdel.egov66.ru/letters>
2. Головацкая, М. В. К вопросу о порядке рассмотрения обращений граждан / М.В. Головацкая // Юрист – 2019. – № 5. – С. 12-26.
3. Миронов, К. О. Право на обращение граждан в органы государственной власти: основные исторические предпосылки / К. О. Миронов. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2023. — № 2 (449). — С. 140-141.
4. Олимпиев А. Ю., Майорова Е. И. Некоторые аспекты совершенствования правового регулирования и реализации конституционного права граждан на обращения // Вестник экономической безопасности. - 2020. - № 2. - С. 3234.

*Кадочникова Т.А.
студент 5 курса
УрГЭУ
РФ, Екатеринбург*

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАБОТЕ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН

Аннотация. Институт обращений граждан в органы власти и является динамично развивающимся и требует постоянного совершенствования. Внедрение единой цифровой платформы стало одним из решений на пути повышения эффективности государственного управления и обеспечения участия граждан в жизни страны.

Ключевые слова: единый портал, обращение граждан, публичная власть, Российская Федерация, государственное управление, действующее законодательство, единая цифровая платформа, обратная связь, правовое явление, цифровая платформа.

*Kadochnikova T.A.
5th year student
USUE
Russia, Yekaterinburg*

MODERN TECHNOLOGIES IN DEALING WITH CITIZENS' APPEALS

Annotation. The institution of citizens' appeals to the authorities is dynamically developing and requires constant improvement. The introduction of a single digital platform has become one of the solutions to improve the efficiency of public administration and ensure the participation of citizens in the life of the country.

Keywords: unified portal, citizens' appeal, public authority, Russian Federation, public administration, current legislation, unified digital platform, feedback, legal phenomenon, digital platform.

Жизнь постоянно меняется, последнее время все активнее происходит цифровая трансформация, предполагающая переход части государственных услуг в сферу «цифры». Президент Российской Федерации В. В. Путин в 2020 году выступая на Заседании Совета по развитию местного самоуправления обозначил свою позицию, заключающуюся в том, что «современные технологии, выстроенные в «цифре», позволяют быстро реагировать на повседневные проблемы жителей, отвечать на их

инициативы, на их обращения, реагировать соответствующим образом, а значит, эффективнее и быстрее решать проблемы, с которыми люди сталкиваются в повседневной жизни» [8]. В целом идея «цифровой трансформации», обеспечивающая «прорывное развитие» [9] неоднократно озвучивалась в высших эшелонах власти и в конечном итоге была определена в качестве одной из приоритетных национальных целей на ближайшее десятилетие для нашей страны. «Цифровизация» и развитие цифровых технологий, сегодня жизненно важно и необходимо, но при этом необходимо понимать, что «цифровизация и новые информационные технологии побуждают нас трансформировать характер деятельности субъектов права, изменять сферу их правоотношений и расширять горизонты будущей деятельности» [7]. Уже действующие, а также внедряемые и планируемые к внедрению цифровые методы взаимодействия и коммуникации, не всегда подкреплены достаточным правовым регулированием. Таких методов становится все больше, так если анализировать возможность граждан обратиться в органы власти исключительно по средствам информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» то можно назвать следующие: обращения по средствам официальных сайтов государственных органов, по средствам специальных сервисов обращений, размещенных на официальных сайтах, по средствам направления письма на электронный почтовый адрес органа публичной власти; при использовании ведомственных (отраслевых) информационных систем; посредством электронных сервисов официальных страниц публичных органов и их подведомственных организаций в социальных сетях и мессенджерах. С ноября 2020 года в ряде субъектов Российской Федерации проводится эксперимент по использованию федеральной государственной информационной системы «Единый портал государственных и муниципальных услуг» (Единый портал) в виде нового цифрового решения по совершенствованию системы обратной связи (ПОС) [4]. Первоначально срок исследования был определен в один год, но впоследствии данный срок был пролонгирован до 3 лет. Свердловская область в целом и Талицкий городской округ в частности, также реализуют данный проект. В отношении Единого портала и ПОС подача «электронных обращений» в достаточной мере не урегулирована законодательно, существуют отдельные инструкции и методические рекомендации, не обеспечивающие целостного подхода к пониманию порядка и сроков их рассмотрения. Федеральный закон от 2 мая 2006 года № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» [5] (Закон об обращениях граждан) термин «обращение гражданина», так и с учетом внесенных в него изменений 2010 года, допускающих новую форму обращения в виде «электронного документа» включает в себя описание видов, форм и способов подачи обращения, а не полноценное понятие, точно и ясно характеризующее смысл правового явления. Процесс

внедрения ПОС стал неоднозначным, с точки зрения правоприменения. Ряд коллизий содержит правовой акт, регулирующий внедрение ПОС. Так согласно Положению о порядке проведения эксперимента вводится новый термин «сообщение», в то время как Закон об обращениях граждан содержит термин «обращение гражданина», определяющий именно данную форму как инструмент коммуникации. Положение содержит термин «обращение», однако если рассматривать техническую сторону, то при направлении информации с помощью Единого портала системой не предусмотрен этап выбора типа направляемой информации как «обращение». Предназначение цифровой платформы Единого портала заключалось в возможности реализовать доступ граждан к сведениям о государственных и муниципальных услугах и предоставления их в электронной форме [5]. В данное время функционал портала значительно расширился и сейчас дает возможность гражданам принимать участие в онлайн-голосовании, интернет-опросе, разнообразных социально-значимых обсуждениях. У Единого портала как самостоятельного отдельного сервиса электронного вида коммуникации публичной власти с населением есть бесспорное преимущество, это унифицированный механизм для всех взаимодействующих сторон. Подобное мнение распространено и среди ученых и правоприменителей, так оно было отражено Степкиным С. П. в его научной статье о цифровой трансформации обращений граждан [6]. Подсистема ПОС Единого портала дает возможность более оперативно обеспечить реализацию норм права 8 статьи Закона об обращениях граждан, так как подразумевает возможность субъекта работы с обращением (сообщением) гражданина передать его по подведомственности, либо обеспечить привлечение специалиста органа власти к рассмотрению в случае необходимости. Бесспорным достоинством Единого портала является и то, что по его средствам гарантирован санкционированный доступ всех участников взаимодействия, соответственно всегда можно определить заявителя и лицо, работающее с обращением. Единый портал имеет функционал синхронизации с «Единой системой идентификации и аутентификации» [7] (ЕСИА), позволяющей обеспечить обязательные требования, предъявляемые к обращению граждан, а также порядку рассмотрения отдельных видов обращений, предусмотренных Законом об обращениях граждан. Для того, чтобы воспользоваться возможностями Единого портала гражданин должен иметь учетную запись ЕСИА, обращение через учетную запись исключает возможность «анонимности» заявителя. Говоря о достоинствах системы ПОС необходимо указать и на ряд объективно существующих недостатков, существующих как в частности для системы, так и в целом для цифровизации процессе взаимодействия граждан и органов власти. Существующие способы обращения по средствам «цифровых» сервисов не связаны между собой единым алгоритмом целостного регулирования и взаимодействия. В

результате у специалистов, занимающихся рассмотрением обращений, возникает необходимость работать с дополнительным инструментом взаимосвязи. Таким образом, для достижения эффективности взаимодействия органов власти и граждан в условиях трансформации нужны как правовые, так и технологические решения, позволяющие «увязать» все элементы системы взаимодействия, существующие в «цифре» в единую систему.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» [Электронный ресурс справочной правовой системы «Консультант плюс» в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_59999/]. (дата обращения: 12.07.2023).
2. Федеральный закон от 27.07.2010 № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [Электронный ресурс справочной правовой системы «Консультант плюс» в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103023/]. (дата обращения: 14.05.2023).
3. Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс «Президент России» в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/45726>]. (дата обращения: 12.06.2023).
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 28.11.2011 № 977 «О федеральной государственной информационной системе «Единая система идентификации и аутентификации в инфраструктуре, обеспечивающей информационно-технологическое взаимодействие информационных систем, используемых для предоставления государственных и муниципальных услуг в электронной форме» (вместе с «Требованиями федеральной государственной информационной системе «Единая система идентификации и аутентификации в инфраструктуре, обеспечивающей информационно-технологическое взаимодействие информационных систем, используемых для предоставления государственных и муниципальных услуг в электронной форме»» [Электронный ресурс справочной правовой системы «Консультант плюс» в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122455/]. (дата обращения: 12.05.2023).
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 10.11.2020 № 1802 «О проведении эксперимента по использованию федеральной государственной информационной системы «Единый портал

государственных и муниципальных услуг (функций)» для направления гражданами и юридическими лицами в государственные органы, органы местного самоуправления, государственные и муниципальные учреждения, иные организации, осуществляющие публично значимые функции, и их должностным лицам сообщений и обращений, а также для направления такими органами и организациями ответов на указанные сообщения и обращения» (вместе с «Положением о проведении эксперимента по использованию федеральной государственной информационной системы «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)» для направления гражданами и юридическими лицами в государственные органы, органы местного самоуправления, государственные и муниципальные учреждения, иные организации, осуществляющие публично значимые функции, и их должностным лицам сообщений и обращений, а также для направления такими органами и организациями ответов на указанные сообщения и обращения») [Электронный сервис «Правительство России» в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» URL: <http://government.ru/docs/all/130884/>]. (дата обращения: 14.01.2023).

6. Зорина, О. С. Новые решения государства для эффективности обратной связи института обращений граждан / О. С. Зорина, Ю. В. Сидоров. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2023. — № 15 (462). — С. 200-202. — URL: <https://moluch.ru/archive/462/101545/> (дата обращения: 14.05.2023).

7. Любушкин В. А., Вашланова В. В. Цифровая трансформация, риски и защита прав граждан в цифровом пространстве // Контентус. — 2023. — № 1. — С. 34–42.

8. Путин В. В. Заседание Совета по развитию местного самоуправления [Электронный сервис «Президент России» в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/62701>]. (дата обращения: 02.03.2023).

9. Степкин С. П. Цифровая трансформация обращений граждан с использованием современных информационных технологий // Российское право: образование, практика, наука. 2022. № 4. С. 72–82. DOI: 10.34076/2410_2709_2022_1_72.

*Кадочникова Т.А.
студент 3 курса
УрГЭУ
РФ, Екатеринбург*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН В ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация. В статье подчеркивается необходимость привлечения населения к такой форме непосредственной демократии как обращения граждан в органы власти и местного самоуправления, актуальность ее совершенствования; освещается практический опыт работы в данной сфере на примере Талицкого городского округа в современных условиях.

Ключевые слова: население, власть, демократия, Талицкий городской округ, обращения.

*Kadochnikova T.A.
3th year student
USUE
Russia, Yekaterinburg*

IMPROVEMENT OF WORK WITH CITIZENS' APPEALS IN THE EXECUTIVE BODIES OF LOCAL SELF-GOVERNMENT

Annotation. The article emphasizes the need to involve the population in such a form of direct democracy as citizens' appeals to the authorities and local self-government, the relevance of its improvement, highlights the practical experience in this area on the example of the Talitsky city district in modern conditions.

Keywords: citizens' appeals, power, population, Talitsky city district, appeals.

Проблема эффективного сотрудничества власти и граждан является предметом исследования политологии, политического маркетинга, политического менеджмента и других наук. Но, не смотря на наличие прикладных и фундаментальных исследований по данному направлению, проблемы в данной сфере продолжают существовать, снижая эффективность данного взаимодействия. Работа с обращениями гражданами, подготовка ответов на эти обращения является задачей самостоятельных структурных подразделений, деятельность которых подробно регламентирована правовыми актами и административными

регламентами, касающихся регулирования работы с обращениями граждан, которые носят уточняющий характер. Базовым законом, регламентирующим порядок работы с обращениями граждан в Российской Федерации, является Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан» от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ [3]. Данный документ предусматривает возможность обращения граждан в устной, электронной и письменной формах. Кроме этого, определены и виды обращений: жалоба, предложение, заявление. Регламентирован порядок регистрации и рассмотрения, а также установлены сроки этих процедур. Сфера действия данного закона ограничивалась действием государственных органов и органов местного самоуправления, но в 2013 году она была расширена и распространена на деятельность учреждений и организаций, осуществляющих публично значимые функции [2]. Упомянутый выше закон, не стал новацией российского законодательства, а стал своеобразным приемником ранее существовавшего Указа «О порядке рассмотрения предложений, заявлений и жалоб граждан» от 12 апреля 1968 г. [5], будучи дополненным, рядом гарантий граждан на обращение. Закон неоднократно подвергается критике, как юристами, так и гражданами. Например, по мнению С. Г. Соловьева и И. Е. Попова положения закона «содержат нормы, не улучшающие, а ухудшающие положение граждан, и требуют дополнительного рассмотрения и переработки» [1]. Как граждане, так и правоприменители указывают на необоснованно затянутый срок обращения, так Указом «О порядке рассмотрения предложений, заявлений и жалоб граждан» устанавливал срок рассмотрения 15 дней, в то время как ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан» увеличил данный срок до 30 дней [3].

В Федеральную службу государственной статистики во II квартале 2023 года поступило 2738 обращений граждан, что на 11,2 % меньше поступивших обращений во II квартале 2022 года (3082).

Из них в центральный аппарат поступило 882 обращения, что составляет 32,2% от общего числа поступивших обращений в Росстат [6].

Информационно-статистический обзор обращения граждан за 4 квартал 2022 года на территории Талицкого городского округа показал, что общее число обращений граждан составило 33. Приведенные цифры наглядно подтверждают, что проблема эффективной организации рассмотрения обращения граждан актуальна как для страны в целом, так и для отдельных муниципальных образований. Увеличивающееся число обращений граждан, сочетающееся с несовершенством законодательства, порождает проблему, суть которой заключается в том, что чиновники имеют возможность по существу вопроса давать расплывчатые абстрактные ответы, изобилующие ссылками на законодательство и цитированием закона, что создает сложности в интерпретации и применении для граждан. Кроме того, нарушение порядка подачи, неправильное категорирование

обращение позволяет и вовсе оставить его без ответа. Анализ литературы, а также практики работы с обращениями граждан, сложившейся на территории Талицкого городского округа, позволяет нам обозначить следующие проблемы в организации работы с обращениями граждан:

1. Количество письменных и устных обращений, а также обращений, направленных посредством сети Интернет, регулярные повторные обращения (по тем же основаниям, от того же или иного адресата по той же сути), значительно превышают технические и физические способности специалистов, рассматривающих эти обращения.

2. Нехватка компетентных специалистов в органах госвласти и органов муниципального самоуправления. Низкий уровень компетентности обусловлен широким спектром направляемых вопросов.

Обозначенные проблемы способствуют развитию бюрократии на местах.

3. Документальная деятельность специалиста, по рассмотрению обращения граждан, алгоритмизирована и сводится к последовательному выполнению ряда формальностей, что приводит к формализации ответов и фактическому отсутствию ответов по существу.

4. В настоящее время отсутствует системная подготовка и система регулярной возможности повышения квалификации специалистов по работе с обращениями граждан на местах. Как следствие неполные, мало аргументированные ответы на обращения граждан, приводящее к снижению рейтинга доверия граждан к деятельности госслужащих и власти в целом. Отчет Общественного совета при Министерстве здравоохранения Российской Федерации, наглядно демонстрирует, что по мнению граждан, качество ответов на обращения граждан, связано с непосредственной личностью должностного лица, рассматривающего то или иное обращение: «в законе нет четких критериев качества, поэтому каждый чиновник отвечает так, как ему кажется правильным»; «кто-то считает вполне нормальным отписаться, дав ссылку на какой-то закон, для него автор письма – нечто абстрактное, а кто Российский федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по формированию официальной статистической информации о социальных, экономических, демографических, экологических и других общественных процессах в Российской Федерации, то влезет в шкурку человека, проникнется его проблемами и решит их»; «порой ответы носят формальный характер, порой подробную исчерпывающую информацию» [7]. $\frac{3}{4}$ вопросов граждан направлены на получение ответов по разъяснению законодательства и порядка применения тех или норм законодательства, и лишь $\frac{1}{4}$ вопросов содержит конкретные обращения, направленные на необходимость получения конкретного решения [Там же, с. 91].

Безусловно, и за таким направлением деятельности, как рассмотрение обращения граждан и организаций, осуществляется контроль, данный

контроль организуется в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 17.04.2017 № 171 «О мониторинге и анализе результатов рассмотрения обращений граждан и организаций». Согласно данному Указу, «государственные органы, органы местного самоуправления, государственные и муниципальные учреждения, иные организации, осуществляющие публично значимые функции ежемесячно представляют в Администрацию Президента Российской Федерации в электронной форме информацию о результатах рассмотрения обращений граждан и организаций, а также о мерах, принятых по таким обращениям» [4].

В целях совершенствования деятельности органов власти и органов местного самоуправления могут быть предложены следующие рекомендации:

- совершенствование правового регулирования порядка рассмотрения обращений граждан с целью повышения эффективности взаимодействия граждан с государственными органами;
- введение дифференцированной оплаты труда и стимулирования специалистов, работающих с обращениями граждан;
- проведение контрольных и аттестационных процедур в отношении специалистов, рассматривающих обращения граждан с целью оценки их компетенции и уровня знаний в области нормативно-правовых актов;
- осуществление систематического анализа деятельности органов госвласти и местного самоуправления на предмет удовлетворенности граждан по результатам обращения;
- стандартизация качества ответов на обращения граждан;
- дифференциация сроков рассмотрения обращений в зависимости от вида обращения: консультация – до 5 дней; жалоба и обращение, не требующие дополнительного изучения и проверки, – до 10 дней»;
- внесение в Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан» изменений, направленных на введение обращения «Срочного характера» и установление особого, сниженного срока рассмотрения таких обращений. Обусловлено это тем, что порой тридцатидневный срок рассмотрения обращения может привести к необратимому нарушению прав граждан;
- внесение в Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан» такого понятия, как «отписка» или «ответ не по существу обращения»;
- установление форм ответственности чиновникам за некачественно аргументированный ответ с целью повышения качества рассмотрения обращений граждан и снижению количества повторных обращений. В связи с этим необходимо ввести критерии «качественный ответ», подразумевающий подробный, ясный ответ по существу, с разъяснением правоприменительной практики. Ответ должен быть конкретным, резолютивную часть ответа, целесообразно размещать в первой части

ответа, в ответе должна присутствовать контактная информация лица, подготавливающего ответ, ответ, также должен содержать информация о подведомственности вопроса в том случае, если данное обращение не подлежит рассмотрению органом власти или органом местного самоуправления;

- установление форм ответственности за нарушение сроков ответа;
- установление процедуры ответов на петиции и коллективные обращения граждан;

- обеспечение возможности прохождения обучения и переподготовки кадров по работе с обращениями граждан с целью повышения компетентности специалистов, совершенствования коммуникационных навыков;

Подводя итог, отметим, что работа с обращениями граждан формирует образ государственного или муниципального органа в глазах общества и отдельных граждан. Вышеперечисленные меры будут способствовать повышению эффективности взаимодействия органов власти с гражданами, укреплению репутации аппарата исполнительных органов в глазах населения и снижению социальной напряженности.

Использованные источники:

1. Лапин А. Е., Борисов Н. И. Обращения граждан как инструмент повышения эффективности взаимодействия населения и власти // Вестник Удмуртского университета. Сер. Экономика и право. 2013. № 1. С. 107–114.
2. О внесении изменений в статью 5.59 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях и статью 1 Федерального закона «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации»: федер. закон РФ от 7 мая 2013 г. № 80-ФЗ
3. О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации: Федер. закон Рос. Федерации от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ (в ред. от 27.12.2018) // СЗ РФ. 2006. № 19. Ст. 2060.
4. О мониторинге и анализе результатов рассмотрения обращений граждан и организаций: Указ Президента Рос. Федерации от 17.04.2017 №171 // СЗ РФ. 24.04.2017. N 17. ст. 2545.
5. О порядке рассмотрения предложений, заявлений и жалоб граждан: Указ Президиума Верховного Совета СССР от 12 апреля 1968 года N 2534-VII // Ведомости Верховного Совета СССР. 1968. N 17. ст. 144.
6. Информационно-статистический обзор обращений граждан, рассмотренных в Федеральной службе государственной статистики во II квартале 2023 года [Электронный ресурс]. URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/obzor2kv2023\(1\).pdf](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/obzor2kv2023(1).pdf) (дата обращения: 10.08.2023).
7. Оценка эффективности механизмов реагирования на обращения граждан и общественных объединений в Министерстве здравоохранения Российской Федерации: отчет Общественного совета при Министерстве

здравоохранения Российской Федерации [Электронный ресурс] // Общественный совет при Министерстве здравоохранения Российской Федерации. 2016. URL: https://static-0.rosminzdrav.ru/system/attachments/attaches/000/030/420/original/%D0%9E%D0%B1%D1%80%D0%B0%D1%89%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F_%D0%B3%D1%80%D0%B0%D0%B6%D0%B4%D0%B0%D0%BD_%D0%BE%D1%82%D1%87%D0%B5%D1%82_17022016_%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%BD%D1%8B%D0%B9.pdf?1464704112 (дата обращения: 14.08.2023).

8. Савина Т. Н., Дашдамиров Э. Т. Проблемы бюрократии в современной России // Системное упр. 2009. № 2 [Электронный ресурс]. URL: sisupr.mrsu.ru/2009-2/pdf/26_Dashdamirov.pdf (дата обращения: 10.07.2023).

Соловьев С. Г., Попов Е. И. О совершенствовании законодательства об обращениях граждан // Рос. юрид. журн. 2010. № 2. С. 139–144.

*Кедь С.А.
заместитель начальника
кафедры конструкции и эксплуатации АТ
4 факультет авиационный (дальней и военно-транспортной
авиации)
Краснодарское высшее военное авиационное училище летчиков
Россия, г.Балашов
Тулумджьян Р.В.
преподаватель
кафедры боевой подготовки и безопасности полетов
4 факультет авиационный (дальней и военно-транспортной
авиации)
Краснодарское высшее военное авиационное училище летчиков
Россия, г.Балашов*

ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ЖИВУЧЕСТИ ВОЗДУШНОГО СУДНА ВОЕННО-ТРАНСПОРТНОЙ АВИАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается подход к оценке живучести воздушного судна военно-транспортной авиации. В рамках подхода предлагается моделирование воздействия средства поражения по самолету с последующей оценкой работоспособности жизненно важных систем. В статье представлено моделирование массива координат точек подрыва боевой части ракеты, общая картина накрытия ВС ВТА типа Ан-26 и местная картина накрытия средней и отъемной частей крыла полем поражающих элементов.

Ключевые слова: воздушное судно военно-транспортной авиации, живучесть, жизненно важная система, боевая часть, поражающий элемент.

*Ked S.A.
deputy head
Department of AT Design and Operation
4 faculty aviation (long-range and military transport aviation)
Krasnodar Higher Military Aviation School for Pilots
Russia, Balashov
Tulumjian R.V.
lecturer
Department of Tactics and General Military Disciplines
4 faculty aviation (long-range and military transport aviation)
Krasnodar Higher Military Aviation School for Pilots
Russia, Balashov*

AN APPROACH TO ASSESSING THE SURVIVABILITY OF MILITARY TRANSPORT AVIATION AIRCRAFT

Abstract: the article discusses an approach to assessing the survivability of a military transport aircraft. The approach proposes modeling the impact of a weapon on an aircraft with subsequent assessment of the performance of vital systems. The article presents a modeling of an array of coordinates of the missile warhead detonation points, a general picture of the coverage of the An-26 type military aircraft and a local picture of the coverage of the middle and detachable parts of the wing with a field of striking elements.

Key words: military transport aircraft, survivability, vital system, warhead, destructive element.

Военно-транспортная авиация предназначена для десантирования воздушного десанта, перевозки по воздуху войск, вооружения, боеприпасов, материальных средств и выполнения других специальных задач. При десантировании оперативного десанта общая продолжительность нахождения ВС ВТА над территорией противника может составлять до двух часов, что обуславливает длительное противодействие различным средствам ПВО противника. Процесс проведения типовой операции делится на пять этапов:

- первый этап: взлет с аэродромов базирования, сбор боевого порядка и оперативно-тактическое построение, выхода головных самолетов на рубеж возможной встречи с АКП противника, осуществляющими поиск воздушных целей за линией фронта;

- второй этап: преодоление средств ПВО противника с помощью ракетных войск, артиллерии, частей РЭБ, многоцелевых истребителей и армейской авиацией;

- третий этап: выброска воздушного десанта и маневр в районе десантирования;

- четвертый этап: уход из района десантирования с повторным преодолением средств ПВО противника;

- пятый этап - роспуск боевых порядков и посадка на аэродромы базирования.

Наиболее проблематичным является четвертый этап, основной задачей которого является сохранение самолетов, выполнивших десантирование. К моменту полета в той же полосе маршрутов, в которой самолеты следовали к району десантирования, с течением времени противник может восстановить подавленную часть средств ПВО и направить их на уничтожение военно-транспортных самолетов, следующих в боевых порядках. Поэтому подразделения ВТА должны быть готовы к преодолению огневого противодействия различных средств ПВО противника с применением тактических приемов. Вероятность внезапной

встречи с войсковыми средствами ПВО – зенитно-ствольными комплексами, мобильными ЗРК типа «Стингер», а также многофункциональными истребительными авиационными комплексами, ведущими свободную охоту, которые воздействуют по военно-транспортным самолетам в пределах визуальной видимости предполагает наличие у военно-транспортного самолета определенного уровня БЖ. Под боевой живучестью воздушного судна понимают способность выполнить полет в соответствии с боевым заданием после воздействия по нему средств поражения (СП) противника [1].

Исследования по оценке БЖ отечественных ВС можно условно разделить на два направления: это работы по оценке БЖ элементов планера и работы по оценке БЖ жизненно-важных систем (ЖВС) и жизненно-важных агрегатов (ЖВА). Первоначально проводились работы по исследованию уязвимости элементов планера. А боевая живучесть ЖВС и ЖВА считалась второстепенной. И далее в результате проведения научно-исследовательских работ и экспериментальных исследований выяснилось, что воздействие любых средств поражения, которое не приводит к поражению планера, может быть опасным с точки зрения поражения ЖВС и ЖВА. Что и обусловило появление работ по исследованию уязвимости гидравлической системы, топливной системы, системы управления, и силовой установки. Ряд применяемых в настоящий момент методик базируются на оценке живучести ЖВС и ЖВА, считая живучесть планера ВС второстепенной задачей. Т.е. боевая живучесть ВС в большей степени зависит от функционального состояния ЖВС и ЖВА, и в меньшей степени зависит от функционального состояния планера, такой подход объясняется тем, что ЖВС и ЖВА более уязвимы к СП, чем элементы планера ВС. Данный подход является справедливым для маневренных ВС, имеющих развитую конструкцию, способную выдерживать перегрузки $n_{max}^{\circ} = 8...9$. Однако конструкция неманевренных ВС ВТА обладает низкими запасами по прочности и рассчитана для перегрузок $n_{умax}^{\circ} \leq 3,5$. Следовательно, воздушное судно ВТА является в равной степени уязвимым и с точки зрения ЖВС и ЖВА, и с точки зрения элементов планера. Поэтому и подход к оценке БЖ неманевренных ВС должен быть комплексным. Т.е. функциональное состояние воздушного судна зависит от функционального состояния ЖВС, ЖВА и функционального состояния планера.

Оценка БЖ ВС ВТА должна производиться из расчета на воздействия конкретных средств поражения, которые можно назвать типовыми. Выбор типовых СП производится на основе анализа типовых боевых задач и условий их выполнения. При моделировании воздействия средств поражения на воздушное судно использовались имитационные модели [4, 5] включающие в себя принципы по формированию пространственно-геометрической структуры самолета, подрыва боевой части средства

поражения с формированием поля поражающих элементов (ПЭ) и накрытия самолета поражающими элементами [4, 5, 6, 7]. В качестве объекта по которому производится воздействие СП выбрано ВС ВТА Ан-26 [8], в качестве контрольных поверхностей ВС, подверженных воздействию СП выбраны для примера средняя и отъемная части правого полукрыла. Моделирование воздействия СП по самолету осуществлялось при условии его нахождения в зоне возможных пусков. В момент начала моделирования самолет находится в горизонтальном полете, движется со скоростью 120м/с на высоте 6000м. В результате 1000 реализаций численных экспериментов получен массив координат точек подрыва БЧ ракеты (рисунок 2). Вычислена вероятность попадания хотя бы одного ПЭ в планер, которая составила $P_{nz} = 0,89$ и получены общая картина накрытия ВС ВТА полем ПЭ (рисунок 3) и местная картина накрытия (рисунок 4) контрольной поверхности.

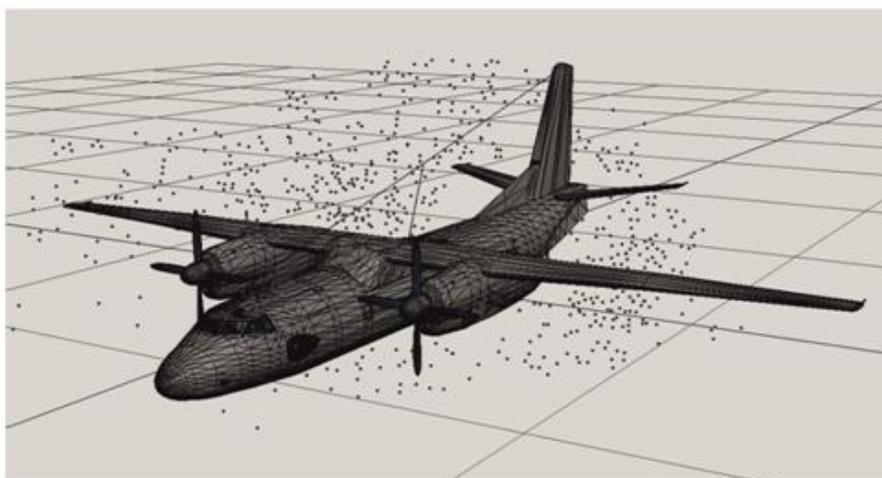


Рисунок 2– Массив координат точек подрыва БЧ ракеты

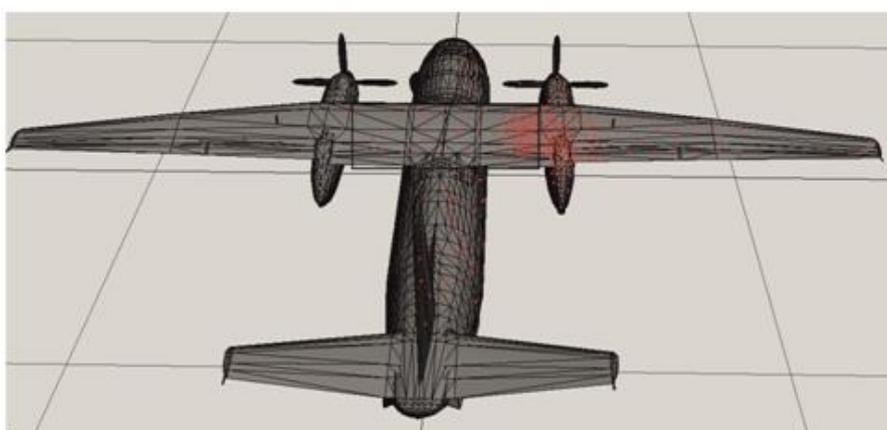


Рисунок 3– Общая картина накрытия ВС ВТА полем ПЭ

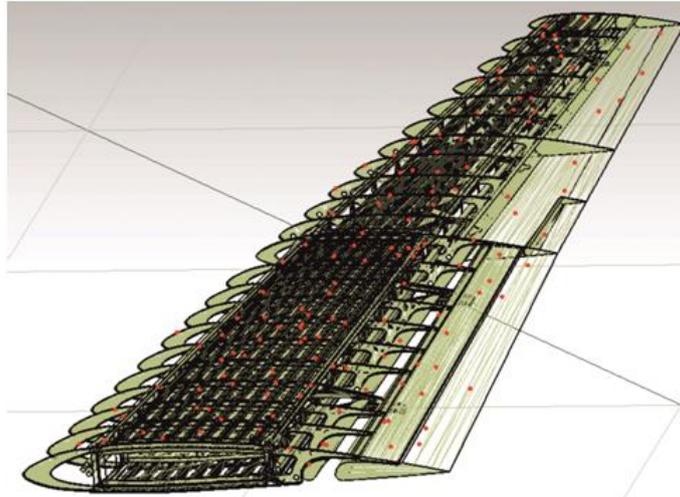


Рисунок 4– Местная картина покрытия СЧК и ОЧК

В условиях состоявшегося воздействия СП, дальнейшее функционирование воздушного судна ВТА имеет вероятностный характер. ВС представляет собой сложную техническую систему (СТС), обладающее развитой иерархической структурой, в которой можно выделить такие подсистемы как планер, оборудование и системы, силовая установка и т.д. Каждая из таких подсистем в свою очередь может быть разчленена на подсистемы более низкого порядка. Для определения уязвимости цели необходимо проанализировать конструкцию ВС ВТА, выделить рассматриваемую уязвимую часть и осуществить декомпозицию отъемной и средней части правого полукрыла на уязвимые ЖВС, ЖВА и элементы конструкции.

Далее в соответствии с принципами системного подхода, и учитывая декомпозицию предмета исследования возможно разработать критерии оценки БЖ ВС ВТА, которые будут являться чувствительными к изменению работоспособности конструкции планера, ЖВС и ЖВА. С помощью имитационной модели [2] возможно получить характеристики покрытия, которые будут являться исходными данными для оценки повреждаемости планера и ЖВА ВС ВТА.

Использованные источники:

1. Болховитинов О.В. Боевые авиационные комплексы и их эффективность. – М.: ВВИА им. проф. Н.Е. Жуковского, 2008. – 226 с.
2. Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ №/2021611378 «Программная реализация модели воздействия прототипов дистанционных средств поражения по воздушному судну военно-транспортной авиации»/ Агаев Р.Н. Елизаров П.В., Ковальчук Д.В. Дата публикации 27.01.2021
3. Сажин А.Н., Ковальчук Д.В., Колодежнов В.Н., Малышев В.А., Шатовкин Р.Р. Методика и математические модели для обоснования требований к боевому самолёту с учётом обеспечения его живучести и повреждаемости

при воздействии средств поражения // Вестник Самарского университета. Аэрокосмическая техника, технологии и машиностроение. 2018. Т. 17, № 3. С. 116-126.

4. Миропольский В.Ф., Пырьев Е.В., Головенкин В.В., Хрулин С.В. Авиационные боеприпасы. М.: ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», 2010. – 407 с.

5. Болховитинов О.В., Вольнов И.И., Захарченко В.С., Калашников В.И., Константинов С.Д., Михалёв Г.Е., Павлов С.Н., Подоляк М.П., Румянцев С.С., Хайров А.М. Конструкция и прочность летательных аппаратов. М.: ВВИА им. проф. Н.Е. Жуковского, 2004. –678 с.

*Никонов А.В.
врач*

*Никонова Т.А.
психолог*

*Адыгейская республиканская больница
Россия, Майкоп*

КВАНТОВЫЙ ГЕНЕРАТОР СВОБОДНОЙ ЭНЕРГИИ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ В ВОДНОЙ СРЕДЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ КОПИЙ ЛЕКАРСТВ

Аннотация: торсионные поля носители информации в Тонком Мире, взаимодействие торсионных и магнитных полей, вода носитель информации, квантовый генератор для получения копии информации из лекарственных препаратов (аспирин, димексид).

Ключевые слова: торсионные поля, магнитные поля, генератор получения копий информационных лекарственных препаратов (аспирин, димексид).

*Nikonov A.V.
doctor*

*Nikonova T.A.
psychologist*

*Adygea Republican Hospital
Russia, Republic of Adygea, Maikop*

QUANTUM GENERATOR FOR OBTAINING INFORMATION COPIES OF MEDICINES IN AN AQUEOUS ENVIRONMENT

Annotation: torsion fields are information carriers in the Subtle World, the interaction of torsion and magnetic fields, water is an information carrier, a quantum generator for obtaining a copy of information from medicines (aspirin, dimexide).

Keywords: torsion fields, magnetic fields, a generator for obtaining copies of informational medicines, (aspirin, dimexide).

Введение. В 90-е годы был найден и хорошо обоснован материальный носитель информации в Тонком Мире — торсионные поля (ТП). А рождать информацию в чистом виде способен только Высший Разум. Сегодня многие ученые считают, что генератором информации является Сознание, Высший Разум. Всё существующее на Земле с момента появления на свет и до конца своего существования пребывает в

«информационном поле», которое непрерывно, непрестанно воздействует на них. Что же такое «информационное поле», это связующее звено, которое позволило соединить противоположные между собой определения— Сознание и материя воедино. Материальный носитель информации в Тонком Мире — ТП, однако, с ними далеко еще не всё ясно [1]. ТП способны нести сложную информацию, скорость распространения которой почти моментальная и при этом с идеальной проникающей способностью. ТП [3] имеют свойства информационного характера и являются только переносчиком информации; всегда представлены обязательным компонентом магнитного поля. По нашему мнению, "информация - не материя и не энергия", а результат их обмена, поэтому и слово, и речь являются составляющей этого обмена.

Магнитное поле постоянного магнита тоже далеко до окончательного решения, что это? Официальная наука упорно ищет минимальный магнитный домен – а его нет; все магнитные проявления создаёт мю-частица. Да, прямая родственница нейтрино, хотя сама не имеет ни Юга, ни Севера, но является носителем магнетизма, это другое авторитетное мнение и на наш взгляд очень разумное и логичное [6].

В передаче информации огромную роль играет вода, как всепроникающее и вездесущее вещество, поскольку все объекты материального мира, так или иначе имеют водосодержащие оболочки или компоненты. Вода является чувствительным индикатором всех видов воздействия, но главное – будучи индикатором наличия электромагнитных излучений (ЭМИ) и ТП, чувствительная оболочка, чутко реагирует перестроением своей структуры на управляющее информационное воздействие прикрываемого ею вещества, формируя достаточно узкую полосу пропускания частот, что обеспечивает индивидуальность каждого вида формы материи. Практическая несжимаемость воды позволяет передавать информационное воздействие без искажения смысла. Основное функциональное назначение воды – быть чувствительной средой в энергоинформационной связи между магнитными полями, излучениями и материальными структурами. Российский ученый С. Зенин [4] дал определение воды как вещества, находящегося в информационно-фазовом состоянии, вещества, обладающего структурой, предназначенной для хранения данных, биологического накопителя информации. Он также выделил при этом два типа “памяти” воды – первичную и долговременную.

Долговременная память воды – полное преобразование матрицы структурных элементов в кластерах (конгломератах молекул) воды, вследствие длительного информационного воздействия. То есть, чтобы сформировать новую структуру воды, достаточно в течение определенного времени передавать воде определенную информацию, в том числе в виде слова, или мысли. Тогда в воде появляется множество таких конгломератов, преобразующих структуру матрицы воды и запомнивших информацию о

лекарстве. Любая сложная химическая молекула представляет собой объемный резонатор, структурирующий окружающее пространство. Информация, записанная на объемной форме молекулы, способна перезаписываться, например, на биполярную полимерную молекулу воды. И далее уже информационная составляющая через воду оказывает влияние на биологический объект.

Торсионная медицина. В настоящее время в мире разрабатывается торсионная аппаратура, которая позволит осуществлять заводское производство воды с записью свойств конкретных лекарственных препаратов. Это даст возможность отказаться от приема современных лекарств и избежать возникновения побочных осложнений от их применения. Но что поделаешь, и здесь сложности, далеко не все лекарства однотипно отдают свою информацию о себе, т.е. этой информации недостаточно для действия данного лекарства на человека. А вот аспирин и димексид в информационной форме идеально подходят для терапии, расширяя при этом свои качества.

Цель настоящей работы: практическое использование ЭМИ и ТП для решения проблем эффективного воспроизведения информационных копий лекарственных препаратов в терапии, а также агротехнических активных препаратов в области химии сельского хозяйства на более совершенном техническом уровне.

Нами предложен способ торсионной терапии, осуществляемый путем полевого переноса информации о структуре спиновой системы лекарственных препаратов, в частности, молекул димексида и аспирина, а также устройство для его осуществления. Эта информация получается из воды [5] и с находящимся при ней аспирином, через воду свободно проходят магнитные и ТП. Собирает эту информацию специальный генератор, который насыщает **структурированную воду** информацией о димексиде и аспирине. *Квантовый физико-химический генератор свободной энергии* работает на основе взаимодействия магнитных и ТП на определенных физико-химических принципах, являясь совершенно безопасным и экологически чистым источником энергии. Процесс получения водой информации о лекарстве не моментальное действие, хорошо виден в генераторе и может быть регулируемым. По окончании процесса вода пригодна к употреблению и приобретает необходимые качества аспирина и димексида без отрицательных свойств. **НОУ-ХАУ** генератора и способа охраняют производство копий лекарств.

Первоочередной задачей пионеров “квантовой информации” о субстрате должны быть лекарства (т.е. субстраты), дающие наиболее наглядный и быстрый эффект возможности восприятия “лечением информацией” [3]. Наглядным видимым примером действия информационного аспирина могут служить букеты цветов с добавлением и без добавления информационного аспирина. Давно известно, что

добавление таблетки аспирина в воду с букетом цветов, значительно продлевает сроки любования букетом. В то же время известно, что даже растолченный в порошок аспирин не растворяется в воде, т.е. на цветы действует информация об аспирине, который находится в воде в виде таблетки. **И всё это наглядно и просто, но почему-то ни у кого не вызывает удивления.** Одним из способов оказания помощи больным с различными невралгиями, также после ампутации конечности и купирования болевого синдрома, является прием информационного аспирина.

Авторитетное медицинское издание **Lancet** заявило: **«Аспирин может оказаться действительно уникальным лекарством «от всего».** А наша точка зрения – объединение информационного аспирина с димексидом кратно усиливает эффект терапии, тем более, что димексид считается аспирином 21-го века, удивительным свойством которого, является “находить нужный объект”. Пациенты, защищенные димексидом, не получают возможных радиационных ожогов, а у пациентов незащищенных димексидом, но получившими ожог, он способствует скорейшему заживлению их. Хорошо известен и факт применения аспирина больными лицами после 60-70 лет, тем более с отягощённым анамнезом (инфаркт, инсульт) на фоне склероза сосудов. Рекомендуемые минимальные дозы в этих случаях 75-50мг, которые, однако, не гарантируют от возможных для аспирина осложнений, поэтому информационный аспирин здесь более необходим. Установлено, что **информационный аспирин** способствует формированию новых сосудов в ишемизированных конечностях, стимулирует иммунную систему; перспективен в гинекологии, урологии, проктологии и не только для лечения воспалительных заболеваний, но и профилактики и лечения онкологии, а в совокупности с димексидом активность его увеличивается в несколько раз. Эффективно и показательно в этой связи лечение наружных геморроидальных узлов, (просто внутренние трудно самостоятельно контролировать пациенту), в течение 2 – 3 недельного курса лечения узлы исчезают, и эта деликатная проблема оставляет вас. И вообще, лечение всех органов малого таза, включая и предстательную железу, доступно для лечения указанным способом. К сведению мужчин, аспирин усиливает потенцию.

Облитерирующий эндартериит у пациентов старше 55 лет представляет распространенное заболевание и составляет около 20%. До сих пор поддерживающая терапия оставляет желать лучшего. Поэтому пока единственный способ формирования новых сосудов в организме — это прием аспирина и димексида в информационной форме, при этом примерно через месяц от начала лечения пациенты отмечают потепление конечностей. А сколько времени другие заболевания будут ждать приема аспирина и димексида в информационной форме покажет время.

С этой целью готовится пилотный проект, для отработки дозировок и частоты приема нового способа на добровольцах с символической платой. Также проверена возможность многократного применения на растениях таких агрохимических препаратов как медный купорос, сера, в виде информационных копий в воде с заметным положительным эффектом, без ущерба экологии.

И запомните, всего 1 таб. или ампула нужного лекарственного препарата, может заменить большое количество медикамента, необходимого на курс лечения, иногда стоимостью в миллионы рублей; это же касается и агропрома, и организации Гринпис. Экономический эффект от применения такого способа трудно переоценить.

Использованные источники:

1. Уваров В. Природа торсионных полей. <https://proza.ru/2021/05/28/1107> [Электронный ресурс].
2. Парфёнов Сергей Торсионные поля. Технологии на новых физических принципах. Newsland.com [Электронный ресурс].
3. Никонов А.В. врач; Никонова Т.А. психолог. **НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА ПРОЦЕСС ОБРАЗОВАНИЯ КОПИЙ ИНФОРМАЦИЙ СУБСТРАТА НА ВОДУ. ЧАСТЬ 2**[Электронный ресурс]
4. Зенин С. В. Структура передачи информации. <https://ss69100.livejournal.com/4312004.html>
5. Суринов Б.П. - зав. лаб., д.б.н. МРНЦ им. А.Ф. Цыба - филиал ФГБУ «НМИЦ радиологии» Минздрава России... «Информационная фармакология - воспроизведение в водных средах информационных копий лекарственных веществ» [Электронный ресурс].
6. Ринат Шаймуратов. Структура, строение магнитного поля. Механизм взаимодействия магнитов. <http://rinat-shay.chat.ru/magnet.html>

Сунь Цзянин
студент магистратуры
Московский государственный
университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г.Москва

РОЛЬ МАТЕРИАЛЬНОГО И НЕМАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ В ОБЩЕЙ СИСТЕМЕ МОТИВАЦИИ

Аннотация. В данной работе подробно исследовано воздействие как материальных, так и нематериальных стимулов на мотивацию. Эта тема крайне актуальна в свете современных экономических трудностей, ибо каждый вид мотивации играет важную роль. Однако, стоит отметить, что нематериальной мотивации уделяется недостаточное внимание, что представляется недопустимым. В большинстве случаев, акцент делается на материальных стимулах, что может привести к недостатку подходящих мотивационных факторов для оптимальной производительности сотрудников. В результате, это может негативно сказаться на успехе организации и создать несбалансированную систему мотивации.

Ключевые слова: материальная мотивация, нематериальная мотивация, оптимальная производительность, экономическая трудность.

Sun Jianying
graduate student
Moscow State University named after M.V. Lomonosov
Russia, Moscow

THE ROLE OF MATERIAL AND INTANGIBLE INCENTIVES IN THE GENERAL SYSTEM OF MOTIVATION

Annotation. In this study, the impact of both material and non-material incentives on motivation has been extensively explored. This topic remains highly relevant in the context of contemporary economic challenges, as each form of motivation plays a crucial role. However, it is worth noting that insufficient attention is given to non-material motivation, which is deemed unacceptable. In most cases, the emphasis is placed on material incentives, which can lead to a shortage of suitable motivational factors for optimal employee performance. As a result, this can have a negative impact on the organization's success and create an unbalanced motivational system.

Keywords: material motivation, non-material motivation, optimal productivity, economic hardship.

В настоящее время каждая организация нуждается в системе мотивации своего персонала, которая будет наиболее эффективной. Это связано с тем, что текущий экономический кризис требует от компаний максимальной производительности. Недостаточная производительность может привести к финансовым трудностям и даже к банкротству. Во многих организациях общая эффективность напрямую зависит от производительности каждого сотрудника. Следовательно, если система мотивации не разработана должным образом, достижение высоких результатов становится проблематичным, и это может привести к финансовым затруднениям.

Несмотря на это, многие руководители компаний уделяют недостаточное внимание системе мотивации. Они не проводят её анализ, не совершенствуют её и, что ещё более важно, отказываются от нематериальных стимулов, что не приемлемо. Все эти аспекты подчеркивают актуальность проведенного исследования.

Существует мнение среди некоторых ученых, что материальное стимулирование является наиболее эффективным, что привело к его преобладанию в России. Однако многие работодатели практически полностью отказываются от нематериальных стимулов, что не является правильным решением [1, с. 162]. Причина заключается в том, что психологи и социологи подтверждают, что люди по-разному реагируют на разные виды стимулов, зависимо от их семейного положения, личных характеристик и других факторов. Мы можем представить в таблице 1 влияние материального и нематериального стимулирования на основе индивидуальных характеристик, наблюдаемых на практике.

Таблица 1.

Влияние материального и нематериального стимулирования, исходя из характеристик индивида

Характеристика	Влияние материального стимулирования	Влияние нематериального стимулирования
Молодой специалист семьей	Это имеет высокое значение, поскольку существует множество неудовлетворенных потребностей.	Это важно, особенно если фокус сделан на удовлетворении потребностей членов семьи (например, предоставление семейных абонементов в спортивный клуб, бесплатных детских мероприятий с подарками и тому подобное).
Менеджер среднего звена и все люди среднего возраста	Среднее, так как заработная плата, обычно, достаточна	Это значимо, так как оно отражает понимание важности поддержания

		здоровья и развития культурных интересов.
Высший менеджмент	Среднее, так как заработная плата высока, а многие потребности закрыты	Это имеет большое значение, поскольку цели становятся более амбициозными, включая участие в акционерном капитале компании и приобретение большей власти и другие аспекты.
Наличие меркантильности (если индивид полностью лишен этой черты, то все параметры прямо противоположные)	Максимальное, в целом производительность прямо зависит от премий	Это имеет незначительное влияние и иногда полностью отсутствует, поскольку индивидуальный интерес ограничивается только денежными средствами. Мотивация может сыграть роль только в случае существования прямой связи, например, чем выше должность, тем выше заработная плата.
Наличие желания в признании	Незначительное, так как оно не является целью	Это имеет максимальное значение, так как индивид стремится к продвижению по службе, получению публичных похвал, признанию его достижений и другим формам признания.

В представленной таблице были упомянуты всего лишь несколько примеров, но на практике существует множество типов индивидов, каждый из которых имеет свой уникальный социально-психологический статус. Каждый человек реагирует на материальное и нематериальное стимулирование по-разному [2, с. 153]. По этой причине автор работы предлагает регулярно анализировать социально-психологический статус сотрудников, оценивать эффективность применяемых мотивационных методов, и вносить коррективы по необходимости.

Для этой цели рекомендуется внедрять современные технологические инновации. Например, уже существуют системы на базе искусственного интеллекта, способные автоматически оценивать, насколько эффективен каждый стимул для конкретного сотрудника. Это происходит следующим образом: система получает информацию о предоставлении премии сотруднику и затем анализирует результаты его работы, связанные с этим

стимулом. Аналогичный анализ применяется и к нематериальным стимулам, чтобы избежать перекрытия эффекта мотивации.

Эти системы также способны определить, имеет ли смысл использовать определенные стимулы в целом. Например, они могут анализировать отчеты о использовании абонементов в спортивные залы и определить, кто регулярно пользуется ими (что свидетельствует об эффективности этого стимула) и кто, наоборот, не использует их, тратя лишь средства компании. В результате, система мотивации становится более персонализированной, эффективной и экономически выгодной для компании.

Важно подчеркнуть, что нематериальное стимулирование невозможно игнорировать, поскольку его воздействие остается долгосрочным [3, с. 107]. Этот факт подтверждается мнением многих менеджеров, которые замечают, что, хотя предоставление премии может временно увеличить производительность сотрудников, этот эффект быстро угасает, часто уже через несколько дней или недель. То же самое наблюдается и в случае повышения заработной платы: первые несколько месяцев мотивация может быть высокой, но со временем уровень зарплаты становится нормой, и мотивационный эффект исчезает.

Напротив, нематериальное стимулирование обладает долгосрочной эффективностью [4, с. 518]. Для лучшего понимания этого принципа, рассмотрим практический пример из компании "Большая Четверка" в сфере аудита. В этой организации существует система, в соответствии с которой повышение по должности зависит от стажа работы, за исключением высших позиций. Это означает, что сотрудник может ясно предвидеть свои карьерные перспективы, например, через два года он будет на следующей должности, а затем снова будет повышение, и так далее. Такая система создает мотивацию для сотрудника сохранить свою позицию и продолжить работать в компании.

В этой же компании существует еще одна интересная практика: чем выше стаж и должность сотрудника, тем больше вероятность того, что его командировки будут в другие страны или он сможет выбрать место работы, а не руководство примет решение за него. Этот аспект также мотивирует сотрудника сохранять свою позицию и работать так, чтобы его увольнение было маловероятным.

Важно подчеркнуть еще один аспект: нематериальное стимулирование выделяется своей постоянностью [5, с. 234]. Например, дополнительное медицинское страхование, предоставленное сотруднику, сохраняется до тех пор, пока он занимает свою должность. То же самое можно сказать о бонусах, таких как абонементы в спортивные залы. В результате, чтобы сохранить эти льготы, сотруднику необходимо поддерживать свою позицию и минимизировать риски увольнения.

Следует отметить, что современные экономические кризисы привели к ограничениям в возможности предоставления материальных стимулов работодателями. Например, во времена пандемии и геополитических кризисов количество выплачиваемых премий сократилось значительно, поскольку у руководства компаний не было достаточного финансового запаса. Ситуация сейчас остается напряженной во многих организациях, и экономия средств остается важной задачей. Именно в такой обстановке роль нематериального стимулирования усиливается.

Можно выделить следующие составляющие, которые становятся ключевыми:

1. Установление открытого диалога с сотрудниками;
2. Обязательство сохранения рабочих мест и улучшения условий в будущем;
3. Визуальное демонстрирование того, что благосостояние компании в значительной степени зависит от того, насколько эффективно работают её сотрудники.

Подводя итог, делаем вывод о том, что каждая компания должна использовать, как материальное, так и нематериальное стимулирование. При этом автор статьи акцентировал внимание на том, что в нынешнем кризисном положении материальное стимулирование не всегда возможно, а потому важно уделять значительное внимание нематериальному, как некой замене. Если предлагаемые мероприятия, внедрение новых технологий и учет социально-психологических характеристик работников будут учитываться на практике, фирмы смогут создать наиболее совершенную систему мотивации, которая будет результативно воздействовать на всех работников.

Использованные источники:

1. Кохно, Н. П. Финансовое стимулирование сферы производства нематериальных благ / Н. П. Кохно // Актуальные вопросы развития финансовой сферы: Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции, Махачкала, 10 апреля 2021 года / Дагестанский государственный университет народного хозяйства. – Махачкала: Общество с ограниченной ответственностью «АЛЕФ», 2021. – С. 160-164.
2. Акинина, К. О. Особенности мотивации и стимулирования персонала в сфере строительства / К. О. Акинина, О. А. Рассказова // Экономика и управление: тенденции и перспективы: Материалы II Межвузовской ежегодной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 01–02 марта 2021 года. Том Часть 1. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, 2021. – С. 149-158.
3. Готовцев, М. О. Проблемы мотивации трудового коллектива: теоретический аспект / М. О. Готовцев // Наукосфера. – 2021. – № 10-2. – С. 106-108.

4. Культибасова, К. И. Современные методы нематериальной стимуляции персонала организации / К. И. Культибасова // XXV Туполевские чтения (школа молодых ученых): Тексты докладов участников Международной молодёжной научной конференции, посвященной 60-летию со дня осуществления Первого полета человека в космическое пространство и 90-летию Казанского национального исследовательского технического университета им. А.Н. Туполева-КАИ, Казань, 10–11 ноября 2021 года. Том VI. – Казань: Изд-во ИП Сагиева А.Р., 2021. – С. 516-520.
5. Куянцева, В. И. Система материального и нематериального стимулирования сотрудников таможенных органов / В. И. Куянцева, Ю. И. Макомела, О. А. Немченко // Экономико-управленческий конгресс: Сборник статей по материалам Международного научно-практического мероприятия НИУ «БелГУ», Белгород, 11–12 ноября 2021 года. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2021. – С. 232-237.

Чалина Е.В.
студент
Курганский государственный университет
Россия, г.Курган

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПОНЯТИЯ ДВОЙНОЙ ФОРМЫ ВИНЫ В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ

Аннотация: Данная статья посвящена изучению пути становления и развития понятия двойной формы вины в дореволюционной России. Проанализированы источники уголовного права, начиная с X века, и заканчивая воинским Артикулом 1715 года. Целью данного исследования выступает выявление особенностей становления института двойной формы вины в отечественном уголовном праве.

Ключевые слова: преступление, квалификация преступлений, состав преступления, субъективная сторона, двойная форма вины.

Chalina E.V.
student
Kurgan State University
Russian Federation, Kurgan

FORMATION AND DEVELOPMENT OF THE CONCEPT OF DOUBLE FORM OF GUILT IN PRE-REVOLUTIONARY RUSSIA

Annotation: This article is devoted to the study of the formation and development of the concept of double guilt in pre-revolutionary Russia. The sources of criminal law are analyzed, starting from the 10th century and ending with the military Article of 1715. The purpose of this study is to identify the features of the formation of the institution of double guilt in domestic criminal law.

Keywords: crime, qualification of crimes, corpus delicti, subjective side, double form of guilt.

Важнейшие задачи науки уголовного права определяют повышенное внимание не только к практическим, но и к теоретическим проблемам, центральной из которых является проблема определения понятия вины. Решение данной проблемы является ключом к решению спорных вопросов теории и практики. Неоспоримая значимость определения вины заключается в том, что она выступает необходимым элементом состава преступления.

Двойная форма вины как особая юридическая конструкция играет важную роль в правоприменительной практике, поскольку вина является основным признаком субъективной стороны преступления, установление которого обязательно для каждого конкретного уголовного дела. В современном российском уголовном праве преступления по субъективной стороне подразделяют на два вида: совершенные умышленно и по неосторожности. Помимо этого, положения ст. 27 Уголовного кодекса Российской Федерации⁶ устанавливают уголовную ответственность за преступления, совершенные с двойной формой вины, или, как её ещё называют – «смешанной», но это не первый случай законодательного закрепления ответственности за преступления с данной формой вины в России.

В наиболее древних памятниках российского права, таких как русско-византийские договоры X века, субъективной стороне преступления и форме вины в частности уделялось мало внимания⁷. В основном наказание за совершение преступления и вина подозреваемого не связывались. Факт причинения вреда сам по себе являлся причиной для возмещения ущерба, кровной мести, уплате штрафа или иного наказания.

Начальной точкой при формировании института вины в отечественном уголовном праве стала Русская правда. Положения данного документа впервые закрепили ответственность за убийство, совершенное неумышленно («в сваде» или «в обиду») и убийство, совершенное с заранее обдуманной целью («в разбое»), а также определяли преступления, обличающие злую волю, и правонарушения, совершенные по неведению⁸.

В последующем совершенствование и развитие института вины совершилось вместе с принятием Соборного Уложения 1649 года, согласно которому уголовные деяния были разграничены на неумышленные и умышленные, а также на деяния, совершаемые «хитростно», «без хитрости» или «грешным делом»⁹. Вместе с тем, до сих пор отсутствовали критерии разграничения таких деяний.

Если в Уложении впервые были использованы такие термины, как «вина» и «умысел», то в эпоху Петра I наиболее значимым для изучения развития института вины стал воинский Артикул 1715 года. Положения данного документа конкретизировали умышленные, неосторожные и

⁶ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023). URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 23.09.2023)

⁷ Никитина Н.А. Преступления с двумя формами вины : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.08 / Никитина Наталья Андреевна; [Место защиты: С.-Петерб. гос. ун-т]. - Санкт-Петербург. -2011.-185 с.

⁸ Филиппова Е.О. Юридическая конструкция вины в уголовном праве России: становление и история развития, понятие и содержание // - БГЖ. - 2020. - №4 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/yuridicheskaya-konstruktsiya-viny-v-ugolovnom-prave-rossii-stanovlenie-i-istoriya-razvitiya-ponyatie-i-soderzhanie> (дата обращения: 23.09.2023)

⁹ Соборное уложение 1649 г. // Российское законодательство X- XX веков: В 9 т. - М. - 1985. - Т. 3: Акты Земских соборов. - С. 77-78.

случайные деяния. При описании характеристик различных форм вины законодатель использует волевой и нарочно-причинный элементы. Помимо этого, многие нормы воинского Артикула не содержат детального указания на умысел или неосторожность, предпочитая вместо них такую терминологию, как «небрежение и неосторожность», «умысел», «намерение», «нарочность». При совершении невинного деяния, в отличие от умышленных и неосторожных преступлений, такой случай расценивался как деяние «неумышленное и ненарочное»¹⁰.

Таким образом, подводя итоги исследования, можно заключить следующее. История развития института вины в отечественном праве берёт своё начало от Русской правды, где впервые упоминаются различные формы вины. В дореволюционный период в целом можно отметить зарождение понятийного аппарата, раскрывающего формы вины, однако сущность преступлений с двойной формой вины нигде не была раскрыта. Институт преступлений, совершаемых с двойной формой вины, прослеживался лишь фрагментарно в отдельных составах преступлений, и не выделялся отечественным законодателем того времени в отдельный институт.

Использованные источники:

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023). URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 23.09.2023).
2. Никитина Н.А. Преступления с двумя формами вины: диссертация... кандидата юридических наук: 12.00.08 / Никитина Наталья Андреевна; [Место защиты: С.-Петерб. гос. ун-т]. - Санкт-Петербург. - 2011. - 185 с.
3. Филиппова Е.О. Юридическая конструкция вины в уголовном праве России: становление и история развития, понятие и содержание // - БГЖ. - 2020. - №4 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/yuridicheskaya-konstruktsiya-viny-v-ugolovnom-prave-rossii-stanovlenie-i-istoriya-razvitiya-ponyatie-i-soderzhanie> (дата обращения: 23.09.2023).
4. Соборное уложение 1649 г. // Российское законодательство X- XX веков: В 9 т. - М. - 1985. - Т. 3: Акты Земских соборов. - С. 77-78.
5. Ситникова А.И. Законодательная текстология и ее применение в уголовном праве: монография / А.И. Ситникова. – М. - 2010. – С. 159.

¹⁰ Ситникова А.И. Законодательная текстология и ее применение в уголовном праве: монография / А.И. Ситникова. – М. - 2010. – С. 159

Оглавление

Астафьева П.С., Шор И.М., СПОСОБЫ МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	3
Бражников А.А., СПОСОБЫ ОЦЕНКИ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИИ	14
Бурлакова Ю.А., УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ КОМПЕТЕНЦИИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ С РАЗНОЙ НАПРАВЛЕННОСТЬЮ РЕАЛИЗУЕМОГО СТИЛЯ УПРАВЛЕНИЯ	24
Валашвили А.С., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ЧАСТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ СПОРНЫХ СИТУАЦИЙ В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ	30
Гутт И.А., НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ.....	38
Димитрова Э.А., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА.....	42
Дьяконова А., ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА	50
Иванова Д.Н., РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ УПОТРЕБЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СИГАРЕТ СРЕДИ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА	57
Кадочникова Т.А., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН	64
Кадочникова Т.А., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАБОТЕ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН	68
Кадочникова Т.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН В ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ	73
Кедь С.А., Тулумджьян Р.В., ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ЖИВУЧЕСТИ ВОЗДУШНОГО СУДНА ВОЕННО-ТРАНСПОРТНОЙ АВИАЦИИ	79
Никонов А.В., Никонова Т.А., КВАНТОВЫЙ ГЕНЕРАТОР СВОБОДНОЙ ЭНЕРГИИ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ В ВОДНОЙ СРЕДЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ КОПИЙ ЛЕКАРСТВ.....	85
Сунь Цзянин, РОЛЬ МАТЕРИАЛЬНОГО И НЕМАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ В ОБЩЕЙ СИСТЕМЕ МОТИВАЦИИ	90

Чалина Е.В., СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПОНЯТИЯ ДВОЙНОЙ
ФОРМЫ ВИНЫ В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ 96